

OBSAH

Úvod	7
I Podstata, role a prostředí art marketingu	9
1 Definice a charakteristika marketingu.....	9
Nástroje marketingu - marketing mix 4P.....	10
Produkt	10
Distribuce	12
Cena.....	12
Komunikační mix	12
Další pohled na marketingové nástroje - 4 (a více) C.....	13
2 Historie marketingu.....	14
3 Koncepce přístupu k trhu.....	15
Základní přístupy k marketingu od 2. pol. 20. stol. do současnosti	17
Základy marketingové koncepce. Potřeby a přání.....	18
4 Art marketing – charakteristika, přehled	20
5 Vnější vztahy	21
6 Muzeum jako produkt	23
Typy muzeí z pohledu marketingu resp. návštěvníků.....	23
Členění podle velikosti.....	26
7 Z historie do současnosti	26
8 Komerční art marketing	27
9 Poslání	31
Typologie muzeí podle tržní orientace	32
Prostředí.....	33
Cvičení	34
Připomeňte si hlavní body této kapitoly a základní pojmy:	35
II Zákazníci.....	38
10 Marketingový systém trhů – komunikace a informace	38
Stavy poptávky a marketingové koncepce	38
11 Spokojenost zákazníka.....	40
12 Společenská marketingová koncepce	41
13 Spotřebitelská hodnota a zákaznické uspokojení	41
Spotřebitelská hodnota a hodnota spotřebitele	43
14 Návštěvníci	43
15 Modely rozhodování spotřebitele.....	45
Assaelův model kupního chování	47
Odlišnosti na trzích kulturního dědictví	48
16 Spokojenost po koupi u služby kulturního charakteru.....	50
17 Vlivy působící na rozhodování zákazníků.....	51
Sedm otázek	51
18 Faktory ovlivňující chování zákazníka	53
Vnější obecné faktory	54
Kulturní faktory	55
Sociální faktory	56
Osobní faktory	57
Psychologické faktory	58
19 Segmentace	59
Segmentace zákazníků	59
Segmentace firem a organizací	63

Cvičení	64
Připomeňte si hlavní body této kapitoly a základní pojmy:	65
III Marketingové informace a marketingový výzkum	69
20 Marketingový informační systém	69
21 Zdroje dat	70
22 Informace, jejich získávání a použití..... Zásady získávání marketingových informací v muzeích, galeriích a organizacích spravujících kulturní dědictví	71 72
23 Marketingový výzkum	73
24 Cíl výzkumu	73
25 Typy výzkumu	74
Explorační výzkum	74
Deskriptivní výzkum	74
Kauzální výzkum	75
Kvantitativní a kvalitativní výzkum	75
26 Příprava výzkumného projektu	75
Metody výzkumu	76
27 Nástroje, prostředky sběru dat	77
Pozorování	77
28 Dotazování	78
Uzavřené otázky a jejich typy	79
Otázky s otevřeným koncem	83
29 Výběrový soubor	84
Typy pravděpodobnostních souborů:	85
Typy nepravděpodobnostních souborů:	85
30 Metody kontaktování respondentů	85
31 Zpracování a analýzy dat	87
Interpretace výsledků a formulování závěrů z výzkumu	87
Vyhodnocení závěrů a jejich uvedení do praxe	87
32 Hlavní typy výzkumů v muzeích a galeriích	88
Cvičení	89
Připomeňte si hlavní body této kapitoly a základní pojmy:	89
IV Marketingové nástroje, produkt	93
33 Kulturní dědictví jako produkt	93
Specifika služeb	96
34 Životní cyklus produktu	97
35 Zavádění nových produktů	98
Strategie zavádění nových produktů	99
36 Komerční art marketing a produktový mix	102
37 Značka	103
Strategie značky	107
Tvorba konkrétní značky	108
Testování značky	109
Strategie používání značek	109
Pravidla pro správné fungování značky	110
Cvičení	111
Připomeňte si hlavní body této kapitoly a základní pojmy:	112
V Cena umění a kulturního dědictví	116
38 Cena	116
39 Cena v neziskovém sektoru kultury	116

Vstupné	117
Stanovení výše vstupného	119
40 Cenové strategie podle cílů, které si organizace klade.....	120
41 Speciální nabídky a jejich oceňování.....	122
42 Cena na trzích s uměním	124
Cvičení	125
Připomeňte si hlavní body této kapitoly a základní pojmy:	125
VI Distribuce umění a kulturního dědictví	126
43 Specifika distribuce kulturního dědictví.....	126
Místo – hlavní budova a pobočky	126
Dostupnost a působnost.....	128
Putovní výstavy, zápůjčky a výstavy mimo prostory instituce.....	129
Programy a publikace.....	130
Elektronické zpřístupnění kulturního dědictví	131
44 Distribuce na trzích s uměním	131
Distribuce prostřednictvím veletrhů	133
Cvičení	133
Připomeňte si hlavní body této kapitoly a základní pojmy:	133
VII Marketingová komunikace	134
45 Marketingová komunikace.....	134
46 Reklama	137
Cíle reklamy	138
Formulace poselství, zprávy	140
Kreativita	140
Vnímání	141
Behavioristická teorie	142
Kognitivní teorie.....	142
Strategie reklamy.....	142
Kreativní metody.....	143
Teoretické postupy pro tvorbu reklamy.....	147
Reklamní strategie, typy reklamy	148
Rozpočet	151
Média.....	152
47 Public Relations.....	158
Nástroje PR	159
48 Podpora prodeje	161
49 Direkt marketing	162
Cvičení	162
Připomeňte si hlavní body této kapitoly a základní pojmy:	162
VIII Marketingová komunikace prostřednictvím umění, sponsoring a komerční výstavnictví	164
50 Umělecká práce na zakázku	164
Reklama	164
Design	164
Hudba.....	165
Film.....	166
Propagační filmy jako firemní prezentace nebo představení produktu	167
Vystoupení umělců na komerčních akcích	168
Umění jako nástroj reklamy	168

51	Sponzoring	169
	Formy sponzoringu.....	169
52	Veletrhy a komerční výstavy.....	174
	Komerční výstavy	174
	Prodejní a kontraktační veletrhy	175
	Vztah komerčního a uměleckého výstavnictví.....	178
	Cvičení k tématu sponzoring	178
	Cvičení k tématu komerční veletrhy a výstavy.....	178
	Připomeňte si hlavní body této kapitoly a základní pojmy:	182
IX	Plánování a strategie	185
53	Analýza SWOT	185
54	Definování cílů.....	189
55	Strategie	191
	Strategie intenzivního růstu	192
	Integrační růst	192
	Diversifikační růst	193
	Výzvy	193
56	Strategie vůči konkurenci	194
57	Marketingový plán	194
	Strategické cíle a marketing	194
	Sestavení marketingového plánu	195
	Závěrečné cvičení – seminární práce	196
	Připomeňte si hlavní body této kapitoly a základní pojmy:	196
	Příloha: Schéma marketingového plánu.....	198
	Seznam tabulek.....	199
	Doporučená literatura	199
	Seznam použité literatury	199
	Příloha: Případové studie marketingu umění a kulturního dědictví	201