

# OBSAH

|   |           |
|---|-----------|
| NA ÚVOD   | 7         |
| <b>Díl první: Jak na konstelace</b>                     | <b>11</b> |
| 1. Skrytá cesta k úspěchu                               | 13        |
| 2. Technika „stavění“ konstelací                        | 19        |
| 3. Tři úrovně působení                                  | 29        |
| 4. Nasazení konstelací v praxi                          | 33        |
| I. PŘÍPAD: ŘEDITELKA HANA<br>A ČESKO-SLOVENSKÝ KONFLIKT | 37        |
| 5. Kdo patří k podniku?                                 | 45        |
| II. PŘÍPAD: KAM MIZÍ NAŠI ZAMĚSTNANCI?                  | 52        |
| 6. Systemické zákonitosti                               | 57        |
| III. PŘÍPAD: KDO MÁ ZISK Z NEZISKOVÉ<br>ORGANIZACE?     | 64        |
| 7. „Dobry“ problém a „dobry“ řešení                     | 73        |
| IV. PŘÍPAD: ORIENTACE NA ŘEŠENÍ                         | 75        |
| 8. Zázraky se dějí                                      | 81        |
| V. PŘÍPAD: SÍLA PŘEDKŮ V PODNIKÁNÍ                      | 88        |

|   |            |
|---|------------|
| <b>Díl druhý: Konstelace a poradenská praxe</b>                   | <b>93</b>  |
| 9. Konstelace v individuálním coachingu                           | 95         |
| VI. PŘÍPAD: ZŮSTAT VE FIRMĚ, NEBO JÍT JINAM?                      | 98         |
| 10. Konstelace v podniku  | 109        |
| 11. Supervize – poradce v osidlech systému                        | 117        |
| VII. PŘÍPAD: ARCHETYPICKÁ KORUPČNÍ SITUACE V PORADENSTVÍ          | 121        |
| 12. Privátní sféra – úskalí podnikových konstelací                | 127        |
| VIII. PŘÍPAD – ŠÉF A JEHO DVA SYNOVÉ                              | 128        |
| IX. PŘÍPAD – ZÁKAZNÍCI NIC NEKUPUJÍ                               | 139        |
| 13. Finanční konstelace a peněžní přesvědčení                     | 145        |
| X. PŘÍPAD: HUBIČKA ZA KORUNU                                      | 149        |
| XI. PŘÍPAD: „MÁM DLUHY“   | 154        |
| <br>  |            |
| <b>Díl třetí: K hranicím možností</b>                             | <b>163</b> |
| 14. Experimentální konstelace                                     | 165        |
| XII. PŘÍPAD: UCTÍT HOSTUJÍCÍ ZEMI                                 | 176        |
| 15. Politické konstelace, historická vina, usmíření               | 181        |
| XIII. PŘÍPAD – POLITICKÁ KONSTELACE – EU                          | 187        |
| 16. Teorie k „informačnímu poli“ – proč a jak fungují konstelace? | 195        |
| 17. Role a kvalifikace vedoucího konstelací                       | 207        |
| 18. Na závěr – IQ, EQ, SQ a „Leadership“                          | 213        |
| 19. Literatura a internet   | 225        |