

Obsah

1 Co je cílem podnikatele (Konečný)	5
2 „Lepší vrabec v hrsti než holub na střeše“ (Konečný)	24
3 Odkud získat peníze (Režňáková)	30
3.1 Zdroje financování při založení firmy	30
3.2 Zdroje financování dalšího rozvoje firmy	32
3.2.1 Interní zdroje financování	33
3.2.1.1 Zisk	33
3.2.1.2 Odpisy	35
3.2.1.3 Ostatní interní zdroje financování	39
3.2.1.4 Význam samofinancování pro firmu	39
3.2.2 Externí zdroje financování	39
3.2.2.1 Dlouhodobé a střednědobé úvěry	39
3.2.2.2 Krátkodobý úvěr	43
3.2.3 Zvláštní body financování	46
3.2.4 Dotace	48
3.3 Rizikový kapitál	49
3.4 Finanční struktura firmy	50
4 Jak co nejlépe nakládat s penězi (Režňáková)	54
4.1 Dlouhodobé investiční rozhodování	55
4.2 Krátkodobé investiční rozhodování	59
4.2.1 Plánování prostředků vázaných v zásobách	59
4.2.2 Plánování pohledávek vůči odběratelům	63
4.2.3 Plánování závazků z obchodního styku	64
5 Finanční plánování (Režňáková)	65
6 Jak jsem využil kapitál ve firmě (Konečný)	69
7 Jakou hodnotu má moje firma (Konečný)	82
8 Chci na finanční trh (Konečný)	84
9 Pojištění – přepych nebo nutnost? (Čapková)	86
9.1 Co je to pojištění	86
9.2 Proč se pojistit	87
9.3 Jak se pojistit	89
9.4 Co pojistit	93
9.4.1 Pojištění majetku	93
9.4.2 Pojištění odpovědnosti za škodu	97
9.4.3 Pojištění osob	100
9.5 Kdo nabízí pojištění	104
9.6 Na co nesmíte při sjednávání pojištění zapomenout	105
9.7 Malý slovníček základních pojmů v pojišťovnictví	107

Literatura

116