

Obsah

1	O Zimní škole projektu UNIPRANET	7
2	Úvod – slovo editora	9
3	Právní formy podnikání	10
3.1	Podnikání	10
3.2	Osoba podnikatele a podnik	11
3.3	Volba právní formy podnikání	13
3.3.1	Podnikání jako fyzická osoba	13
3.3.2	Podnikání jako právnická osoba	14
3.4	Živnost	17
3.5	Veřejná obchodní společnost	20
3.6	Komanditní společnost	20
3.7	Společnost s ručením omezeným	21
3.8	Akciová společnost	23
3.9	Vybrané údaje o právních formách ekonomických subjektů v České republice	24
3.10	Praktická aplikace – výběr vhodné formy podnikání pro účastníky 1. Zimní školy projektu UNIPRANET	29
4	Zahájení podnikatelské činnosti	35
4.1.1	Získání motivace a odhodlání podnikat	35
4.1.2	Zvážení osobních předpokladů pro podnikání	36
4.1.3	Podnikatelský nápad	36
4.1.4	Příprava zakladatelského rozpočtu	37
4.1.5	Zpracování podnikatelského plánu	37
4.1.6	Volba právní formy podnikání	37
4.2	Podnikatelský plán	38

4.3	Obsah podnikatelského plánu.....	39
4.3.1	Titulní strana	39
4.3.2	Exekutivní souhrn	39
4.3.3	Analýza trhu (příp. prostředí).....	40
4.3.4	Popis podniku.....	42
4.3.5	Výrobní plán.....	42
4.3.6	Marketingový plán	43
4.3.7	Organizační plán	43
4.3.8	Finanční plán	44
4.3.9	Analýza a hodnocení rizik	47
4.3.10	Přílohy (podpůrná dokumentace).....	49
4.3.11	Podnikatelský model Canvas	50
4.4	Kritéria hodnocení podnikatelských plánů.....	51
4.4.1	Všeobecná kritéria hodnocení	51
4.4.2	Specifická kritéria hodnocení.....	54
5	Financování založení podniku.....	57
5.1	Zdroje financování při zahájení podnikání z pohledu finanční teorie.....	58
5.2	Prostředky od rodinných příslušníků, přátel a pošetilců.....	60
5.2.1	Úvěr od rodinných příslušníků, přátel a pošetilců.....	60
5.2.2	Kapitálový vstup rodinných příslušníků, přátel a pošetilců do podniku.....	61
5.3	Úvěry od bankovních institucí.....	62
5.3.1	Úvěry od bankovních institucí poskytované fyzickým osobám.....	63
5.3.2	Podnikatelské úvěry od bankovních institucí.....	63
5.4	Private equity.....	65
5.4.1	Venture kapitál	66
5.4.2	Andělská investice	69

5.4.3	Podnikatelské akcelerátory.....	71
6	Marketingové činnosti při zahájení podnikání.....	75
6.1	Získávání informací – marketingový výzkum.....	77
6.2	Marketingové prostředí a jeho analýza.....	79
6.3	Výběr cílových skupin.....	81
6.4	Formulace marketingových cílů a strategií.....	82
6.5	Přehled marketingových nástrojů.....	83
6.5.1	Produkt.....	84
6.5.2	Cena.....	87
6.5.3	Distribuce.....	89
6.5.4	Marketingová komunikace.....	90
6.6	Marketingová kontrola.....	93
7	Podpora podnikání v ČR.....	95
7.1	Zvýhodněné úvěry.....	95
7.2	Dotační programy.....	97
7.3	Podpora podnikání ve formě poradenských služeb.....	98
7.3.1	Soukromé organizace.....	99
7.3.2	Veřejně-soukromé organizace.....	99
7.3.3	Organizace založené státem.....	99
7.4	Jednotná kontaktní místa a poradenská centra.....	101
7.4.1	BIC Plzeň – Podnikatelské a inovační centrum.....	102
7.4.2	Služby BIC Plzeň.....	103
7.5	Podnikatelské inkubátory a vědeckotechnické parky.....	105
7.5.1	Příklad „života“ firmy v podnikatelském inkubátoru.....	106
7.5.2	Vědeckotechnický park Plzeň.....	106

7.6 Zájem účastníků Zimní školy projektu UNIPRANET o možnosti podpory podnikání