

Obsah

Úvod

- Luke a Mia
- Proč jsem napsal tuto knihu
- Slib
- Váš osobní turbomotorový pohon

1. První krok 1

- Pět zlatých pravidel úspěchu
- **Pravidlo č. 1 - Oslovte více lidí**
- **Pravidlo č. 2 - Oslovte více lidí**
- **Pravidlo č. 3 - Oslovte více lidí**
- **Pravidlo č. 4 - Využijte zákon průměrů**
- Zaznamenávejte si své výsledky
- Můj osobní 9-ti dolarový výherní automat
- Trefa do černého
- **Pravidlo č. 5 - Zvyšte své průměry**
- Typické průměry v networkingu

2. Jak dosáhnout odpovědi „Ano“ 15

- Technika čtyř klíčů
- Proč mají lidé námitky“
- Čtyři klíče k truhle s pokladem networkingu
- **Klíč č. 1 - Roztajte ledy**
- **Klíč č. 2 - Najděte horké tlačítko**

- Proč lidé kupují
- Proč se Ron nepřidal
- Janin nesprávný úsudek
- Jak odhalit primární motivační faktor
- Angie se setkává s Rayem a Ruth
- Jak Bruno rozlouskl tvrdý oříšek
- Nespokojený zubař
- Klient bez priority
- Síla mlčení
- Jak oddělit zrno od plev
- Použití seznamu u skupiny
- **Klíč č. 3 - Stiskněte horké tlačítko**
- Představování plánu
- **Klíč č. 4 - Mějte závazek**
- Proč tento systém funguje

3. **Šest strategických dovedností pro účinnou prezentaci** 47

- **Dovednost č. 1 – Překlenutí**
- Příběh Sue
- Řeč těla při naslouchání
- **Dovednost č. 2 - Technika přikyvování hlavou**
- **Dovednost č. 3 - Minimální podněcovače**
- **Dovednost č. 4 - Jak udržet pozornost pohledem**
- **Dovednost č. 5 - Zrcadlení**
- Napodobování
- Vytváření kladných vibrací

- Zrcadlení rozdílů mezi muži a ženami
- **Dovednost č. 6 - Držení kroku**

4. **Šest úžasných technik pro působení dobrým dojmem** 67

- **Technika č. 1 - Síla dlaní**
- **Technika č. 2 - Podání ruky**
- Jak si vytvořit vztah podáním ruky
- Podání ruky, kterého se vyvarovat
- **Technika č. 3 - Držení v levé ruce**
- **Technika č. 4 - Síla úsměvu**
- **Technika č. 5 - Respektování teritoria**
- Choulostivá záležitost
- **Technika č. 6 - Šaty dělají člověka**

5. **Řeč těla - jak číst znamení** 81

- Tři pravidla pro čtení
- **Pravidlo č. 1 - Čtení seskupení gest**
- **Pravidlo č. 2 - Berte v úvahu okolnosti**
- **Pravidlo č. 3 - Buďte si vědomi kulturních rozdílů**
- Proč ženy lépe vnímají
- Jak se naučit číst řeč těla
- Okamžitý průvodce řečí těla
- Přeložení paží
- Problematika příčiny a následku
- Dotečky tváře rukou

Pozitivní signály tělem	95
1. Nakloněná hlava	
2. Ruka na líci	
3. Okusování obrouček brýlí	
4. Naklánění se	
5. Věž	
6. Vyčnívající palce	
7. Obě ruce za hlavou	
Negativní signály tělem	97
8. Kritické ohodnocení	
9. Předstírání obírání smítek	
10. Potahování límce	
11. Bolest za krkem	
12. Pomalé mrkání	
13. Noha přes židli	
14. Posed na židli obkročmo	
15. Pomalé mnutí rukou	
- Slovo závěrem	100
- Závěr	101