

O autorovi .....	9
Vložte minci .....	11
Spustte novou hru .....	12
Hry o vliv .....	13
Pravidla her .....	15
<b>První hra – Myšlenková stavebnice .....</b>	<b>23</b>
1.1 Opakujte to, dokud to nebude pravda .....	25
1.2 Vyvolejte dojem, že je to pravda .....	27
1.3 Nenabízejte příliš mnoho .....	30
1.4 Dávejte si pozor na maximalisty .....	31
1.5 Porazte konkurenty jejich metodami .....	33
1.6 Přiznejte slabé stránky, posílí vás to .....	35
1.7 Uspokojte základní potřeby .....	36
1.8 Upevněte nebo pozměňte názory .....	41
1.9 Změňte názory druhých pomocí rozptýlení .....	42
1.10 Ovlivňování názorů druhých na sebe sama .....	44
1.11 Ukažte druhým, že už začali .....	46
1.12 Ovlivněte skupinu... ..	47
1.13 ... i pokud žádná skupina neexistuje .....	48
1.14 Gesta vyjadřující vysoké postavení .....	49
1.15 Ovlivněte, jak druzí vnímají vaše postavení .....	51
1.16 Dobrý vzduch, špatný vzduch .....	52
<b>Odemčena nová úroveň: Tvůrce pravdy .....</b>	<b>56</b>
<b>Druhá hra – Slovní hry .....</b>	<b>57</b>
2.1 Najděte více způsobů, jak vyjádřit totéž .....	59
2.2 Začněte na stejné straně .....	60
2.3 Použijte spojku „a“ místo „ale“ .....	61
2.4 Otočte význam spojky „ale“ .....	64



2.5	Více o příčině a následku .....	66
2.6	Zmatek – nebo co? .....	68
2.7	Správné použití slov „ty“ a „vy“ .....	70
2.8	Všichni jsme na stejné lodi .....	72
2.9	Jak správně naslouchat .....	72
2.10	Když nemáte co říct .....	74
2.11	Otázkou je, na co se soustředíte .....	75
2.12	Rozbíjení vzorců .....	76
2.13	Přízpůsobení se a vedení .....	78
2.14	Speciální kombinovaný tah .....	83
2.15	Zapojte srdce i mozek .....	85
2.16	Slova, kterým se raději vyhněte .....	87

<b>Odemčena nová úroveň: Lingvistický samuraj .....</b>	<b>90</b>
---	-----------

<b>Třetí hra – Vztahové manévry .....</b>	<b>91</b>
---	-----------

3.1	Ovlivňování pomocí osobních vzkazů .....	93
3.2	Nenápadné dávání a přijímání .....	94
3.3	Budte ještě osobnější .....	96
3.4	Získejte si vliv na základě podobnosti .....	99
3.5	Představte si, že se dobře znáte .....	100
3.6	Naučte se, kdy je dobré souhlasit .....	101
3.7	Navazujte vztahy pomocí empatie .....	103
3.8	Hodnota pozdravu .....	105
3.9	Nezapomínejte na maličkosti .....	106
3.10	Rozdávejte upřímné pochvaly .....	108
3.11	Nezdráhejte se požádat o pomoc .....	111
3.12	Získejte si oblibu prosbou o pomoc .....	114
3.13	Děkujte! .....	115
3.14	Až umřete .....	116
3.15	Zmapujte vnitřní svět druhých .....	118
3.16	Přesvědčte různé typy lidí .....	121
3.17	Rozpoznejte neverbální odmítnutí .....	124
3.18	Uklidňující gesta a nervozita .....	127
3.19	Vyčtěte ze rtů stres i obavy .....	129
3.20	Prostor znamená vliv .....	130



<b>Odemčena nová úroveň: Režisér vztahů</b> .....	133
<b>Čtvrtá hra – Závěrečný souboj!</b> .....	135
4.1 Psychický štít .....	137
4.2 Skákejte druhým do řeči a ovládněte situaci .....	139
4.3 Když se situace vyhrotí .....	143
4.4 Pozor na překážky .....	147
4.5 Nechte druhé zpočátku vyhrát .....	149
4.6 Co byste nikdy neměli říkat .....	150
4.7 Zůstaňte nestranní .....	152
4.8 Najděte společný záměr v konfliktních situacích .....	154
4.9 Objektivita při vydírání .....	157
4.10 Dvě výborné možnosti, jak neutralizovat útoky .....	158
4.11 Válka o vliv .....	159
4.12 Nejlepší plán B .....	161
<b>Odemčena nová úroveň: Soupeř v závěrečném souboji poražen!</b> .....	165
<b>Nová úroveň!</b> .....	166
<b>Hra uložena</b> .....	171
<b>Hrát znovu? A/N</b> .....	173