

Obsah

Úvod	7
1. Dopad „ekonomiky sdílení I“: „duté společnosti“ mající pod kontrolou miliony aktiv či pracovních pozic, financované rizikovým kapitálem	7
2. Dopad „ekonomiky sdílení II“: odmítnutí dodržovat místní zákony a platit místní daně	9
3. Dopad „ekonomiky sdílení III“: hledání děr v zákonech umožňujících neplatit minimální mzdu	10
4. Dopad „ekonomiky sdílení IV“: „osvobození“ pracovníků do stavu prekarizovaných podnikatelů na volné noze	10
5. Dopad „ekonomiky sdílení V“: nahrazování vládní regulace ratingovými systémy a samoregulací	11
6. Regulace digitální ekonomiky: obtížná zkušenost USA	12
Regulační nezdar u Airbnb a pronajímání domovů	12
Nezvládnutá regulace Uberu a pronajímání jízd	14
Pokusy o regulaci budou čelit kontrakampaním	15
Regulační překážky vycházející z nedostatku poskytovaných údajů o počtech dotčených pracovníků	16
Regulace je závislá na odpovídajícím prosazování zákona	16
Regulační vakuum umožnilo technologické sledování pracovníků	17
7. Ponaučení, která je třeba vyvodit, kroky, které je třeba udělat	17
Lekce první: data, data, data	18
Lekce druhá: Národ lidí na volné noze: uvědomit si, že změny v rámci pracovní síly mohly dostupit mnohem dál, než jak ukazují tradiční měření	18
Lekce třetí: zdaňování podniků v digitálním věku	19
Lekce čtvrtá: politický vliv digitálních společností	19
Lekce pátá: vrátit moc pracovníkům	19
Lekce šestá: Vytvářet pravidla na ochranu práce vhodná pro digitální věk, včetně přenositelného zabezpečení	19
Vysvětlivky	23