

# Obsah

<b>Úvod</b>	<b>1</b>
Část I: Guerilla marketingový přístup	3
<b>KAPITOLA 1</b>	
Čím je guerilla marketing dnes?	5
<b>KAPITOLA 2</b>	
Proč potřebujeme guerilla marketing?	11
<b>KAPITOLA 3</b>	
Šestnáct velkých tajemství guerilla marketingu	21
<b>KAPITOLA 4</b>	
Příprava guerilla marketingového plánu	33
<b>KAPITOLA 5</b>	
Skutečně tvořivý marketing	45
<b>KAPITOLA 6</b>	
Volba nejúčinnějších marketingových metod	53
<b>KAPITOLA 7</b>	
Jak ušetřit v marketingu	65
<b>KAPITOLA 8</b>	
Průzkum trhu: počátek guerilla marketingové kampaně	75
Část II: Minimédia marketing	85
<b>KAPITOLA 9</b>	
Pravdy o minimédia marketingu	87

Část III: Maximédia marketing	137
<b>Kapitola 10</b>	
<b>Maximédia marketing ve stylu guerilla</b>	<b>139</b>
Část IV: Marketing v nových médiích	181
<b>Kapitola 11</b>	
<b>Marketing v elektronických médiích</b>	<b>183</b>
<b>Kapitola 12</b>	
<b>Marketing v informačních médiích</b>	<b>215</b>
<b>Kapitola 13</b>	
<b>Lidský přístup v marketingu</b>	<b>229</b>
<b>Kapitola 14</b>	
<b>Marketing mimo média</b>	<b>243</b>
Část V: Osobnost guerilla marketera	263
<b>Kapitola 15</b>	
<b>Atributy guerillové společnosti</b>	<b>265</b>
<b>Kapitola 16</b>	
<b>Postoje guerillové společnosti</b>	<b>279</b>
<b>Kapitola 17</b>	
<b>Guerilla marketingová psychologie</b>	<b>287</b>
<b>200 nástrojů guerilla marketingu</b>	<b>291</b>
<b>Doporučené knihy a zdroje</b>	<b>305</b>
<b>Rejstřík</b>	<b>317</b>