

OBSAH	3
ÚVOD	5
1 VÝZNAM EXPORTU A EXPORTNÍHO FINANCOVÁNÍ V PODMÍNKÁCH ČESKÉ REPUBLIKY	9
2 PŘEDMĚT POZNÁNÍ EXPORTNÍHO FINANCOVÁNÍ	14
3 RIZIKA EXPORTNÍHO FINANCOVÁNÍ	18
3.1 Rizika exportního financování determinovaná dovozcem	20
3.1.1 Výrobní riziko a riziko neodebrání zboží	20
3.1.2 Platební riziko	21
3.2 Rizika exportního financování determinovaná vývozcem a dovozcem	27
3.3 Makroekonomická rizika exportního financování	27
3.3.1 Kursové riziko	27
3.3.2 Riziko změny úrokové sazby	28
3.4 Rizika exportního financování determinovaná vývozcem	29
3.5 Řízení rizik exportního financování	29
3.5.1 Řízení komerčních rizik na úrovni credit managementu vývozce	30
3.5.2 Řízení teritoriálních rizik na úrovni credit managementu vývozce	36
3.5.3 Řízení rizik spojených se subjektem poskytujícím zajištění na úrovni credit managementu vývozce	40
3.5.4 Řízení <i>performance</i> rizik spojených se subjektem vývozce ze strany instituce poskytující refinancování	40
3.5.5 Řízení kurzových rizik na straně vývozce	41
4 SJEDNÁNÍ PATEBNÍCH PODMÍNEK VE SMLOUVĚ O DODÁVCE	56
4.1 Podstatné náležitosti smlouvy o dodávce	56
4.2 Standardní platební podmínky	58
4.3 Faktory ovlivňující podobu platebních podmínek	63
4.3.1 Devizový dohled a regulace v podmínkách České republiky	63
4.3.2 Devizový dohled a regulace v podmínkách země dovozce	64
4.3.3 Vliv úvěrových pojišťoven a institucí zajišťujících refinancování na podobu platebních podmínek	66
4.3.4 Vliv makro- a mikroekonomických poměrů na podobu platebních podmínek	68
5 ÚVOD DO EXPORTNÍHO FINANCOVÁNÍ	70
5.1 Vymezení termínu exportní financování	70
5.2 Potřeba financování jako centrální fenomén exportního financování	72
5.3 Klasifikace forem exportního financování	75
6 KRÁTKODOBÉ EXPORTNÍ FINANCOVÁNÍ	78
6.1 Kontokorentní úvěr	78
6.2 Euroúvěr	80
6.3 Směnečné úvěry	86

6.3.1	Eskontní úvěr	87
6.3.2	Akceptační a ramboursní úvěr	91
6.3.3	Negociační úvěr	94
6.4	Vývozní faktoring	97
7	STŘEDNĚ- A DLOUHODOBÉ EXPORTNÍ FINANCOVÁNÍ	105
7.1	Vymezení termínu kapitálově intenzivní výkony	105
7.2	Průběh exportní zakázky	109
7.2.1	Identifikace vývozní zakázky (<i>Project Identification</i>)	110
7.2.2	Tendr (<i>Tender Procedure</i>)	110
7.2.3	Fáze vyjednávání (<i>Negotiations</i>)	112
7.2.4	Fáze realizační (<i>Execution</i>)	114
7.3	Specifika vývozu investičního zboží a investičních celků	120
7.4	Vznik potřeby financování v souvislosti s vývozem investičního zboží a investičních celků jako důsledek platebních podmínek	121
7.5	Specifika financování vývozu investičního zboží a investičních celků	129
7.5.1	Role bankovních záruk (<i>guarantees</i>)	131
7.6	Klasifikace modelů středně- a dlouhodobého exportního financování	134
7.7	Účastníci středně- a dlouhodobého exportního financování	138
7.7.1	Účast sektoru komerčních finančních institucí	138
7.7.2	Účast státních exportních úvěrových agentur v procesu exportního financování	139
7.7.3	Účast multinárodních rozvojových institucí v procesu exportního financování	158
7.8	Národní finanční trh a modely středně- a dlouhodobého exportního financování	159
7.8.1	Modely národního exportního financování	159
7.8.2	Modely národního bilaterálního exportního financování	184
7.8.3	Národní <i>mixed financing</i>	190
7.9	Mezinárodní finanční trh a modely středně- a dlouhodobého exportního financování	190
7.9.1	Mezinárodní <i>mixed financing (Multi Source Financing)</i>	194
7.9.2	Exportní financování a mezinárodní kapitálové trhy	199
7.9.3	Exportní financování a multilaterální rozvojové instituce	202
7.10	Specifické modely středně- a dlouhodobého exportního financování	206
7.10.1	Forfaiting	206
7.10.2	Exportní leasing (<i>cross border leasing</i>)	218
7.10.3	Projektové financování exportu	227
7.10.4	<i>Joint ventures</i> a kapitálová účast jako formy exportního financování	234
7.10.5	Vázané operace	235
8	POUŽITÁ LITERATURA A INFORMAČNÍ ZDROJE	248