

Obsah

O autorovi	9
Předmluva	11
1. Rozvoj manažerských kompetencí	13
Tip 1 Uvědomte si svou funkci v podniku	15
Tip 2 Vnímejte vedení aktuálně	17
<i>Změněné vlastní vnímání pracovníků</i>	17
<i>Měnící se hodnotové představy</i>	17
<i>Složitější, rychle se měnící pracovní procesy</i>	18
<i>Rostoucí velikost vedené oblasti</i>	18
<i>Důsledky</i>	18
Tip 3 Systematicky získávejte potřebné schopnosti vést	19
Tip 4 Emoční inteligence pomáhá vám – i vašim pracovníkům	23
<i>Znalost vlastních emocí</i>	23
<i>Zvládnutí emocí</i>	23
<i>Vnímavost k emocím jiných lidí</i>	24
<i>Umění mezilidských vztahů</i>	24
2. Nalezení správného stylu vedení	25
Tip 5 Udělejte ze spolupracovníků spolupodnikatele	29
Tip 6 Praktikujte u pracovníků situacní vedení!	31
Tip 7 Odhadněte správně aktuální situaci	32
Tip 8 Mějte jasnou vizu budoucnosti, abyste uměli správně odhadnout situaci	34
Tip 9 Snažte se být především autentičtí a vypočitatelní	35
3. Orientace pracovníků na cíle	37
Tip 10 Rozlišujte cíle a přání	38
Tip 11 Zajistěte akceptování cíle	39
<i>Stanovujte jednoznačné cíle</i>	40
<i>Stanovujte potřebné cíle</i>	40
<i>Stanovujte užitečné cíle</i>	40
<i>Stanovujte dosažitelné cíle</i>	41
<i>Stanovujte přiměřené cíle</i>	41
<i>Oznamujte cíle</i>	41
Tip 12 Formulujte cíle jasně	42
<i>Srozumitelné formulování cílů</i>	42
<i>Motivační formulování cílů</i>	43
<i>Kontrolovatelné formulování cílů</i>	44

Tip 13	Vedeť pomocí cílů	44
Tip 14	Rozlišujte věcné a rozvojové cíle	45
Tip 15	Závazně dokumentujte dohody o cílech	46
4.	Motivování pracovníků k výkonu	49
Tip 16	Motivace vždy slouží uspokojování potřeb	50
Tip 17	Primární motivace působí intenzivně a trvale	51
	<i>Primární motivace (nazývaná také intrinsická)</i>	51
	<i>Sekundární motivace (nazývaná také extrinsická)</i>	52
Tip 18	Problémy s výkony nebo chováním nejsou vždy problémy s motivací	52
Tip 19	Zvolte ke zvýšení výkonu nejfektivnější cestu	54
Tip 20	Vyhovte v rámci motivační logiky individuálním potřebám pracovníka	55
Tip 21	Vytvořte co nejkonkrétnější souvislost s potřebami	56
Tip 22	Vyvozujte závěry z hierarchie potřeb	57
	<i>Dynamika potřeb</i>	59
Tip 23	Poskytněte podle situace vhodné podněty k uspokojení potřeb	61
Tip 24	Primární spokojenosť vytváří jen skutečná spokojenosť v práci	62
Tip 25	Vytvořte podnětné pracovní prostředí a předcházejte tak nespokojenosťi	63
Tip 26	Vytvářejte jak motivátory, tak hygienické faktory	64
Tip 27	Nepřeceňujte peníze jako motivační podnět	65
Tip 28	Pokud se zklamou očekávání, mohou peníze působit dokonce demotivačně	66
Tip 29	Právě možnosti nemateriálních podnětů vytvářejí primární motivaci	66
Tip 30	Zajistěte spravedlivé finanční ohodnocení	67
Tip 31	Peníze se nesmějí stát finančním vyrovnáním za pracovní nespokojenosť	68
Tip 32	Využijte širokou paletu praktických možností podnětů	69
Tip 33	Dávejte přednost opatřením s více efekty	71
Tip 34	Rozpoznejte vnitřní výpověď pracovníků	72
Tip 35	Berte vážně předzvěsti vnitřní výpovědi	73
Tip 36	Zabraňte úniku do vnitřní výpovědi	74
5.	Odstrannění odporu pracovníků	75
Tip 37	Vnímejte odpor pracovníků jako šanci	76
Tip 38	Zjistěte důvody odporu pracovníků	77
Tip 39	K cíli může vést jak kooperace, tak uplatňování moci	78
Tip 40	Chceme-li přesvědčit, musíme brát v úvahu příčiny odporu	79
Tip 41	Rozhodně se vyhněte ztrátě autority	79
Tip 42	Důsledně sledujte své cíle	80
Tip 43	Budete vytrvalí a nevzdávejte se	81

6. Získání důvěry pracovníka	83
Tip 44 Berte otázku důvěry vážně	85
Tip 45 Nepředpokládejte důvěru jako samozřejmou	86
Tip 46 Důvěra vzniká pouze na základě známých okolností	86
Tip 47 Poskytněte nezbytnou důvěru předem	87
Tip 48 Jako nadřízený udělejte první krok	88
Tip 49 Dodržujte principy vedení, které vytvářejí důvěru	89
Tip 50 Budte přímí a vypočitatelní	90
Tip 51 Pracovníky nesmíte klamat	91
Tip 52 Berte v úvahu očekávání pracovníků	92
Tip 53 Vzájemná důvěra nebo pouze věcnost a úplná kontrola	92
Tip 54 Předcházejte nedostatku důvěry.....	93
Tip 55 Přiměřená nedůvěra je zcela namístě	94
7. Přenášení odpovědnosti na pracovníky	95
Tip 56 Využijte výhody delegování odpovědnosti	97
Tip 57 Překonejte nechuť delegovat odpovědnost	97
Tip 58 Rozlišujte různé druhy odpovědnosti	98
<i>Odpovědnost jednat</i>	98
<i>Odpovědnost rozhodovat</i>	98
<i>Celková odpovědnost</i>	99
Tip 59 Zvažte užitek a riziko	99
Tip 60 Rozlišujte úkoly podle jejich delegovatelnosti	100
Tip 61 Kontrolujte plnění úkolů	101
Tip 62 Berte v úvahu význam odpovědnosti	102
Tip 63 Zohlednění vhodnosti pracovníka	102
8. Kontrola pracovníků	105
Tip 64 Využijte kontrolu jako nástroj vedení	107
Tip 65 Projevujte pochopení pro negativní emocionální reakce	107
Tip 66 Dosáhněte akceptování kontroly tím, že vysvětlíte pracovníkům její přínos	108
Tip 67 Zvolte vhodný způsob kontroly podle dané situace	109
Tip 68 Zvažujte výhody a nevýhody různých forem kontrol	110
Tip 69 Včas kontrolu oznamujte	112
Tip 70 Zdůvodňujte a vysvětlujte kontroly	112
Tip 71 Kontrolujte jen skutečně důležité věci	113
Tip 72 Nehledejte pouze chyby	113
Tip 73 Vytvořte konstruktivní kulturu chyb	114

9. Hodnocení pracovníků	115
Tip 74 Budte si vědomi velké odpovědnosti	117
Tip 75 Zajistěte, aby pracovníci hodnocení akceptovali	118
Tip 76 Různé způsoby hodnocení slouží různým účelům	119
Tip 77 Použijte účelný způsob hodnocení	120
Tip 78 Zvolte kritéria hodnocení zaměřená na cíl	121
Tip 79 Neanalyzujte, reflekujte	122
Tip 80 Nenechávejte se ovlivňovat předsudky	123
Tip 81 Relativizujte zařízení hodnotové představy	124
Tip 82 Počítejte vždy s chováním podle aktuální role	125
Tip 83 Poznejte typické chyby při hodnocení a vyhněte se jím	125
<i>Systémové podmíněný zdroje chyb</i>	126
<i>Zdroje chyb podmíněné hodnotitelem</i>	128
<i>Zdroje chyb podmíněné pracovníkem</i>	130
Tip 84 Včas předcházejte chybnému hodnocení	132
10. Vedení rozhovoru s pracovníky	133
Tip 85 Vytvořte pozitivní atmosféru rozhovoru	136
Tip 86 Rozhovory s pracovníky si pečlivě připravujte	136
Tip 87 Rozhovory o cílech deklarujte jako závazné	138
Tip 88 V podpůrných rozhovorech se zaměřujte opravdu na pracovníka	138
Tip 89 Vedte motivující hodnotící pohovory	140
Tip 90 Vedte rozhovory i bez písemného hodnocení	143
Tip 91 Nepojímejte kritické rozhovory jako obviňování	144
11. Porady s pracovníky	147
Tip 92 Rozlišujte porady podle cíle	149
Tip 93 Nejdříve zjistěte užitečnost nebo nutnost	150
Tip 94 Rozhodněte se mezi rozhodnutím jednotlivce a skupiny	153
Tip 95 Usilujte o dlouhodobou úspěšnost porad	154
Tip 96 Dobře se na porady připravujte	155
Tip 97 Organizujte a vedete, jste vedoucí porady	155
Tip 98 Strukturujte průběh účelně a správně	160
Tip 99 Zajistěte pozitivní začátek a konec	162