

452 965	
MORAVSKÁ ZEMSKÁ KNIHOVNA	
SIGN. 1-7743,987	

## Obsah

<b>Úvod</b>	<b>1</b>
<b>1 Prověřte si, co se od vás očekává</b>	<b>3</b>
<b>2 Odkud budete čerpat?</b>	<b>5</b>
<b>3 Jak si připravíte strukturu prezentace</b>	<b>8</b>
<b>4 Začněte se připravovat</b>	<b>11</b>
<b>5 Co mohu, co bych měl, co musím</b>	<b>14</b>
<b>6 Přepište všechno a vyhodťte</b>	<b>16</b>
<b>7 Kdo vás bude poslouchat?</b>	<b>19</b>
<b>8 Kde se to bude odehrávat?</b>	<b>22</b>
<b>9 Jak si poradit s audio-video technikou</b>	<b>25</b>
<b>10 Budete pracovat i s jinou technikou</b>	<b>28</b>
<b>11 Naučte se pracovat s pomůckami</b>	<b>31</b>
<b>12 Práce s flip-chartem</b>	<b>36</b>
<b>13 Nacvičte si správnou řeč těla</b>	<b>39</b>
<b>14 Zvažte vhodné oblečení</b>	<b>43</b>
<b>15 Zvažte vhodné doplňky</b>	<b>47</b>
<b>16 Naučte se rétorické triky</b>	<b>51</b>
<b>17 Několik triků s hlasem a slovy</b>	<b>54</b>
<b>18 A už mluďte</b>	<b>57</b>
<b>19 Lámání ledů – jak navázat kontakt s posluchači</b>	<b>60</b>
<b>20 Tréma pronásleduje každého</b>	<b>64</b>
<b>21 Jak si poradíte s trémou</b>	<b>67</b>
<b>22 Jak zapůsobíte přesvědčivě</b>	<b>70</b>

<b>23 Tajemství úspěšné argumentace</b>	<b>73</b>
<b>24 Připravte si odlehčení</b>	<b>75</b>
<b>25 Jak zpacifikovat zlobivé posluchače</b>	<b>78</b>
<b>26 Co si počít s otázkami</b>	<b>81</b>
<b>27 Naučte se ptát a odpovídat</b>	<b>84</b>
<b>28 Jak se chovat při formální a neformální prezentaci</b>	<b>87</b>
<b>29 Prezentace tváří v tvář</b>	<b>90</b>
<b>30 Jak se chovat při skupinové prezentaci</b>	<b>93</b>
<b>31 Obchodní prezentace služeb</b>	<b>96</b>
<b>32 Obchodní prezentace zboží</b>	<b>99</b>
<b>33 Hlavní chyby při prezentování</b>	<b>102</b>
<b>Rejstřík</b>	<b>105</b>