

PRŮMYSLOVÁ PRÁVA A NEHMOTNÉ STATKY, JEJICH LICENČNÍ VYUŽITÍ A OCEŇOVÁNÍ

PŘÍRUČKA PRO PRAXI VĚDECKO-VÝZKUMNÝCH PRACOVNÍKŮ

	Předmluva	4
1	Úvod	5
2	Význam nehmotných statků a průmyslových práv v současném světě ..	6
3	Právní ochrana nehmotných statků	9
3.1	Vynález (invention)	10
3.1.1	<i>Přihlašování vynálezů do zahraničí</i>	12
3.2	Užitný vzor (utility model)	16
3.3	Průmyslový vzor (industrial design)	17
3.4	Ochranná známka (trademark)	17
3.5	Know-how	19
3.6	Ostatní průmyslová práva	20
3.7	Náklady průmyslově-právní ochrany u nás a v zahraničí	22
4	Licenční smlouva – nejvýznamnější nástroj obchodu s nehmotnými statky a průmyslovými právy	23
4.1	Základní dělení licenčních smluv a jejich druhy	24
4.2	Doporučený postup při uzavírání licenční smlouvy	27
4.2.1	<i>Postup při prodeji licence a uzavírání aktivní licenční smlouvy</i> ..	27
4.2.2	<i>Postup při koupi licence a při uzavírání pasivní licenční smlouvy</i> ..	31
4.3	Nejčastější teoretická a praktická úskalí při uzavírání licenčních smluv	34
5	Oceňování nehmotných statků pro účely licenčních transakcí	35
5.1	Hodnota nehmotného statku	35
5.2	Vyjednávání o ceně licence	36
5.3	Faktory hodnoty vynálezu	37
5.4	Přístupy k ocenění vynálezu	41
5.5	Odhad cenové pozice vlastníka	42
5.5.1	<i>Náklady vytvoření</i>	43
5.5.2	<i>Očekávané náklady</i>	44
5.5.3	<i>Srovnatelné ceny</i>	45
5.5.4	<i>Formulace cenové pozice vlastníka</i>	47
5.6	Odhad cenové pozice zájemce	48
5.6.1	<i>Srovnatelné ceny</i>	48
5.6.2	<i>Ekonomická únosnost nabídky</i>	49
5.6.3	<i>Náklady vlastního vytvoření</i>	50
5.6.4	<i>Formulace cenové pozice zájemce</i>	50
5.7	Integrace cenových pozic – prostor pro vyjednávání	51
6	Závěr	53