

Obsah

O hlavních autorech	11
Úvodní slovo	12
Předmluva	13
1 Profese – zahraniční obchodník	15
1.1 Vzdělání – základ úspěchu	15
1.1.1 Hlavní složky kvalifikace pracovníka zahraničního obchodu	16
1.2 Požadavky na osobnost obchodníka	20
2 Vnější ekonomické vztahy	25
2.1 Rozsah a obsah pojmu	25
2.2 Integrovaní seskupení	31
2.3 Význam zahraničního obchodu v ekonomice země	32
2.4 Kvantifikace postavení zahraničního obchodu v ekonomice země	35
2.5 Státní regulace vnějších ekonomických vztahů	36
2.5.1 Plány, programy, národohospodářské a oborové koncepce	38
2.5.2 Daňová politika	39
2.5.3 Měnové finanční nástroje	40
2.5.4 Zahraničněobchodní politika	46
2.5.5 Administrativně-právní nástroje	63
3 Zahraničněobchodní politika České republiky	67
3.1 Pasivní prostředky	67
3.1.1 Cla	67
3.1.2 Licenční řízení	76
3.2 Aktivní prostředky	79
3.2.1 Ministerstvo průmyslu a obchodu (MPO)	79
3.2.2 Česká agentura na podporu obchodu (CzechTrade)	83
3.2.3 Exportní garanční a pojišťovací společnost, a.s. (EGAP)	87
3.2.4 Česká exportní banka, a.s. (ČEB)	92
3.2.5 Česká centra	96
3.2.6 Průmyslové svazy, obchodní komory, podnikatelská sdružení a poradní orgány	97
3.2.7 Ostatní instituce a nástroje aktivní obchodní politiky	101
3.3 Bilaterální prostředky zahraničněobchodní politiky	103
3.3.1 Obchodní smlouvy a dohody	103
3.3.2 Preferenční obchodní dohody	104
3.3.3 Smlouvy o zamezení dvojího zdanění	106
3.3.4 Dohody o podpoře a ochraně vzájemných investic	107
3.3.5 Dohody o hospodářské a vědecko-technické spolupráci	109
3.3.6 Činnost smíšených komisí	110

3.3.7	Bilaterální obchodní politika po vstupu ČR do EU	111
3.3.8	Zahraničněobchodní politika ČR a příprava ke vstupu do EU	111
3.4	Mnohostranná obchodní politika po vstupu do EU	114
3.4.1	Světová obchodní organizace (<i>World Trade Organisation – WTO</i>)	114
3.4.2	Instituce OSN, regionální a speciální agencie a jiné organizace působící v mezinárodním obchodu	116
3.4.3	Specializované agentury a programy OSN	118
3.4.4	Surovinové dohody	120
3.4.5	Mezinárodní finanční organizace	121
3.4.6	Organizace pro ekonomickou spolupráci a rozvoj (<i>Organization for Economic Co-operation and Development – OECD</i>)	124
3.4.7	Vícestranná obchodní ujednání	125
3.4.8	Ochranná opatření a antidumping	129
4	Příprava vývozu	133
4.1	Teritoriální průzkum	134
4.2	Obchodněpolitický průzkum	136
4.3	Průzkum devizového režimu	137
4.4	Zbožový (komoditní) průzkum	138
4.5	Technický průzkum	139
4.6	Spotřebitelský průzkum	140
4.7	Průzkum obchodního partnera	141
4.8	Průzkum konkurence	147
4.9	Průzkum obchodních a prodejních metod	148
4.10	Cenový průzkum	148
4.11	Průzkum platebních podmínek a nástrojů	151
4.12	Průzkum dopravních cest a prostředků	152
4.13	Průzkum forem podpory obchodu	153
4.14	Právní průzkum	154
4.15	Analýza výsledků průzkumů a akvizice	154
5	Závazkové vztahy v mezinárodním obchodním a hospodářském styku	157
5.1	Pojem „právo mezinárodního obchodu“	157
5.2	Rozhodné právo závazkových vztahů	158
5.2.1	Obligační statut	159
5.2.2	Volba práva	159
5.2.3	Výběr rozhodného práva na základě kolizní normy	160
5.2.4	Úmluva EHS o právu použitelném pro smluvní závazky (z roku 1980)	161
5.2.5	Mezinárodní obchodní zvyklosti	162
5.2.6	Doložky INCOTERMS	162
5.2.7	Formulářové smlouvy	162
5.2.8	Vzorové smlouvy	163
5.2.9	Zásady mezinárodních obchodních smluv UNIDROIT	163
5.2.10	Obchodní podmínky EHK OSN a FIDIC	163
5.2.11	Lex mercatoria	164

5.2.12	Imperativní nebo nutně použitelné předpisy	164
5.3	Osobní statut	165
5.3.1	Osobní statut fyzických osob.	165
5.3.2	Osobní statut právnických osob	165
5.3.3	Soukromoprávní subjektivita států	166
5.4	Vznik závazků	166
5.5	Zánik závazků	167
5.5.1	Promlčení	167
5.5.2	Započtení	167
5.6	Věcně právní účinky smlouvy	168
5.7	Řešení sporů z kupní smlouvy	168
5.7.1	Soudní řízení	168
5.7.2	Rozhodčí řízení.	170
6	Vybrané smluvní typy	173
6.1	Smlouva kupní	173
6.1.1	Právní úprava mezinárodní kupní smlouvy v českém právu	173
6.1.2	Přímá úprava mezinárodní kupní smlouvy	173
6.1.3	Uzavírání kupní smlouvy	173
6.1.4	Práva a povinnosti prodávajícího a kupujícího	174
6.1.5	Náhrada škody	175
6.1.6	Promlčení práv z kupní smlouvy	175
6.2	Smlouvy uzavírané v souvislosti s kupními smlouvami	176
6.2.1	Smlouva o výhradním prodeji	176
6.2.2	Smlouva o obchodním zastoupení	176
6.2.3	Ostatní smlouvy související s kupními smlouvami	178
7	Obsah kupní smlouvy	179
7.1	Vznik kupní smlouvy	179
7.2	Smluvní strany	179
7.3	Předmět kupní smlouvy	180
7.4	Cena	182
7.5	Závazky, objednávky	183
7.6	Zajištění závazků z kupní smlouvy	183
7.7	Dodací lhůta	185
7.8	Dodací parita	186
7.9	Platební podmínky a nástroje	197
7.9.1	Bankovní záruky	198
7.9.2	Dokumentární akreditivy	204
7.9.3	Směnky	210
7.9.4	Šeky	218
7.9.5	Exportní odběratelský úvěr.	224
7.10	Smluvní pokuta	226
7.11	Kontrola zboží	227
7.12	Servis a technická pomoc	229

7.13	Propagace a Public Relations	230
7.14	Zvláštní ujednání v kupní smlouvě	230
7.15	Rozhodné právo	231
8	Logistika v mezinárodním obchodě	233
8.1	Logistika – výzva pro 21. století	233
8.2	Zasílatel	233
8.3	Dopravce	237
8.4	Hlavní odvětví mezinárodní dopravy	237
8.4.1	Železniční doprava	237
8.4.2	Letecká nákladní doprava	240
8.4.3	Mezinárodní silniční doprava (kamionová doprava)	246
8.4.4	Námořní doprava	248
8.4.5	Kombinovaná doprava	252
8.4.6	Multimodální doprava	253
8.5	Elektronická výměna dat v mezinárodní dopravě	253
8.6	Pojištění v zahraničním obchodě	254
9	Formy podpory obchodu	259
9.1	Úvod	259
9.2	Výstavy a veletrhy	260
9.3	Publikační a informační činnost	263
9.4	Efektivnost propagace	264
9.5	Vývojové trendy v oblasti forem podpory obchodu	264
10	Obchodní metody	267
10.1	Přímá obchodní metoda	267
10.2	Nepřímá obchodní metoda	267
10.2.1	Distributor	268
10.2.2	Zprostředkovatel	269
10.2.3	Vlastní zahraniční síť	271
10.2.4	Samozvaní zprostředkovatelé	272
10.3	Světové trendy v oblasti zpracování trhu	274
10.4	Řízení zastupitelské sítě	277
	Seznam zkratk	279
	Literatura	286
	Příloha 1	
	Adresář důležitých institucí	287
	Příloha 2	
	Přehled speciálních a smíšených komor	290
	Příloha 3	
	Přehled platných smluv ČR o zamezení dvojího zdanění a o podpoře a vzájemné ochraně investic	292

Příloha 4	
Přehled vybraných mezinárodních ekonomických organizací v rámci systému OSN.	295
Přehled vybraných mezinárodních ekonomických organizací mimo systém OSN	297
Příloha 5	
Vzor standardní kupní smlouvy.	299
Příloha 6	
Vzor smlouvy o výhradním obchodním zastoupení.	302
Příloha 7	
Vzor kupní smlouvy pro vývoz strojů.	306
Příloha 8	
Akreditiv vystavený telexem	311
Akreditiv otevřený swiftovou zprávou MT 700.	311
Příloha 9	
Vzor správně vystavené směnky – ženevská oblast.	313
Vzor špatně vystavené směnky – ženevská oblast	313
Příloha 10	
Vzor šeku bankovního – ženevská oblast	314
Vzor šeku bankovního – ženevská oblast – se závadou	315
Příloha 11	
Vzor šeku soukromého – ženevská oblast	316
Vzor šeku soukromého – ženevská oblast – se závadou.	317
Příloha 12	
Vzor šeku soukromého – anglosaská oblast.	318
Vzor šeku soukromého – anglosaská oblast – se závadou	318
Příloha 13	
Vzor šeku soukromého – anglosaská oblast.	319
Vzor šeku soukromého – anglosaská oblast – se závadou	319
Příloha 14	
Vzor kontrolního osvědčení	320
Příloha 15	
Vzor železničního nákladového listu (CIM)	322
Příloha 16	
Vzor leteckého nákladového listu (Air Waybill)	323
Příloha 17	
Vzor silničního nákladového listu (CMR)	324

Příloha 18	
Vzor konosamentu (náložný list)	325
Příloha 19	
Vzor námořního nákladového listu (Sea Waybill)	326
Příloha 20	
Vzor kombinovaného konosamentu (Combine Transport Bill of Lading)	327
Příloha 21	
Vzor pojistky	328