

Obsah

1 Úvod	3
2 Pojetí zájmů v moderní společnosti	5
2.1 Formování moderní demokracie	6
2.2 Pluralistické pojetí demokracie	7
2.3 Neokorporatismus	8
3 Klasifikace zájmových skupin	11
3.1 Definice zájmových skupin	11
3.2 Zájmové skupiny versus politické strany	15
4 Teoretická východiska – z pohledu ekonomické teorie	17
4.1 Ekonomické modely zájmových skupin – hlubší analýza	18
5 Úloha zájmových skupin	31
6 Jednostrannost zájmových skupin	33
7 Národní zájmy České republiky z hlediska jejího členství v EU	35
7.1 Termín národní zájem	35
7.2 Zájmy ČR v EU	35
7.3 Česká republika v Bruselu	42
7.4 Předsednictví jako obhájce národních zájmů	43
8 Hodnocení strategické literatury; lobbování v EU	47
9 Definice lobbingu	51
10 Lobbování v EU	55
10.1 Efektivita lobbování	56
10.2 Vývoj institucionalizace vztahu mezi orgány EU a ZS; pravidla lobbingu	60
11 Zkušenosti z členských zemí	73
11.1 Nové členské státy	73
11.2 Česká republika	75
11.3 Velká Británie	76
12 Zájmové skupiny v nečlenských zemích – USA a Kanada	79
12.1 Současná regulace lobbingu v USA	80
12.2 Kanada	82
13 Porovnání některých klíčových rozdílů mezi lobby v EU a USA	83
14 NNO jako specifická součást zájmových skupin	85
14.1 NNO a proces znovuobnovení občanské společnosti	85
14.2 Charakteristika neziskového sektoru	86
14.3 Aspekt státnosti	88
14.4 Změny v pojetí NNO	91
14.5 Nestátní neziskové organizace v České republice	94
15 Závěr	101
Seznam použité literatury	103
Abstrakt	109
Summary	110
Výtahy z oponentských posudků	111