

Obsah

Předmluva	5
Zkratky	9
1. Úvod	
1.1 Úvodní slovo a poděkování	13
1.2 Struktura práce	15
2. Vliv II. světové války	
2.1 Československo a počátek studené války	17
2.2 Evropa a poválečná krize	20
2.2.1 Směrem k Marshallovu plánu	20
2.2.2 Československo a Marshallův plán	23
2.2.3 Marshallův plán jako impulz integračního procesu	26
2.3 Československo na integračním rozcestí: směr Východ	27
2.3.1 Konec československé demokracie	27
2.3.2 Únor 1948 a obavy Západu	31
3. RVHP a ES: vztah v zajetí ideologie	
3.1 RVHP jako ekonomický nástroj Východu	35
3.1.1 Vznik RVHP: Moskvě navzdory?	35
3.1.2 Preference pro mezivládní spolupráci	36

3.2 Integrační snahy v západní Evropě	39
3.2.1 Schumanův plán	39
3.2.2 Římská smlouva a projekt ES	43
3.3 Směrem k pragmatické spolupráci	44
3.3.1 První sovětská reakce: ES jako nepřítel míru	44
3.3.2 ES jako ekonomická realita	47
3.3.3 Vliv Pražského jara na vztahy mezi RVHP a ES	52
4. ES a jeho společná obchodní politika	
4.1 Od bilaterálních dohod ke společné politice	57
4.1.1 Obchod až na prvním místě?	57
4.1.2 Obtížná cesta ke společné politice	59
4.2 Brežněvův projev a jeho důsledky	61
4.3 ES a jeho vyjednávací pozice vůči RVHP	65
4.4 Brandtova Ostpolitik a Helsinský proces	68
4.4.1 Německé ekonomické zájmy a aplikace bilateralismu	68
4.4.2 KBSE jako nástroj multilaterální spolupráce	71
5. Význam Společné deklarace	
5.1 Ideologie jako rozhodující faktor ekonomických vztahů	77
5.2 Sektorální dohody	79
5.3 ES versus USA: dva přístupy k ekonomickým vztahům s Východem	83
5.4 Osmdesátá léta: cesta k oficiálním vztahům	86
5.4.1 Faktor Gorbačov	86
5.4.2 Směrem k vzájemnému uznání	89
6. Od spolupráce k asociaci	
6.1 Konec komunismu v Československu: šance pro nové vztahy	95
6.2 Finanční pomoc: PHARE a EBRD	97
6.2.1 PHARE: první odpověď ES	97
6.2.2 EBRD jako příklad neefektivní pomoci	101

6.3 Asociační smlouva: nová etapa vztahů	103
6.3.1 Hledání strategie: rétorika versus realita	103
6.3.2 Přístup na trhy ES jako hlavní zadání	105
6.3.3 Limity asociační dohody	110
6.4 Kodaň, Essen a Bílá kniha	112
6.4.1 Kodaňský příslib členství	112
6.4.2 Definice kodaňských kritérií	114
6.4.3 Předvstupní strategie	116
6.4.4 Bílá kniha jako průvodce evropskou legislativou	118
6.5 Od avis k asociačnímu partnerství	120
6.5.1 Madridský impulz	120
6.5.2 Amsterdam a oddálená reforma institucí	122
6.5.3 Hodnocení připravenosti kandidátů	123
6.5.4 Agenda 2000	125
6.5.5 Asociační partnerství	127

7. Předvstupní vyjednávání a jejich výsledek

7.1 Vyjednávací agenda: proč, jak, kdy?	129
7.1.1 Screening	131
7.1.2 Vlastní vyjednávání	132
7.1.3 Přechodná období	133
7.1.4 Monitorování pokroku kandidátských zemí	135
7.1.5 Další milníky vstupního procesu	136
7.1.6 Plnění vstupních podmínek	137
7.2 Klíčové kapitoly a jejich relevance	139
7.2.1 Volný pohyb osob a volný pohyb kapitálu	140
7.2.2 Zemědělství	141
7.2.3 Regionální politika	143
7.2.4 Životní prostředí	144
7.3 Vnitřní reformy Unie jako podmínka rozšíření	147
7.3.1 Institucionální úpravy a Smlouva z Nice	147
7.3.2 Debata o evropské ústavě	150
7.3.3 Změny v oblasti společné zemědělské politiky	152
7.3.4 Reformy regionální politiky	156

7.4 Ratifikační proces v ČR a EU	157
7.4.1 Smlouva o přistoupení a její charakteristika	158
7.4.2 Formální náležitosti ratifikačního procesu	159
7.4.3 Referenda o přistoupení	161
7.4.4 Faktor veřejného mínění	162
7.4.5 Ratifikační proces v České republice	165
 8. Závěr	 167
 Poznámky	 171
Bibliografie	214

