

Obsah

O autorech	9
Úvod	11
1. Formy podnikání na mezinárodních trzích	13
1.1 Faktory ovlivňující volbu formy vstupu na mezinárodní trhy	14
1.2 Vývoz a dovoz zboží a služeb	14
1.2.1 Prostřednické vztahy	15
1.2.2 Smlouvy o výhradním prodeji	16
1.2.3 Obchodní zastoupení	17
1.2.4 Smlouva mandátní	18
1.2.5 Komisionářská smlouva	19
1.2.6 Piggybacking	20
1.2.7 Exportní aliance – sdružení vývozců	20
1.2.8 Přímý vývoz	21
1.3 Formy přítomnosti podniku na zahraničních trzích nenáročné na kapitálové investice	21
1.3.1 Licence	21
1.3.2 Franchising	27
1.3.3 Smlouva o řízení	28
1.3.4 Zušlechťovací operace	29
1.3.5 Mezinárodní výrobní kooperace	29
1.4 Kapitálové vstupy podniku na zahraniční trhy	30
2. Uskutečňování mezinárodních obchodních operací	33
2.1 Výchozí podmínky pro mezinárodní obchodní operace	33
2.2 Průběh obchodních operací	35
2.2.1 Uzavírání mezinárodních kupních smluv	36
2.2.2 Obsah kupních smluv	41
2.2.3 Plnění kupních smluv	46
2.3 Dokumenty v mezinárodním obchodě	49
2.4 Zvláštnosti smluvního zajišťování vybraných obchodních operací	53
2.4.1 Obchody na aukcích	53
2.4.2 Některé zvláštnosti uzavírání smluv v obchodě investičními celky	54
3. Dodací podmínka (parita)	57
3.1 Mezinárodní výkladová pravidla INCOTERMS	57
3.2 Doložky INCOTERMS 2000	58
3.2.1 Obsah jednotlivých doložek	60
4. Platební podmínky	65
4.1 Funkce platební podmínky	66
4.2 Směnka a šek v mezinárodním obchodě	69
4.2.1 Směnky	69

4.2.2	Šeky	73
4.3	Hlavní druhy platebních podmínek	75
4.3.1	Platba předem	76
4.3.2	Dokumentární akreditiv	76
4.3.3	Dokumentární inkaso	81
4.3.4	Dodávky na otevřený účet	82
4.3.5	Dodavatelský úvěr	82
4.4	Některé nástroje zajištění úvěrových rizik	83
4.4.1	Bankovní záruka	83
4.4.2	Výhrada vlastnictví	86
4.4.3	Další možnosti zajištění úvěrových rizik	86
5.	Cenová politika a cenová kalkulace	87
5.1	Východiska pro tvorbu cen na zahraničních trzích	87
5.2	Cena v mezinárodních kupních smlouvách	89
5.3	Kalkulace v zahraničním obchodě	90
6.	Financování mezinárodního obchodu	93
6.1	Druhy úvěrů v mezinárodním obchodě	94
6.1.1	Dodavatelský úvěr	94
6.1.2	Úvěr poskytnutý odběratelem	94
6.1.3	Zprostředkovatelský úvěr	94
6.1.4	Bankovní úvěr	95
6.1.5	Vládní úvěry	95
6.1.6	Úvěry mezinárodních organizací	96
6.2	Tradiční metody a nástroje financování	97
6.2.1	Metody krátkodobého financování	97
6.2.2	Metody střednědobého a dlouhodobého financování	99
6.3	Alternativní metody financování	102
6.3.1	Factoring	102
6.3.2	Forfaiting	105
6.3.3	Leasing	106
7.	Cl a celní řízení	111
7.1	Funkce a význam cla	111
7.2	Celní řízení	114
7.3	Celní sazebník TARIC (<i>Tarif intégré communautaire</i>)	115
7.4	Původ zboží	116
7.5	Celní hodnota	118
7.6	Celní režimy	119
7.7	Celní dluh	120
7.8	Intrakomunitární (vnitrounitní) plnění	121
8.	Logistika v mezinárodním obchodě	125
8.1	Význam logistiky v mezinárodním obchodě	125
8.2	Smluvní zajištění přepravních operací	126
8.3	Železniční přeprava	128
8.4	Silniční přeprava	129
8.5	Letecká přeprava	130
8.6	Námořní a říční přeprava	131

8.7	Kombinovaná přeprava	135
8.8	Poštovní a kurýrní přeprava	138
8.9	Skladovací služby	139
8.10	Kontrolní služby	141
8.11	Technická harmonizace v zemích EU	142
9.	Rizika v mezinárodním obchodě	147
9.1	Dělení rizik	147
9.1.1	Rizika tržní	148
9.1.2	Rizika komerční	149
9.1.3	Rizika přepravní	152
9.1.4	Rizika teritoriální	152
9.1.5	Rizika kurzová	153
9.1.6	Riziko odpovědnosti za výrobek	155
9.2	Respektování rizikovosti v řízení podniků	156
10.	Pojištění rizik v mezinárodním obchodě	159
10.1	Ekonomický význam a právní rámec pojištění rizik	159
10.2	Pojištění přepravních rizik	161
10.3	Rozsah pojistného krytí	164
10.4	Společná havárie	165
10.5	Pojištění zahraničních úvěrů a platebních nástrojů	166
10.6	Pojištění odpovědnosti za škodu	168
10.7	Pojištění veletrhů a výstav	169
11.	Obchody na komoditních burzách	171
11.1	Podstata komoditní burzy a podmínky jejího fungování	171
11.2	Druhy burzovních obchodů	173
11.3	Legislativní zázemí a účastníci burzovního trhu (v USA)	175
11.4	Realizace obchodů na komoditní burze (v USA)	177
11.5	Současný vývoj burzovních obchodů	179
12.	Vázané operace	183
12.1	Kompenzace	184
12.2	Protinákupy	185
12.3	Buyback, production sharing, kooperace na kompenzačním základě	186
12.4	Cash-back	187
12.5	Offsety	188
12.5.1	Druhy offsetů	188
12.5.2	Offsety v ČR	189
12.6	Reexporty a switche	190
13.	Specifika obchodování nehmotnými statky	193
13.1	Licenční smlouva	193
13.2	Stanovení ceny za licenci	199
13.2.1	Licenční poplatky	199
13.2.2	Jiné úhrady v licenčních smlouvách	201
13.2.3	Platební podmínky	202
13.3	Druhy licencí	203
13.3.1	Licence na know-how	203

13.3.2	Čistá licenční smlouva a smlouva smíšená	204
13.3.3	Sdružená licence	204
13.3.4	Licence výlučná a nevýlučná	205
13.3.5	Aktivní a pasivní licence	205
13.3.6	Vzájemná bezplatná licence	206
13.3.7	Mlčky poskytnutá licence	206
13.3.8	Nabídka licence	206
13.3.9	Nucená a zákonná licence	206
13.3.10	Licence na přihlášku nehmotného statku k ochraně	207
13.3.11	Licence na ochrannou známku	207
13.3.12	Sublicence a převod práva z licence	208
13.4	Smlouvy uzavírané v souvislosti s licenční smlouvou	208
13.4.1	Dohoda o utajení	208
13.4.2	Opční smlouva	210
13.4.3	Smlouva o právu prvního odmítnutí	212
13.4.4	Smlouva o dílo nehmotné	213
13.5	Nakládání průmyslovým vlastnictvím v ČR a legislativa EU	216
13.5.1	Evropská patentová úmluva	216
13.5.2	Společný patent EU	216
13.5.3	Dodatková ochranná osvědčení	217
13.5.4	Nová legislativa EU – průmyslové vzory a biotechnologické vynálezy	217
13.5.5	Průmyslové vzory	218
13.5.6	Užitné vzory	218
13.5.7	Ochranné známky	218
14.	Elektronické obchodování	221
14.1	Charakteristika a historický vývoj	221
14.2	Internet jako prostředek výměny informací	223
14.3	E-commerce	226
14.4	E-banking	229
	Seznam zkratk	231
	Seznam literatury	235
	Rejstřík	239