

OBSAH

KAP.	NÁZEV	STRANA
I	Úvod do strukturního prodeje	5
II	Dva krát dvě jsou čtyři (přednáška č. 1)	15
III	Syndrom selhání prodavače (přednáška č. 2)	23
IV	Čtyři věci, které musíte udělat (přednáška č. 3)	31
V	Budujte na pevné skále! (přednáška č. 4)	41
VI	Lodě na širém moři (přednáška č. 5)	47
VII	Pozvání prostředníka (přednáška č. 6)	57
VIII	Jak investovat svůj čas (přednáška č. 7)	63
IX	Nadšení je nakažlivé! (přednáška č. 8)	65
X	Motivace a postoj (přednáška č. 9)	69
XI	Pětiúhelník růstu (přednáška č. 10)	79
XII	Zpět do školních lavic	83
XIII	Hrátky s čísly	93
XIV	Obchodní tréninkové akce versus příležitostná setkání . .	99
XV	Důležité fráze, jak si poradit s námitkami	107