

# OBSAH

PŘEDMLUVA . . . . .	5
ÚVOD . . . . .	7
Kapitola I – MOTIVACE ZAINTERESOVANÝCH STRAN . . . . .	9
I. Oč jde? . . . . .	10
II. Motivace vedoucích pracovníků . . . . .	15
III. Motivace nabyvatelů . . . . .	19
IV. Motivace prodávajícího . . . . .	25
V. Vliv státu . . . . .	29
Kapitola II – JEDNÁNÍ . . . . .	37
I. Vyjednávač . . . . .	39
II. Odborníci . . . . .	45
III. Financování . . . . .	52
IV. Průběh . . . . .	60
Kapitola III – METODY OCEŇOVÁNÍ . . . . .	67
I. Hodnota majetku . . . . .	69
II. Goodwill . . . . .	78
III. Hodnocení efektivnosti investice . . . . .	85
IV. Burzovní hodnocení . . . . .	92
Kapitola IV – FAKTORY ÚSPĚCHU . . . . .	101
I. Integrovat lidi . . . . .	102
II. Resorbovat zadlužení . . . . .	109
III. Zvládnout růst . . . . .	114
IV. Efektivnost investice . . . . .	119
Závěr . . . . .	125
Bibliografie . . . . .	127