

# Obsah

1. Distributor „Joe“ .....	7
2. „Velký Al“ – klíč k úspěchu .....	11
3. Dva na jednoho: nespportovní výhoda .....	13
4. Pointa .....	17
5. Ne každý je dobrým pracovníkem .....	19
6. Boření mýtů .....	23
7. Obchodní cestující .....	29
8. Jeden příběh má hodnotu 10,000 faktů .....	31
9. „Sekretářka“ .....	35
10. Příběh ústřice .....	37
11. Dvě kouzelné otázky .....	41
12. Opravdu se to vyplatí .....	45
13. Jak přimět partnera, aby uvěřil vašim cílům .....	47
14. Uzavřít obchod ještě dříve, než začnete s prezentací .....	51
15. Jak si zabít skupinu .....	55
16. Připravit si půdu předem .....	59
17. Výměnným obchodem k vyššímu obratu .....	61
18. Bez práce nejsou koláče .....	65
19. Nastartování nového distributora .....	67
20. Výhody .....	71
21. Jak se nepohybovat v kruzích .....	75
22. Jak chytit velký úlovek .....	79
23. Zákon života .....	81
24. Syndrom mléčné farmy .....	85
25. Syndrom mléčné farmy (část II.) .....	91
26. Případ odloženého odchodu do důchodu .....	95
27. Příběh o jahodách .....	99
28. Jak provádět úspěšné obchodní prezentace .....	103
29. Odpověď na neúspěšné obchodní prezentace .....	107