

O B S A H

I. časť

RACIONALIZÁCIA A JEJ MOŽNOSTI UPLATNENIA V OBCHODE.....	7
1. POJEM, OBSAH A METÓDY RACIONALIZÁCIE.....	8
1.1. Racionalizačná teória.....	8
1.1.1. Pojem, obsah a zvláštnosti.....	8
1.1.2. Teoretické školy.....	12
1.2. Vedecká organizácia práce v socializme.....	16
1.2.1. Pojem a predmet.....	17
1.2.2. Obsah vedeckej organizácie práce.....	18
1.3. Komplexná socialistická rationalizácia.....	19
1.3.1. Ciele, obsah a zásady.....	20
1.3.2. Racionalizačný prístup, zámer a postup.....	24
1.4. Metodika rationalizácie.....	29
1.4.1. Metodický postup a jeho fázy.....	29
1.4.2. Tvorba rationalizačných programov.....	31
1.4.3. Zabezpečenie rationalizačných programov.....	33
2. MOŽNOSTI A ÚLOHY RACIONALIZÁCIE VO VNÚTORNOM OBCHODE.....	35
2.1. Vedecká organizácia práce v obchode.....	35
2.1.1. Zvláštnosti a úlohy.....	35
2.1.2. Plánovitosť vo vedeckej organizácii práce.....	37
2.2. Význam a obsah KSR pre vnútorný obchod.....	38
2.2.1. Význam KSR.....	38
2.2.2. Obsah KSR.....	39
2.2.3. Nástroje KSR.....	39
2.3. Úlohy KSR vo vnútornom obchode.....	41
2.4. Organizácia a riadenie KSR.....	43
2.4.1. Organizácia v obchodných podnikoch.....	44
2.4.2. Riadenie KSR v podnikoch.....	46
3. RACIONALIZÁCIA OBCHODNÝCH KAPACÍT.....	49
3.1. Kapacita, pojem a vyjadrovanie.....	49
3.1.1. Všeobecné pojatie kapacity.....	50
3.1.2. Pojatie kapacity v obchode.....	51
3.1.3. Vyjadrovanie kapacity.....	54
3.1.4. Využívanie kapacity v obchode.....	56

3.2. Východiskové činitele kapacity.....	59
3.2.1. Základné kapacitné činitele.....	59
3.2.2. Koncentrácia ako kapacitný činitel'.....	62
3.2.3. Kapacitné problémy predajní.....	64
3.2.4. Kapacitné problémy skladov.....	69
II. časť	
RACIONALIZÁCIA OBCHODNÝCH OPERACIÍ.....	75
4. RACIONALIZÁCIA NÁKUPU, SKLADOVANIA.....	76
4.1. Racionalizácia nákupných operácií.....	76
4.1.1. Všeobecné problémy.....	76
4.1.2. Vzťahy medzi výrobou a velkoobchodom.....	78
4.1.3. Vzťahy medzi velkoobchodom a maloobchodom.....	79
4.1.4. Racionalizácia výskumu dopytu.....	81
4.2. Racionalizácia tvorby zásob a ich skladovania.....	84
4.2.1. Racionalizácia vstupných operácií.....	85
4.2.2. Vnútroskladový pohyb.....	86
4.2.3. Transformačné operácie.....	87
4.2.4. Racionalizácia skladových oprácií.....	89
4.2.5. Racionalizácia rozvozu.....	91
5. RACIONALIZÁCIA PREDAJNÝCH OPERACIÍ.....	93
5.1. Racionalizácia ponuky a obsluhy.....	93
5.1.1. Predaj formou samoobsluhy.....	95
5.1.2. Predaj formou voľného výberu.....	96
5.1.3. Príprava kupujúceho a kontaktu s ním.....	98
5.1.4. Informácie a reklama.....	101
5.2. Perspektívny zdokonalovanie predajnej prevádzky.....	104
5.3. Ekonomická a spoločenská efektívnosť predaja.....	107
5.3.1. Progresívne formy predaja ako pojem.....	108
5.3.2. Ekonomická efektívnosť a nové formy predaja.....	109
5.3.3. Spoločenská efektívnosť form pre predaja.....	111
III. časť	
P R Í L O H Y.....	115