

Obsah

Předmluva	7
1. Úvod	9
1.1 Co je marketingové plánování?.....	13
1.2 Etapy v přípravě marketingového plánu.....	14
2. Analýza situace – marketingový audit	19
2.1 Marketingové prostředí – marketingový výzkum.....	19
2.2 Co je segmentace trhu?.....	25
2.3 Jak předkládat čísla.....	27
2.4 SWOT analýza.....	32
3. Cíle, strategie a akční plány	38
3.1 Co je to marketingový cíl?.....	38
3.2 Výrobní portfolio.....	40
3.3 Vzájemný vztah růstu trhu a tržního podílu.....	42
3.4 Co je marketingová strategie?.....	49
3.5 Akční plány.....	53
4. Distribuce, podpora prodeje a rozpočty	56
4.1 Plán distribuce.....	56
4.2 Plán propagace a podpory prodeje.....	61
4.3 Náklady a rozpočty.....	66
5. Sestavení plánu	74
5.1 Úvod.....	75
5.2 Celkové shrnutí plánu.....	76
5.3 Situační analýza.....	77
5.4 Marketingové cíle.....	86
5.5 Strategie marketingu.....	87
5.6 Harmonogram „co, kde, jak“.....	89
5.7 Podpora prodeje.....	90
5.8 Rozpočty a účet zisků a ztrát.....	91
5.9 Postupy při kontrole a aktualizaci.....	92

6. Prezentace, sledování a úpravy plánu	95
6.1 Prezentace plánu	95
6.2 Sledování a úprava	101

Příloha – Marketingový plán pro trh Velké Británie	103
---	------------