

OBSAH:

ÚVOD - Jak studovat	5
8. Nástroje marketingu (marketingový mix)	7
9. Výrobek	11
9.1. Klasifikace výrobku	12
9.2. Životní cyklus výrobku	16
9.3. Rozvoj a řízení výrobku	25
9.3.1. Rozhodování o značce	25
9.3.2. Rozhodování o balení	26
9.3.3. Rozhodování o službách podporujících koupi výrobku	27
9.4. Řízení výrobkového mixu	27
9.5. Fáze vývoje nového výrobku.....	29
10. Cena	36
10.1. Stanovení cílů cenové politiky	39
10.2. Zjišťování poptávky	40
10.3. Odhad nákladů	42
10.4. Analýza N, cen a nabídek konkurentů	44
10.5. Výběr metody tvorby cen	45
10.6. Výběr konečné ceny.....	46
10.7. Přizpůsobování ceny.....	47
11. Distribuce.....	53
11.1. Distribuční kanály	53
11.2. Stupně distribuce	57
11.3. Konflikty v distribuci.....	58
11.4. Dynamika marketingových cest	59

<i>11.5. Velkoobchod</i>	61
11.5.1. Třídění velkoobchodů	63
<i>11.6. Maloobchod</i>	66
11.6.1. Atmosféra prodeje	66
11.6.2. Třídění maloobchodů	67
12. Komunikace	75
12.1. <i>Reklama</i>	78
12.2. <i>Osobní prodej</i>	82
12.3. <i>Public relations</i>	83
12.4. <i>Podpora prodeje</i>	85
12.5. <i>Přímý marketing</i>	87
13. Internacionální marketing	94
13.1. <i>Internacionální průzkum trhu</i>	97
13.2. <i>Proces internacionálizace a způsoby vstupu na zahraniční trh</i>	98
ZÁVĚR	105
Seznam použité literatury	106
ZÁVĚREČNÁ ÚLOHA	107
KLÍČ K ÚKOLŮM	108