

# OBSAH

<b>1</b>	<b>MARKETING A KOMUNIKACE</b>	<b>5</b>
1.1	MARKETINGOVÝ MIX	7
1.1.1	MARKETINGOVÉ PLÁNOVÁNÍ A MARKETINGOVÝ MIX	10
1.2	MARKETINGOVÉ NÁSTROJE	11
1.2.1	MARKETINGOVÝ VÝZKUM	11
1.2.2	KONKURENČNÍ ANALÝZA	11
1.3	EKONOMICKÉ MODELOVÁNÍ A PROGNÓZOVÁNÍ	12
1.3.1	ZÁKLADNÍ VZTAH MEZI MARKETINGOVÝM MIXEM A KOMUNIKAČNÍM MIXEM	13
<b>2</b>	<b>MARKETINGOVÁ KOMUNIKACE</b>	<b>14</b>
2.1	PRVKY KOMUNIKACE	14
2.1.1	ZDROJ KOMUNIKACE	15
2.1.2	ZAKÓDOVÁNÍ	15
2.1.3	PŘENOS MÉDIEM	15
2.1.4	DEKÓDOVÁNÍ SDĚLENÍ PŘÍJEMCEM	16
2.1.5	DENOTACE, POCHOPENÍ SDĚLENÍ	16
2.1.6	ZPĚTNÁ VAZBA	16
2.1.7	ŠUM	16
2.2	MODEL Y VZTAHU MEZI KOMUNIKACÍ A PROCESEM ROZHODOVÁNÍ PŘI NÁKUPU	17
2.2.1	KLASICKÉ HIERARCHICKÉ MODEL Y	17
2.2.2	NEKLASICKÉ MODEL Y	20
2.3	CÍLE MARKETINGOVÉ KOMUNIKACE	21
2.4	KOMUNIKAČNÍ MIX	22
2.4.1	OPTIMALIZACE KOMUNIKAČNÍHO MIXU	23
2.5	VÝBĚR KOMUNIKAČNÍ STRATEGIE	27
2.6	ROZPOČET KOMUNIKAČNÍ STRATEGIE	28
2.7	EFEKTIVNOST KOMUNIKACE	29
2.8	KRITIKA MARKETINGOVÉ KOMUNIKACE	30
<b>3</b>	<b>NEOSOBNÍ FORMY KOMUNIKACE</b>	<b>32</b>
3.1	REKLAMA	32

3.1.1	HISTORIE REKLAMY	32
3.1.2	REKLAMNÍ PLÁNOVÁNÍ	33
3.1.3	FÁZE REKLAMNÍHO PLÁNOVÁNÍ	35
3.1.4	DRUHY REKLAMY	48
3.1.5	PRÁVNÍ ASPEKTY REKLAMY	52
3.1.6	MEZINÁRODNÍ FORMY REKLAMY	52
3.1.7	ČASOVÝ ROZVRH REKLAMY	53
3.1.8	EFEKTIVNOST REKLAMY	54
3.1.9	SOCIÁLNÍ KONTROLA	55
3.1.10	ETIKA V REKLAMĚ	57
3.1.11	ETICKÝ KODEX REKLAMY	58
<b>3.2</b>	<b>PUBLIC RELATIONS</b>	<b>61</b>
3.2.1	VEŘEJNOST	63
3.2.2	PUBLICITA	64
3.2.3	IMAGE	65
3.2.4	Hlavní cíle PR	66
3.2.5	VÝZNAM PR V KRIZOVÝCH SITUACÍCH	69
3.2.6	ÚKOLY A KOMPETENCE ODDĚLENÍ PR	70
3.2.7	SPONZOROVÁNÍ	72
<b>3.3</b>	<b>PODPORA PRODEJE</b>	<b>74</b>
3.3.1	CÍLE PODPORY PRODEJ	74
3.3.2	NÁSTROJE PODPORY PRODEJE SPOTŘEBITELŮM	75
3.3.3	NÁSTROJE PODPORY PRODEJE V DISTRIBUČNÍ SÍTI	77
<b>3.4</b>	<b>PODNIKOVÁ KULTURA GLOBÁLNÍ SPOLEČNOSTI A JEJÍ VLIV NA KOMUNIKACI</b>	<b>82</b>
3.4.1	ROZPĚTÍ MOCI	83
3.4.2	MÍRA INDIVIDUALISMU	84
3.4.3	MÍRA MASKULINITY	86
3.4.4	MÍRA VYHÝBÁNÍ SE NEJISTOTĚ	86
<b>3.5</b>	<b>OSOBNÍ PRODEJ</b>	<b>88</b>
3.5.1	FÁZE PROCESU OSOBNÍHO PRODEJE	89
3.5.2	VÝZNAM NEVERBÁLNÍ KOMUNIKACE V OSOBNÍM PRODEJI	92
<b>4</b>	<b>MÉDIA</b>	<b>104</b>
4.1	TRANSMISNÍ	104
4.2	TIŠTĚNÁ MÉDIA	105
4.3	HROMADNÁ KOMUNIKACE	110

4.3.1	OPERACE HROMADNÉ KOMUNIKACE	111
<b>4.4</b>	<b>FUNKCE MÉDIÍ</b>	<b>114</b>
4.4.1	VLIV MÉDIÍ NA SPOLEČNOST	115
4.4.2	PŘÍMÉ A NEPŘÍMÉ ÚČINKY MÉDIÍ	115
4.4.3	PLÁNOVANÉ A NEPLÁNOVANÉ ÚČINKY	116
4.4.4	TYPY ÚČINKŮ MÉDIÍ	116
<b>5</b>	<b>INTERNETOVÁ KOMUNIKACE</b>	<b>119</b>

<b>6</b>	<b>CLIENTING</b>	<b>120</b>
----------	------------------	------------

<b>7</b>	<b>ZÁVĚR</b>	<b>122</b>
----------	--------------	------------

<b>8</b>	<b>POUŽITÁ LITERATURA</b>	<b>123</b>
----------	---------------------------	------------