

OBSAH

	Strana
Předmluva	5
Úvodní slovo	7
<i>Kapitola první</i>	
O tom, jak se zbavit dojmu, že nám nikdo nic nedá	9
<i>Kapitola druhá</i>	
O tom, jak se zbavit dojmu, že nás přece musí podpořit každý	13
<i>Kapitola třetí</i>	
O tom, proč nám lidé dávají peníze	19
<i>Kapitola čtvrtá</i>	
O tom, kdo jsme my	23
<i>Kapitola pátá</i>	
O tom, jestli nás někdo potřebuje	31
<i>Kapitola šestá</i>	
O tom, kdo jsou naši dárci a kde je hledat	35
<i>Kapitola sedmá</i>	
O tom, jak naše dárcce oslovit	43
<i>Kapitola osmá</i>	
O tom, jak požádat o peníze a nežebrat	51
<i>Kapitola devátá</i>	
O tom, kdo to má všechno dělat	61
<i>Kapitola desátá</i>	
O tom, kde najít schopné fundraisery	65
<i>Kapitola jedenáctá</i>	
O týmové práci ve fundraisingu	71
<i>Kapitola dvanáctá</i>	
O tom, jak udělat z náhodného fundraisingu systém	83
<i>Kapitola třináctá</i>	
O tom, jak nezískat prostředky na svoji činnost	93

<i>Kapitola čtrnáctá</i>		
Místo úvodu druhé části		95
<i>Kapitola patnáctá</i>		
Právní úkony		99
<i>Kapitola šestnáctá</i>		
Co předchází uzavření smlouvy		105
<i>Kapitola sedmnáctá</i>		
Některé další právní předpoklady vyjednávání		113
<i>Kapitola osmnáctá</i>		
Darovací smlouva - vzor a komentář		121
<i>Příloha č. 1</i>		
Poslání organizace		129
<i>Příloha č. 2</i>		
Bouře mozků - Brainstorming		131
<i>Příloha č. 3</i>		
Užitečné kontakty		133
<i>Příloha č. 4</i>		
Slovníček pojmů		135
Použitá literatura		137
Poděkování		139