

Obsah

O autorech	9
Úvod	11
1. Formy podnikání na mezinárodních trzích	13
1.1 Služby na podporu mezinárodního podnikání	13
1.2 Faktory ovlivňující volbu formy vstupu na mezinárodní trhy	14
1.3 Vývoz a dovoz zboží a služeb	15
1.3.1 Prostřednické vztahy	15
1.3.2 Smlouvy o výhradní distribuci	15
1.3.3 Obchodní zastoupení	17
1.3.4 Komisionářská smlouva	20
1.3.5 Exportní aliance – sdružení vývozců	20
1.3.6 Přímý vývoz	21
1.4 Formy přítomnosti podniku na zahraničních trzích nenáročné na kapitálové investice	21
1.4.1 Licence	21
1.4.2 Franchising	27
1.4.3 Smlouva o řízení	29
1.4.4 Zušlechťovací operace	29
1.4.5 Mezinárodní výrobní kooperace	30
1.5 Kapitálové vstupy podniku na zahraniční trhy	30
2. Uskutečňování mezinárodních obchodních operací	33
2.1 Východiska pro mezinárodní obchodní operace	33
2.2 Průběh obchodních operací	35
2.2.1 Uzavírání mezinárodních kupních smluv	36
2.2.2 Obsah kupních smluv	41
2.2.3 Plnění kupních smluv	46
2.3 Dokumenty v mezinárodním obchodě	49
2.4 Zvláštnosti smluvního zajišťování vybraných obchodních operací	54
2.4.1 Obchody na aukcích	54
2.4.2 Obchody na komoditních burzách	55
2.4.3 Zvláštnosti uzavírání smluv v obchodě investičními celky	57
2.4.4 Realizace veřejných zakázek	59
3. Dodací podmínka (parita)	61
3.1 INCOTERMS – pravidla ICC pro použití dodacích doložek	61
3.2 INCOTERMS® 2010	62
3.2.1 Obsah jednotlivých doložek INCOTERMS® 2010	64
3.2.2 Faktory ovlivňující výběr doložky	68

4. Platební podmínky	71
4.1 Funkce a obsah platebních podmínek	73
4.2 Směnka a šek v mezinárodním obchodě	76
4.2.1 Směnky	76
4.2.2 Šeky	81
4.3 Hlavní druhy platebních podmínek	82
4.3.1 Platba předem	83
4.3.2 Dodávky na otevřený účet	84
4.3.3 Dokumentární akreditiv	84
4.3.4 Dokumentární inkaso	90
4.3.5 Bank Payment Obligation	92
4.3.6 Dodavatelský úvěr	93
4.4 Některé nástroje zajištění úvěrových rizik	94
4.4.1 Bankovní záruka	94
4.4.2 Výhrada vlastnictví	98
4.4.3 Další možnosti zajištění úvěrových rizik	98
5. Cenová politika a cenová kalkulace	101
5.1 Východiska pro tvorbu cen na zahraničních trzích	101
5.2 Cena v mezinárodních kupních smlouvách	104
5.3 Kalkulace v mezinárodním obchodě	106
6. Financování mezinárodního obchodu	109
6.1 Subjekty podílející se na financování mezinárodního obchodu	110
6.2 Druhy úvěrů v mezinárodním obchodě	112
6.2.1 Dodavatelský úvěr	112
6.2.2 Úvěr poskytnutý odběratelem	112
6.2.3 Zprostředkovatelský úvěr	113
6.2.4 Bankovní úvěr	113
6.2.5 Vládní úvěry	114
6.2.6 Úvěry mezinárodních organizací	114
6.3 Tradiční metody a nástroje financování	115
6.3.1 Metody krátkodobého financování	116
6.3.2 Metody střednědobého a dlouhodobého financování	118
6.4 Alternativní metody financování	122
6.4.1 Faktoring	122
6.4.2 Forfaiting	125
6.4.3 Leasing	127
6.5 Řízení pohledávek v mezinárodním podnikání	130
6.5.1 Význam řízení pohledávek	130
6.5.2 Průběh procesu řízení pohledávek	132
7. Vnitrounijní plnění	139
7.1 Vnitrounijní dodání a pořízení zboží	139
7.1.1 Dodání zboží do jiného členského státu EU	140
7.1.2 Pořízení zboží z jiného členského státu EU	141
7.1.3 Některé výjimky ze základních pravidel pro dodání či pořízení zboží	141

7.2	Poskytování služeb mezi členskými zeměmi EU	142
7.3	Karuselové obchodní operace	143
7.4	Výkaznictví vnitrounijního obchodu – Intrastat	145
7.5	Technická harmonizace v zemích EU	145
8.	Celní řízení v EU	149
8.1	Dovoz a vývoz zboží	149
8.2	Celní řízení	152
8.3	Celní sazebník TARIC (<i>Tarif intégré communautaire</i>)	154
8.4	Původ zboží	155
8.5	Celní hodnota	157
8.6	Celní režimy	158
8.7	Celní dluh	159
9.	Logistika v mezinárodním obchodě	161
9.1	Význam logistiky v mezinárodním obchodě	161
9.2	Smluvní zajištění přepravních operací	162
9.3	Železniční přeprava	164
9.4	Silniční přeprava	165
9.5	Letecká přeprava	167
9.6	Námořní a říční přeprava	168
9.7	Kombinovaná přeprava	172
9.8	Poštovní a kurýrní přeprava	175
9.9	Skladovací služby	176
9.10	Kontrolní služby	177
10.	Rizika v mezinárodním obchodě	179
10.1	Riziko v podnikání	180
10.2	Druhy rizik v mezinárodních ekonomických vztazích	182
10.2.1	Rizika tržní	183
10.2.2	Rizika komerční	185
10.2.3	Rizika přepravní	187
10.2.4	Rizika teritoriální	187
10.2.5	Rizika měnová	188
10.2.6	Riziko odpovědnosti za výrobek	192
10.3	Respektování rizikovosti v řízení podniků	193
11.	Pojištění rizik v mezinárodním obchodě	197
11.1	Ekonomický význam a právní rámec pojištění rizik	197
11.2	Pojištění přepravních rizik	199
11.2.1	Smluvní zajištění přepravních rizik	200
11.2.2	Rozsah pojistného krytí	203
11.2.3	Společná havárie	204
11.3	Pojištění úvěrových rizik	205
11.3.1	Komerční úvěrové pojištění	206
11.3.2	Úvěrové pojištění se státní podporou	207
11.4	Pojištění odpovědnosti za škodu	208
11.5	Pojištění veletrhů a výstav	209

12. Vázané obchodní operace	211
12.1 Kompenzace	212
12.2 Protinákupy	214
12.3 Buyback, production sharing, kooperace na kompenzačním základě	215
12.4 Offsety	216
12.4.1 Druhy offsetů	217
12.4.2 Offsety v ČR	218
12.5 Reexporty	219
13. Elektronické obchodování a podnikání	221
13.1 Elektronické podnikání a obchodování	221
13.1.1 Definice elektronického podnikání a obchodování	221
13.1.2 Druhy elektronického obchodování podle subjektů	222
13.1.3 Etapy e-komerce	224
13.1.4 Obchodní modely e-komerce	225
13.2 Internetový a mobil marketing	227
13.3 Elektronické zásobování a elektronická tržiště	229
13.3.1 B2B elektronická tržiště	229
13.3.2 Elektronické tržiště pro subjekty veřejné správy	230
13.3.3 Obchodní modely elektronických tržišť	230
13.4 EDI a související nástroje	231
13.4.1 Základní pojmy	231
13.4.2 UN/EDIFACT	233
13.4.3 ISDOC	234
13.4.4 Elektronické celní řízení	235
13.4.5 Elektronické výkaznictví Intrastat	239
13.4.6 Elektronizace procesů v logistice	240
Seznam zkratk	244
Seznam literatury	248
Summary	253
Rejstřík	254