

Obsah

Poděkování 8

ČÁST PRVNÍ

Co vlastně lidi pohání?11

ÚVOD

Čtěte jako první.12

KAPITOLA PRVNÍ

Základy osobnostní typologie: Proč děláme to, co děláme.18

KAPITOLA DRUHÁ

Poznejte sami sebe: Ověřovací proces.54

ČÁST DRUHÁ

SpeedReading People: Jak to funguje?85

KAPITOLA TŘETÍ

Preference jako nápověda86

KAPITOLA ČTVRTÁ

Temperament: Čtyři odlišné lidské povahy.115

KAPITOLA PÁTÁ

Proč zdání občas klame140

KAPITOLA ŠESTÁ

Čas vyzkoušet nabyté vědomosti158

KAPITOLA SEDMÁ

SpeedReaching People: Jak komunikovat s lidmi
různých typů182

ČÁST TŘETÍ

Šestnáct osobnostních typů pod lupou201

KAPITOLA OSMÁ

Seznamte se s tradicionalisty: Čtyři typy SJ203

KAPITOLA DEVÁTÁ

Seznamte se se senzualisty: Čtyři typy SP212

KAPITOLA DESÁTÁ

Seznamte se s konceptualisty: Čtyři typy NT222

KAPITOLA JEDENÁCTÁ

Seznamte se s idealisty: Čtyři typy NF231

KAPITOLA DVANÁCTÁ

„Dokážu se na lidi ještě vůbec dívat jako dřív?“

aneb několik rad na závěr241

Knihy o osobnostní typologii.243

Rejstřík245