

# Obsah

Předmluva k anglickému vydání .....	19
Poděkování .....	25
Předmluva k českému vydání .....	27

## ČÁST I - Úvod do jednotlivých disciplín

Základní poznatky .....	51
<b>1. Úvod do psychologie .....</b>	<b>53</b>
1.1 Předmět psychologie .....	53
1.2 Sociální psychologie .....	55
Postoje a jejich měření .....	56
Postoje a chování .....	58
Tvorba postojů .....	60
Změna postojů .....	62
Atribuce, laická vysvětlení a bod kontroly chování .....	65
Sociální srovnávání .....	69
1.3 Učení a poznávání .....	72
Učení vázané na podnět .....	72
Učení vázané na reakci .....	74
Zástupné učení .....	80
Řešení problému .....	80
Informačně teoretický přístup .....	82
1.4 Motivace a osobnost .....	83
Aktivační teorie a pojetí pudů a pohnutek .....	84
Maslowova teorie seberealizace .....	86
Psychodynamická teorie .....	88
Psychometrický přístup k osobnosti .....	90
1.5 Závěry .....	91

<b>2. Úvod do mikroekonomie</b>	93
2.1 Ekonomický přístup	93
Obecná charakteristika	93
Cenový mechanismus	95
2.2 Teorie ceny	95
Teorie poptávky	96
Teorie nabídky	98
Fungování cenového mechanismu	99
Elasticita	101
Návrat k teorii poptávky	104
Význam charakteristik zboží	112
2.3 Důkazy	114
Tvar poptávkových křivek	115
Důsledky změn v nabídce a poptávce	115
Elasticity	116
Indiferenční křivky	116
2.4 Význam mikroekonomické teorie	117
<b>3. Úvod do makroekonomie</b>	119
3.1 Ekonomika jako celek	119
3.2 Proč makroekonomie?	119
3.3 Makroekonomické problémy	121
3.4 Makroekonomické metody	125
Úloha údajů	125
Teoretické milníky	127
Modely národního hospodářství	129
3.5 Tři makroekonomické problémy	131
Úroveň hospodářské aktivity	131
Inflace	136
Rozdělování národního důchodu	139
3.6 Racionální očekávání	142
Význam lidských očekávání v makroekonomii	143
Modely pro tvorbu očekávání	144
Model tvorby racionálního očekávání	145
3.7 Stát a národní hospodářství	146
<b>4. Metody ekonomické psychologie</b>	151
4.1 Analýza individuálního ekonomického chování	152
Koncepce rationality jako mikropřístupu	152
Jednotlivec v laboratoři: experimentální přístup	152

	Názory, postoje, predikce chování a laická vysvětlení	156
	Pozorování v přirozených podmínkách a experiment	159
4.2	Zkoumání celého národního hospodářství	162
	Celostátní výkazy	162
	Celostátní přehledy a průzkumy	163
	Ekonometrika	163
	Makroekonomické modelování	164
	Ekonomické experimenty	164
	Symbolové ekonomiky	165
	Srovnávací přístup	167
4.3	Závěry	168
<b>5.</b>	<b>Je lidské chování racionální?</b>	169
5.1	Otzávka rationality v ekonomicke psychologii	170
	Racionalita, maximalizace a optimalizace	170
	Alternativy k rationalitě	172
	Posuzování rationality	174
5.2	Homo economicus	174
	Maximalizace ordinálního užitku	175
	Axiomy teorie poptávky	175
	Stochastické preference a axiom úplnosti	177
	Námítky proti chamtvosti: štědrost a nasycení	177
	Tranzitivita preference	179
5.3	Rozhodování s rizikem: klasická teorie rozhodování	183
	Racionalita tváří v tvář riziku	183
	Bernoulli a užitek	185
	Subjektivní pravděpodobnost	187
	Subjektivně očekávaný užitek	188
	Mnoho stránek volby s rizikem	190
	Je chování v nejistotě iracionální?	191
5.4	Volba s faktorem času	191
	Čas a ekonomie	191
	Experimenty s odloženým uspokojením	193
	Subjektivní míry podhodnocování	195
	Racionalita a volba s faktorem času	196
5.5	Racionální chování a ekonomicke chování	196
	Pragmatická obrana rationality	197
	Flexibilita kategorie "racionálního chování"	197
	Přibližná maximalizace	199
5.6	Nevýznamnost rationality	199

Předměty maximalizace, zboží, posilovače a zdatnost . . . . .	199
Je lidské ekonomické chování racionální? . . . . .	200
<b>ČÁST II - Ekonomické chování jedince</b>	
<b>Úvod . . . . .</b>	<b>205</b>
<b>6. Práce . . . . .</b>	<b>209</b>
6.1 Různé druhy dotazů proč lidé pracují . . . . .	210
Úroveň obecnosti . . . . .	210
Příčiny a funkce práce . . . . .	211
6.2 Klasifikace důvodů proč lidé pracují . . . . .	212
Instrumentalita . . . . .	212
I Práce jako potěšení . . . . .	213
I Práce jako seberealizace . . . . .	214
I Práce jako sociální instituce . . . . .	215
Relativní závažnost důvodů proč lidé pracují . . . . .	216
6.3 Obecné teorie pracovní motivace . . . . .	217
Ekonomická teorie volby mezi prací a volným časem . . . . .	217
Teorie potřeb . . . . .	220
Teorie posilování . . . . .	224
Kognitivní teorie . . . . .	225
Současné postavení jednotlivých teorií . . . . .	228
6.4 Pracovní činnost a nečinnost . . . . .	229
"Etika práce" a tovární způsob výroby . . . . .	230
Alternativní zdroje příjmu . . . . .	231
Přezaměstnanost a nezaměstnanost . . . . .	233
Odchod do důchodu . . . . .	234
Bezplatná práce . . . . .	235
6.5 Volba povolání . . . . .	236
Volba povolání a důvody, proč lidé pracují . . . . .	236
Dovednosti, výcvik a investice do lidských zdrojů . . . . .	237
6.6 Čas strávený prací . . . . .	238
Ekonomické údaje o pracovní době . . . . .	239
Výzkumy symbolové ekonomiky . . . . .	241
Laboratorní výzkum zvířat . . . . .	242
"Efekt nadměrného ospravedlňování" . . . . .	243
6.7 Kvalita práce . . . . .	245
Taylor a Tavistock . . . . .	245

N. R. F. Maier a výkonnost . . . . .	246
Vroomova expektační teorie pracovní motivace . . . . .	247
Práce jako sociální situace . . . . .	248
6.8 Proč lidé pracují? . . . . .	249
<b>7. Nakupování . . . . .</b>	<b>251</b>
7.1 Rozhodnutí o koupi . . . . .	252
Potřeba a nákup zboží dlouhodobé spotřeby . . . . .	252
Pronikání na trh a modely šíření nového zboží na trhu . . . . .	254
Spotřebitelská důvěra a nákup zboží dlouhodobé spotřeby . . . . .	256
Kupní záměry a kupní chování . . . . .	257
Zvykové nakupování . . . . .	259
Shrnutí k otázce rozhodování o koupi . . . . .	260
7.2 Nakupování v obchodě . . . . .	261
Přednákupní procesy . . . . .	261
Přímé nakupování a prodej . . . . .	262
Volba místa nakupování . . . . .	264
Volba obchodu . . . . .	265
Chování v obchodech . . . . .	267
Závěry ze studií o volbě obchodu . . . . .	268
7.3 Množství zakoupeného zboží . . . . .	269
Empirické studie poptávky . . . . .	270
Dopad ceny na poptávku: empirická zobecnění . . . . .	278
Dopad ceny na poptávku: teorie . . . . .	280
Dopad výše příjmu na poptávku . . . . .	284
Sociální ovlivnění poptávky . . . . .	285
7.4 Zboží, výrobky, obchodní značky a charakteristiky . . . . .	286
Zboží, výrobky a obchodní značky . . . . .	287
Jedinečnost obchodních značek a věrnost obchodním značkám . . . . .	287
Zaměnitelnost a charakteristiky . . . . .	289
<b>8. Spoření . . . . .</b>	<b>293</b>
8.1 Povaha a definice spoření . . . . .	293
Zúčtovací období . . . . .	293
Tendence ke spoření . . . . .	294
Makroekonomické definice spoření proti behaviorálním . . . . .	294
Smluvní, dobrovolné a nedobrovolné spoření . . . . .	295

8.2	Šetrnost, netrpělivost a pseudomoralita spoření . . . . .	296
	Vnímaná moralita šetrnosti . . . . .	297
	Problém odloženého uspokojení . . . . .	298
	Měření netrpělivosti . . . . .	301
8.3	Makroekonomické důsledky spoření . . . . .	302
	Inflace, deflace a množství oběživa . . . . .	302
	Spoření, investování a tvorba kapitálu . . . . .	304
8.4	Teorie spoření . . . . .	305
	Výše příjmu a spoření . . . . .	306
	Spoření pro budoucí spotřebu . . . . .	307
	Spoření pro úroky . . . . .	310
	Spoření za účelem závěti . . . . .	310
	Spoření jako cíl sám o sobě . . . . .	310
8.5	Faktory ovlivňující spoření . . . . .	313
	Příjem . . . . .	313
	Bohatství . . . . .	315
	Důchodové systémy a sociální zabezpečení . . . . .	316
	Úroková míra . . . . .	318
	Inflace . . . . .	319
	Stav ekonomiky . . . . .	320
	Věk . . . . .	321
	Ostatní osobní charakteristiky . . . . .	322
8.6	Závěr: proč lidé spoří? . . . . .	324
<b>9.</b>	<b>Poskytování darů . . . . .</b>	<b>325</b>
9.1	Podstata a rozsah poskytování darů . . . . .	325
9.2	Axiom chameťnosti . . . . .	326
9.3	Biologie altruismu . . . . .	327
	Teorie evoluce přirozeným výběrem . . . . .	327
	Vývoj altruismu . . . . .	329
9.4	Sociální psychologie altruismu . . . . .	331
	Faktory ovlivňující pomoc druhému . . . . .	332
	Osvojování si altruismu . . . . .	334
	Mechanismy osvojování si altruismu . . . . .	337
	Psychologické kompenzace za altruismus . . . . .	338
9.5	Modely výměny a záruk . . . . .	339
	Model výměny . . . . .	339
	Teorie her . . . . .	343
9.6	Poskytování darů v ekonomice . . . . .	346
	Dary mezi jednotlivci . . . . .	346

Charitativní dary . . . . .	347
Faktory ovlivňující charitativní dary . . . . .	350
<b>10. Sázení, hry o peníze a jiné hodnoty . . . . .</b>	<b>353</b>
10.1 Definice sázkových her . . . . .	354
10.2 Obvyklé a nadměrné sázení . . . . .	356
10.3 Faktory, které ovlivňují chování při sázkových hrách . . . . .	358
Ekonomické a sociologické faktory . . . . .	358
Situační faktory . . . . .	359
Učení . . . . .	360
Faktory ovlivňující vyhodnocení pravděpodobnosti . . . . .	362
Vnímání faktorů dovednosti . . . . .	364
10.4 Modely rozhodování s rizikem . . . . .	365
Od očekávané hodnoty k subjektivně očekávanému užitku . . . . .	366
Modely zpracování informací . . . . .	369
10.5 Teorie sázkových her . . . . .	371
Psychodynamické teorie . . . . .	371
Teorie osobnosti . . . . .	372
Teorie posilování . . . . .	374
10.6 Závěry . . . . .	378

### **ČÁST III - Jak ekonomika ovlivňuje individuální chování**

<b>Úvod . . . . .</b>	<b>383</b>
<b>11. Daně a zdaňování . . . . .</b>	<b>385</b>
11.1 Nutnost zdanění . . . . .	386
11.2 Povaha daní . . . . .	387
11.3 Daně a společnost . . . . .	388
Je zdaňování účinné? . . . . .	388
Jak ovlivňuje zdanění výdaje? . . . . .	391
Je zdaňování spravedlivé? . . . . .	394
Objektivní spravedlnost zdanění . . . . .	394
Vnímaná spravedlnost zdanění . . . . .	397
11.4 Individuální chování a daně . . . . .	399
Vyhnutí se placení daní a daňový únik . . . . .	399
Zdanění a vnější pobídky k práci . . . . .	403

Zdanění a volba mezi různými druhy zaměstnání	405
Volby a zdanění	406
<b>11.5 Ekonomická psychologie zdaňování: pozitivní nebo normativní?</b>	<b>409</b>
<b>12. Peníze</b>	<b>413</b>
12.1 Ekonomický přístup k penězům	413
12.2 Psychologické teorie peněz	415
Psychoanalýza	415
Operantní behaviorismus	417
Výměnná teorie zdrojů	418
Piagetovská psychologie	420
12.3 Prameny údajů o penězích	421
Antropologický výzkum peněz	421
Psychometrické výzkumy postojů k penězům a jejich použití	425
Experimentální psychologie peněz	425
Sociální psychologie peněz	427
12.4 Za novou psychologickou teorii peněz	430
Vícenásobná symbolika peněz	430
Měření a význam peněz	431
Specifikace významu peněz	433
12.5 Ekonomická psychologie peněz	434
Psychologické charakteristiky peněz	435
Ekonomické důsledky přístupu k penězům z hlediska jejich charakteristik	437
<b>13. Reklama</b>	<b>439</b>
13.1 Cíle a účinek reklamy	439
Co je to reklama?	439
Cíle reklamy	440
Co se tvrdí o reklamě	441
Jak je reklama účinná?	442
13.2 Reklama a jednotlivec	445
Modely reklam	445
Sociální psychologie přesvědčování	447
Reklama, postoje, názory a kupní chování	449
Postoje vůči reklamě	455
Atribuční procesy a reklama	456
Reklama jako indikátor kvality	460

	Závěrečné slovo o sociální psychologii reklamy . . . . .	460
13.3	Reklama a společnost . . . . .	461
	Ekonomické důsledky reklamy . . . . .	461
	Sociální důsledky reklamy . . . . .	464
	Slabé stránky reklamy . . . . .	466
13.4	Závěry: Reklama a jedinec v ekonomice . . . . .	466
<b>14.</b>	<b>Jak vyrůstáme v ekonomice . . . . .</b>	<b>469</b>
14.1	Možnosti a existence vývojové ekonomické psychologie . . . . .	469
14.2	Teoretické perspektivy vývoje ekonomického chování . . . . .	472
	Kognitivní socializace a její omezení . . . . .	472
	Alternativní teoretické perspektivy I: teorie psychologického odstupu . . . . .	476
	Alternativní teoretické perspektivy II:	
	Holmesova teorie . . . . .	478
14.3	Studie o dětech v ekonomice . . . . .	480
	Dětské pojetí ekonomické skutečnosti . . . . .	480
14.4	Ekonomické chování dětí . . . . .	485
	Práce . . . . .	486
	Nakupování . . . . .	488
	Spoření . . . . .	490
	Darování . . . . .	492
	Sázkové hry . . . . .	492
	Významnost ekonomického chování dítěte . . . . .	493
14.5	Děti a televizní reklama . . . . .	493
14.6	Budoucnost vývojové ekonomické psychologie . . . . .	497
<b>15.</b>	<b>Primitivní ekonomiky . . . . .</b>	<b>499</b>
15.1	Ideální kroskulturální přístup . . . . .	499
15.2	Přínos ekonomické antropologie . . . . .	500
	Teoretické přístupy k ekonomické antropologii . . . . .	501
	Ekonomická antropologie moderní společnosti . . . . .	504
15.3	Kroskulturální perspektivy ekonomického chování jednotlivců . . . . .	508
	Práce . . . . .	508
	Nakupování . . . . .	511
	Spoření . . . . .	515

Sázkové hry . . . . .	517
Darování . . . . .	518
15.4 Ekonomická antropologie a ekonomická psychologie . . . . .	520
<b>16. Ekonomický růst a rozvoj . . . . .</b>	<b>523</b>
16.1 Psychologické korelaty konjunktury a deprese v rozvinutých ekonomikách . . . . .	524
Ekonomické výkyvy vyvolané individuálními výrobci . . . . .	524
Ekonomické výkyvy vyvolané individuálními spotřebiteli .	526
Individuální rozdíly mezi lidmi v ekonomice . . . . .	527
Vliv ekonomických změn na duševní poruchy . . . . .	528
Ekonomické změny a individuální chování . . . . .	532
Ekonomické podmínky a postoje jednotlivců . . . . .	533
16.2 Psychologie a rozvoj ekonomiky . . . . .	535
Psychologické příčiny a ekonomický rozvoj . . . . .	536
Výkonová motivace, podnikavost a ekonomický rozvoj .	538
Současný stav McClellandovy teorie . . . . .	540
Kulturální oblasti a ekonomický rozvoj . . . . .	543
Duševní zdraví a přechod k ekonomickému rozvoji . . . . .	545
Jiné vlivy ekonomického rozvoje působící na jednotlivce . . . . .	547
Základní lidské potřeby a ekonomický rozvoj . . . . .	548
16.3 Ekonomický růst a ekonomický rozvoj: jeden nebo dva procesy? . . . . .	550
<b>17. Symbolové ekonomiky . . . . .</b>	<b>553</b>
17.1 Původ a druhy symbolových ekonomik . . . . .	554
Behaviorismus, behaviorální terapie a modifikace chování . . . . .	554
Od modifikací chování k symbolové ekonomice . . . . .	555
Oblasti aplikace symbolových ekonomik . . . . .	556
Různé metody zavádění symbolových ekonomik . . . . .	558
Etické problémy symbolových ekonomik . . . . .	560
17.2 Výsledky výzkumů symbolových ekonomik . . . . .	561
Vlivy na cílené chování účastníků symbolové ekonomiky . . . . .	562
Vlivy na necílené chování účastníků symbolové ekonomiky . . . . .	564
Vlivy symbolových ekonomik na personál . . . . .	566

	Trvalost působení, zobecnění naučeného chování a propuštění ze symbolové ekonomiky . . . . .	567
	Původ vlivů symbolových ekonomik . . . . .	571
17.3	Symbolové ekonomiky . . . . .	572
	Ekonomické chování v symbolových ekonomikách: symbolové mikroekonomie . . . . .	573
	Systematická symbolová mikroekonomika . . . . .	574
	Symbolové makroekonomiky: symbolová ekonomomika jako celek . . . . .	578
17.4	Poučení ze symbolové ekonomiky . . . . .	580
	Symbolová ekonomika a teorie posilování . . . . .	580
	Symbolové ekonomiky a individuální chování . . . . .	581

## ČÁST IV - Implikace

	Důsledky (pro teorii a praxi) . . . . .	583
18.	<b>Cíle a prostředky ekonomického chování</b> . . . . .	589
18.1	Psychologie volby a rozhodování . . . . .	590
	Racionalita jako deskriptor volby . . . . .	590
	Racionální předvídání jako mechanismus rozhodovacích procesů . . . . .	591
	Zvyková a návyková volba . . . . .	592
18.2	Slovní výpovědi a skutečné jednání . . . . .	594
	Postoje a změna postojů . . . . .	594
	Sociální poznání a ekonomické chování . . . . .	595
18.3	Povaha lidské motivace . . . . .	596
	Biologické potřeby . . . . .	597
	Potřeby a přání . . . . .	598
	Pudy a instinkty . . . . .	599
	Redukce pudů nebo navozování tužeb? . . . . .	600
	Posilování . . . . .	601
	Pobídka a hodnota . . . . .	602
	Užitek . . . . .	603
18.4	Obsah ekonomické motivace . . . . .	604
	Spolehlivé základní motivy . . . . .	604
	Konflikt motivů . . . . .	606
	Biologická motivace proti sociální motivaci . . . . .	607

18.5	Strukturované motivační teorie . . . . .	608
	Přístup pomocí charakteristik . . . . .	609
	Maslowova hierarchie potřeb . . . . .	610
18.6	Současné postavení strukturálních teorií motivace . . . . .	613
	Motivační zdroje . . . . .	614
	Strukturální motivační teorie a motivační zdroje . . . . .	614
	Tuhý konzervatismus: Katona . . . . .	615
	Získané tendence a funkční autonomie . . . . .	616
	Marx: Fetišismus zboží a mzdové otroctví . . . . .	617
	Veblen: Okázalá spotřeba . . . . .	618
	Galbraith: Uměle vytvořené potřeby . . . . .	619
	Společenské meze uspokojování potřeb . . . . .	620
18.7	Jak může ekonomická psychologie prospět psychologii vůbec? . . . . .	622
<b>19.</b>	<b>Ekonomie, politika a psychologie . . . . .</b>	<b>623</b>
19.1	Ekonomická metodologie . . . . .	623
	Racionalita . . . . .	623
	Četné zdroje užitku . . . . .	625
	Význam empirických údajů . . . . .	626
	Potřeba teorie v nižší rovině . . . . .	628
19.2	Podstatné závěry pro ekonomii . . . . .	629
	Křivka trhu práce, zdanění a výnosy . . . . .	629
	Úspory a nákupy předmětů dlouhodobé spotřeby . . . . .	630
	Peníze: nikoli od primitivního k modernímu, ale od primitivního k sofistikovanému . . . . .	630
	Nezávislý ekonomický život dětí . . . . .	631
19.3	Ekonomická politika . . . . .	631
	Prostředky ekonomické politiky . . . . .	631
	Politický program . . . . .	632
	Cíle ekonomické politiky . . . . .	633
19.4	Problémy naší doby . . . . .	634
	Technické řešení . . . . .	637
	Politické řešení . . . . .	638
	Ekonomická dimenze . . . . .	639
	Psychologický kontext . . . . .	639
		640
<b>20.</b>	<b>Kauzalita ekonomického chování . . . . .</b>	<b>641</b>
20.1	Příklady dvojí kauzality . . . . .	642
	Práce . . . . .	642

	Darování .....	643
20.2	Otázka racionality .....	643
	Pozorovaná iracionalita chování .....	644
	Námitky proti racionalitě .....	646
	Obrana racionality .....	648
	Dva alternativní vzory .....	650
20.3	Dvojí kauzalita jako vzor .....	651
	Důsledky dvojí kauzality pro ekonomii a psychologii .....	654
20.4	Vysvětlování a ovládání ekonomického chování .....	655
	Aplikovaná ekonomická psychologie .....	656
	Etika využití ekonomické psychologie .....	657
	<b>Vysvětlivky .....</b>	659
	<b>Doslov .....</b>	685
	<b>Jmenný seznam autorů .....</b>	703
	<b>Jmenný rejstřík .....</b>	791
	<b>Věcný rejstřík .....</b>	811