

OBSAH

KNiha I: SMLOUVY A ZÁVAZKOVÉ VZTAHY	10
HLAVA PRVNÍ: VÝCHODISKA ANALÝZY	10
ČÁST I. Smlouva jako předmět analýzy	10
1. PRÁVO A EKONOMIE	10
1.1 Východiska	10
1.2 Syntéza	10
1.3 Ekonomická obec	11
1.4 Dlouhodobé smlouvy	11
2. SHRNUJÍCÍ POZNÁMKY	12
2.1 Smluvní podíly	12
2.2 Teorie rozhodování	12
2.3 Věřitel a dlužník	12
2.4 Mezi-oborový přenos poznatků	13
ČÁST II. Standardizovaná reprezentace smlouvy	13
3. VÝCHODISKA	13
3.1 Výchozí teze	13
3.2 Smlouva a její přechody	14
3.3 Vyjednávání	14
4. ZPRACOVÁNÍ POKYŇŮ	15
4.1 Vertikální smlouvy	15
4.2 Analýza vertikální smlouvy	16
4.3 Kolektivní rozhodování proti-stran	17
5. STANDARDIZOVANÁ STRUKTURA SMLUVNÍHO PRODUKTU	18
5.1 Východiska	18
5.2 Strana smlouvy	19
5.3 Závazky	19
5.4 Podmínky vynutitelnosti přechodu	21
6. PŘECHODY ZÁVAZKU	23
6.1 Zapsání závazku	23
6.2 Aktivace (předpis) závazku	24
7. SOUVISEJÍCÍ TÉMATA	25
7.1 Návrhy a re-akce na ně	25
7.2 Splnění a porušení závazku	26
7.3 Závazky vs. úkoly	27
ČÁST III. Standardizovaná organizace vyjednávání	27
8. VERTIKÁLNÍ SMLOUVA	27
8.1 Struktura vertikálního závazku	27
8.2 Vertikální závazek a jeho aktivace	28
9. FÁZE 0: VYHLEDÁNÍ A PŘIJÍMÁNÍ NÁVRHU (POŽADAVKU)	29
9.1 Vyhledávání návrhu (požadavku)	29
9.2 Přijímání návrhu (požadavku)	30
10. FÁZE 1: OVĚŘENÍ PLATNOSTI NÁVRHU (POŽADAVKU)	31
10.1 Vymezení pojmu	31
10.2 Platnost podatele (navrhovatele)	32
10.3 Platnost obsahu	33
11. FÁZE 2: OVĚŘENÍ ODŮVODNĚNOSTI POKYNU (NÁVRHU)	34
11.1 Příklad	34
11.2 Limitní a ne-limitní údaje	35
12. FÁZE 3: DORUČENÍ POKYNU (NÁVRHU)	35
12.1 Adresát jako externí příjemce plnění	35
12.2 Odůvodněnost doručovaného pokynu	37
12.3 Přísnost doručování	37
13. DALŠÍ FÁZE ZPRACOVÁNÍ	38
13.1 Východiska	38
13.2 Fáze 4: vyhledání a přijetí pokynu (re-akce)	39
13.3 Fáze 5: ověření platnosti pokynu (re-akce)	40
13.4 Fáze 6: ověření odůvodněnosti pokynu (re-akce)	42
13.5 Fáze 7: spárování proti-pokynů	44

ČÁST IV. Porušení závazku	44
14. CHYBY OBECNÉHO DLUŽNÍKA	45
14.1 Východiska	45
14.2 Problém příslušnosti	46
14.3 Problém včasnosti	49
14.4 Problém řádnosti	50
15. CHYBY ORGANIZÁTORA TRHU	51
15.1 Druhy chyb	51
15.2 Chyba podatele pokynu	52
ČÁST V. Makro- a Multi-závazky	52
16. PŘEDPIS MAKRO-ZÁVAZKU	53
16.1 Odbočka: systém jednoduchých závazků	53
16.2 Makro-závazky	55
16.3 Sub-závazek a jeho parametry	56
17. POSTUPNÝ PŘEDPIS MAKRO-ZÁVAZKU	57
17.1 Východiska	57
17.2 Separovatelnost relace	58
17.3 Všechno nebo nic	59
18. POSTUPNOST (ČÁSTEČNOST) PLNĚNÍ	60
18.1 Částečnost plnění makro-závazku	60
18.2 Sub-platby kupní ceny	61
19. SĚRIOVÉ MAKRO-ZÁVAZKY	63
19.1 Východiska	63
19.2 Příklady	64
19.3 Související poznámky	66
20. MULTI-PŘECHODY	67
20.1 Odbočka: systém jednoduchých závazků	67
20.2 Multi-závazky	68
ČÁST VI. Pojištění a odpovědnost	70
21. SYSTÉM PRÁVNÍCH VZTAHŮ	70
21.1 Výchozí uspořádání	70
21.2 Prospěch třetích osob	72
21.3 Multi-komunikace	74
22. OZNÁMENÍ POJISTNÉ UDÁLOSTI	74
22.1 Vymezení problému	74
22.2 Pojistná událost	75
22.3 Příklad: tělesné poškození úrazem	77
23. POJIŠTĚNÍ ODPOVĚDNOSTI	79
23.1 Odpovědnost jako závazek	79
23.2 Předmět pojištění	81
23.3 Oznámení pojistné události	82
23.4 Odpovědnosti vyššího stupně	82
HLAVA DRUHÁ: TRANSFORMACE (ZMĚNA) SMLOUVY – JEJÍ PLATNOST A ÚČINNOST	83
ČÁST VII. Nabídka a konzumace relací	83
24. TRANSFORMACE AKTIVAČNÍHO PŘECHODU	83
24.1 Východiska	83
24.2 Připisovací přechod	87
24.3 Odepisovací přechod	89
24.4 Přepisovací přechod	90
24.5 Vlastní aktivační přechod	92
24.6 Konfirmační přechod	93
25. TRANSFORMACE TRANSFORMAČNÍCH RELACÍ	94
25.1 Východiska	94
25.2 Transformační přechody	95
25.3 Hierarchie transformací	97
26. ZOBECNĚNÍ ANALÝZY	99
26.1 Vývoj smlouvy	99
26.2 Struktura aktuální nabídky	100
26.3 Struktura minulé nabídky	101
26.4 Zúžení nabídky	102
26.5 Rozšíření nabídky	103
26.6 Pseudo-stavy relace	104

ČÁST VIII. Platnost vs. účinnost smlouvy	105
27. VYMEZENÍ PROBLÉMU.....	105
27.1 Pojistná smlouva	105
27.2 Geometrická reprezentace	106
28. ČAS VZNIKU ŠKODY A ČAS PODÁNÍ POKYNU.....	106
28.1 Východiska.....	106
28.2 Odbočka: platnost a odůvodněnost pokynu.....	108
28.3 Čas zapsání relace	110
28.4 Pokyny ex post a ex ante	111
28.5 Platnost a účinnost smlouvy	112
28.6 Retro-aktivní účinky zapsané relace.....	115
29. ČAS VZNIKU A DRUH POŠKOZENÍ.....	117
29.1 Geometrická reprezentace	117
29.2 Odbočka 1: škodné děje jako možné realizace škodného jevu	119
29.3 Odbočka 2: platnost a odůvodněnost pokynu.....	120
ČÁST IX. Druhy relací	120
30. POJISTNÁ OBDOBÍ.....	120
30.1 Kvartální a měsíční pojistná období	121
30.2 Denní pojistná období	123
30.3 Optimalizační úlohy	125
31. SKUPINY DIAGNÓZ	125
31.1 Oborové skupiny diagnóz.....	125
31.2 Individuální diagnózy.....	126
31.3 Optimalizační úlohy	128
32. INTEGRACE RELACÍ	128
32.1 Konečný počet relací	128
32.2 „Nekonečný“ počet relací.....	130
ČÁST X. Transformace smlouvy	131
33. VYMEZENÍ PROBLÉMU.....	131
33.1 Zjednodušení výkladu	131
33.2 Postup výkladu.....	131
34. PŘEPISOVÁNÍ JEDINÉ RELACE.....	131
34.1 Indexace a zúžení rozsahu diagnóz	131
34.2 Indexace a zúžení pojistné doby	134
35. TRANSFORMACE MNOŽINY RELACÍ DANÉHO DRUHU.....	137
35.1 Indexace a zúžení rozsahu diagnóz	138
35.2 Zúžení pojistné doby a indexace	141
KNiha II: SYSTÉMY A PROCESY	144
HLAVA SEDMÁ: FIRMA – JEJÍ ROZHODOVÁNÍ A ČINNOST	144
ČÁST XI. Ekonomie a její metoda analýzy	144
36. VÝCHODISKA	144
37. EKONOMICKÁ ANALÝZA FIRMY	146
37.1 Obecná teorie rozhodování a její aplikace.....	146
37.2 Model firmy	147
37.3 Funkce užítku	149
38. SOUVISEJÍCÍ PROBLÉMOVÉ OKRUHY.....	150
38.1 Exogenní a endogenní veličiny (parametry) modelu	150
38.2 Input-output reprezentace rozhodování.....	151
38.3 Zvláštní případy výsledného optima.....	152
ČÁST XII. Systém firem a jejich úkolů	154
39. ÚKOL, ČINNOST A PROCES.....	154
39.1 K pojmu úkol (závazek)	154
39.2 Grafická reprezentace úkolu.....	156
39.3 Plnění úkolu	157
39.4 Stadia činnosti	158
39.5 Proces.....	158
40. DRUHY EXOGENNÍCH VELIČIN	158
40.1 Východiska.....	158
40.2 Dodavatelsko-odběratelská vazba	160
40.3 Řídící vazba.....	161
40.4 Veličina γ : externí okolí firmy.....	161
40.5 Další vazby.....	162

41. FIRMA NA JEDNO VS. VÍCE POUŽITÍ.....	163
41.1 Opakované předepsání závazku a úkolu.....	163
41.2 Exekutivní doba.....	163
41.3 Firma na více použití - příklad.....	164
ČÁST XIII. Organizátor systému (procesu).....	166
42. VERTIKÁLNÍ VRSTVA SYSTÉMU.....	166
42.1 Východiska.....	166
42.2 Přechody a příkazy.....	167
42.3 Standardizovaná struktura PO-systému.....	167
42.4 Shrnující poznámky.....	168
43. K POJMŮM PODMÍNKA A JEJÍ PLNĚNÍ.....	169
43.1 Východiska.....	169
43.2 Výsledek ověřování.....	171
43.3 Parametrické definice.....	171
44. K PROBLÉMU STABILITY VÝSLEDKŮ OVĚŘOVÁNÍ.....	172
44.1 Východiska.....	172
44.2 Čas a doba ověřování.....	174
45. NĚKTERÉ ZVLÁŠTNÍ PŘÍPADY.....	176
45.1 Jednorázové ověření podmínky.....	176
45.2 Nestabilita výsledků ověřování.....	176
45.3 Porušení vs. „dodefinování“ podmínky.....	178
45.4 Upřesnění dodavatelsko-odběratelské vazby.....	179
45.5 Dodavatelé externí podmínky.....	180
45.6 Pravidelné opakování fází procesu.....	181
ČÁST XIV. Doplňující a shrnující poznámky.....	182
46. K EKONOMICKÉ ANALÝZE FIRMY.....	182
46.1 Efektivnost firmy.....	182
46.2 K input-output reprezentaci firmy.....	183
47. FIRMA A JEJÍ OKOLÍ.....	183
47.1 Druhy vazeb.....	183
47.2 Druhy okolí.....	184
48. FIRMA JAKO (SUB-)SYSTÉM.....	184
48.1 Funkce systému.....	184
48.2 Závazek vs. úkol.....	184
48.3 Možnost firmy definovat sub-systém.....	184
48.4 Úkol vs. sub-úkol.....	185
49. REPREZENTACE PROCESU POMOCÍ TOKENŮ.....	185
49.1 Východiska.....	185
49.2 Záznamy do horizontálního grafu.....	186
49.3 Interpretace.....	187
50. INFORMAČNÍ TECHNOLOGIE NA PODPORU SYSTÉMU.....	187
50.1 Východiska.....	187
50.2 Výchozí vyspělost.....	188
50.3 Další kritéria.....	188
50.4 Úrovně vyspělosti.....	188
51. SHRNUTÍ A PLÁN DALŠÍHO VÝKLADU.....	189
HLAVA OSMÁ: STRUKTURA SYSTÉMU.....	190
ČÁST XV. Systém dvou zásobovačů.....	190
52. VYMEZENÍ SYSTÉMU.....	190
52.1 Firmy.....	190
52.2 Postavení výrobce.....	191
53. PROBLÉM RIVALITY.....	191
53.1 Východiska.....	191
53.2 Nerivalita.....	192
53.3 Vylučování rivalitních zásobovačů.....	192
54. DŮDATEK: ČEKÁNÍ NA DRUHOU DODÁVKU.....	193
54.1 Východiska.....	193
54.2 Parametrizace čekací lhůtu.....	195
54.3 Částečná separace.....	196
55. DALŠÍ DOPLŇUJÍCÍ POZNÁMKY.....	197
55.1 Postup fází a jejich kol.....	197
55.2 Konvergence systému (procesu).....	198

ČÁST XVI. Systém dvou výrobců.....	199
56. VYMEZENÍ SYSTÉMU	199
56.1 Firmy.....	199
56.2 Postavení výrobce	200
57. PROBLÉM RIVALITY.....	200
57.1 Východiska.....	200
57.2 Vylučování rivalitních výrobců	201
57.3 Grafická reprezentace vylučování	201
58. DOPLNŮJÍCÍ A SOUVISEJÍCÍ POZNÁMKY	203
58.1 Rivalita – shrnutí	203
58.2 Divergence systému (procesu)	204
ČÁST XVII. Další vzory systémů a procesů.....	205
59. VÝCHOZÍ USPOŘÁDÁNÍ FIREM.....	205
59.1 Syntéza	205
59.2 Zjednodušená reprezentace	205
59.3 Uspořádání podle času a druhu činností	206
59.4 Fáze, kola a vlny procesu	206
60. VZORY PROCESŮ	207
60.1 Vzor 1 – vynechání fáze	207
60.2 Vzor 2 – vynechání kola.....	211
60.3 Vzor 3 – dokončení výroby	212
60.4 Vzor 4 – naslouchátko	213
60.5 Vzor 6 - tlapka	214
60.6 Vzor 7 - kupónovka.....	215
60.7 Vzor 8 – technologicky nezávislé vlny procesu	216
60.8 Vzor 9 – technologicky propojené vlny procesu	218
60.9 Vzor 9 – systém bez technologických vazeb.....	219
HLAVA DEVÁTÁ: ORGANIZÁTOR TRHU.....	219
61. SYSTÉM DEFINOVANÝ SMLOUVOU	219
61.1 Pojistná smlouva	219
61.2 Struktura vertikálního úkolu.....	221
61.3 Příklad: likvidace pojistné události.....	222
61.4 Porovnání systémů	223
61.5 Zpracování dávky (dvojice) pokynů.....	224
61.6 Systém smluv	225
62. ZPRACOVÁNÍ DÁVKY NÁVRHŮ.....	225
62.1 Východiska.....	225
62.2 Fáze 0 a 1	227
62.3 Fáze 2	229
62.4 Fáze 3	229
62.5 Fáze 4	229
62.6 Další fáze procesu	230
63. DOPLNŮJÍCÍ POZNÁMKY	233
63.1 Revize výsledku ověřování	233
63.2 Zpracování odpadu.....	236
63.3 Postupná změna aktuálního stavu systému.....	237
63.4 Zpracování druhé dávky pokynů	238
63.5 Organizační vrstva organizátora procesu.....	238
KNIHA III: SHRNUÍ A LITERATURA.....	239
64. SHRNUÍ	239
65. LITERATURA	239