

OBSAH

Předmluva.....	5
KAPITOLA 1: CHARAKTER PODNIKATELSKÉHO PROSTŘEDÍ	6
Úvod	6
Cíle kapitoly	6
1.1 Podnik jako otevřený systém.....	6
1.2 Charakter podnikatelského prostředí	10
1.2.1 Globalizace trhů	11
1.2.2 Zintenzivnění konkurence.....	12
1.2.3 Faktor času.....	12
1.2.4 Vznik nových výrobků a odvětví a zánik jiných	13
1.2.5 Změny v distribuci výrobků.....	13
1.2.6 Vliv státu a nadnárodních celků	14
1.3 Vývoj podnikatelského prostředí a podnikové strategie	14
1.3.1 Etapa podnikového plánování (1945–1960)	15
1.3.2 Etapa dlouhodobého plánování (1960–1973)	15
1.3.3 Etapa strategického plánování (1973–1980)	15
1.3.4 Etapa strategického managementu (1980–1995).....	16
1.3.5 Etapa „nového“ strategického managementu (1995–?)	16
1.4 Strategie a strategický management	16
1.4.1 Vojenská strategie.....	16
1.4.2 Strategie podniku a strategický management.....	17
1.5 Osobnost kapitoly – Petr F. Drucker (1909–2005).....	19
KAPITOLA 2: CÍLOVÉ CHOVÁNÍ PODNIKU	24
Úvod.....	24
Cíle kapitoly.....	24
2.1 Podnikové cíle a společenská odpovědnost podniku	24
2.2 Zájmové skupiny a jejich analýza	25
2.1.1 Vymezení zájmových skupin a jejich struktura	25
2.1.2 Analýza zájmových skupin	26
2.3 Poslání a vize podniku	28
2.3.1 Poslání podniku	28
2.3.2 Vize podniku	29
2.4 Strategické cíle podniku	31
2.5 Krédo společnosti Johnson & Johnson.....	35
KAPITOLA 3: KONKURENČNÍ VÝHODA PODNIKU	38
Úvod.....	38
Cíle kapitoly.....	38
3.1 Konkurenční výhoda jako cíl podniku.....	38
3.2 Poziční přístup k dosahování konkurenční výhody (Market-based View of Strategy)	40

3.3 Zdrojový přístup k dosahování konkurenční výhody (Resource-based View of Strategy)	41
3.3.1 Podnikové zdroje.....	41
3.3.2 Klíčové kompetence.....	43
3.4 Znalosti jako zdroj konkurenční výhody	45
3.5 Osobnost kapitoly – P. Senge (1947) a koncepce učící se organizace.....	48
KAPITOLA 4: STRATEGICKÉ ANALÝZY VNĚJŠÍHO PROSTŘEDÍ	52
Úvod.....	52
Cíle kapitoly.....	52
4.1 Formulace strategie jako řešení špatně strukturovaného problému.....	52
4.2 Struktura strategických analýz	54
4.2.1 Cíl a nedostatky strategických analýz.....	54
4.2.2 Struktura a zaměření strategických analýz.....	55
4.3 Analýzy globálního prostředí.....	58
4.3.1 Analýza STEP	58
4.3.2 Prognózy a scénáře.....	59
4.4 Analýzy mikrookolí.....	61
4.4.1 Analýza charakteristik odvětví.....	62
4.4.2 Analýza hybných sil	64
4.4.3 Porterův model pěti sil	65
4.4.4 Analýzy zaměřené na konkurenty	69
4.5 Osobnost kapitoly – Igor Ansoff (1918–2002).....	72
KAPITOLA 5: STRATEGICKÉ ANALÝZY VNITŘNÍHO PROSTŘEDÍ	77
Úvod.....	77
Cíle kapitoly.....	77
5.1 Analýzy zdrojů.....	77
5.2 Portfoliové analýzy.....	79
5.2.1 Matice BCG (Boston Consulting Group).....	80
5.2.2 Matice Mc Kinsey / matice General Electric	82
5.2.3 Matice s životním cyklem.....	83
5.3 Analýza hodnotového řetězce	84
5.4 SWOT analýza	86
5.5 Osobnost kapitoly – Tom Peters (1942) a jeho vášeň pro dokonalost.....	87
KAPITOLA 6: FORMULACE VARIANT STRATEGIÍ A VÝBĚR STRATEGIE	91
Úvod.....	91
Cíle kapitoly.....	91
6.1 Metody pro nalezení strategických variant.....	91
6.2 Kritéria pro výběr varianty	92
6.2.1 Přípustnost	93
6.2.2 Proveditelnost	93
6.2.3 Vhodnost.....	93
6.2.4 Přijatelnost	94

6.2.5 Závěrečný výběr strategie	95
6.3 Metody pro výběr varianty	95
6.4 Osobnosti kapitoly – M. Hammer (1948–2008) a J. Champy (1942) a jejich koncepce reengineeringu.....	97
KAPITOLA 7: TYPOLOGIE STRATEGIÍ	101
Úvod.....	101
Cíle kapitoly.....	101
7.1 Cíl a účel typologií strategií	101
7.2 Typologie strategií podle Ansoffa	102
7.3 Generické strategie	103
7.2.1 Nákladové vedení	104
7.2.2 Odlišení (diferenciace).....	105
7.2.2 Hybridské strategie	106
7.2.3 Zaměření (segmentace)	106
7.3 Strategie vycházející ze SWOT analýzy	107
7.4 Diverzifikační strategie	108
7.4.1 Soustředná diverzifikace.....	109
7.4.2 Horizontální diverzifikace.....	109
7.4.3 Smíšená diverzifikace.....	110
7.4.4 Divestice	110
7.5 Integrační strategie.....	110
7.5.1 Vertikálně integrační strategie.....	111
7.5.2 Horizontálně integrační strategie	112
7.6 Osobnost kapitoly – W. Chan Kim a Renée Mauborgne a jejich strategie modrého oceánu	112
KAPITOLA 8: PODNIKOVÉ STRUKTURY VE STRATEGICKÉM MANAGEMENTU	117
Úvod.....	117
Cíle kapitoly.....	117
8.1 Vnitropodnikové struktury.....	117
8.2 Mezipodnikové struktury	118
8.2.1 Holdingové struktury.....	119
8.2.2 Strategické aliance	121
8.2.3 Joint venture (společný podnik).....	123
8.2.4 Sítě a virtuální podnik	123
8.2.5 Klastr	125
8.3 Fúze.....	126
8.4 Osobnost kapitoly – Alfred Chandler (1918–2007) „Struktura následuje strategii“	129
KAPITOLA 9: IMPLEMENTACE STRATEGIE.....	132
Úvod.....	132
Cíle kapitoly.....	132
9.1 Implementace strategie.....	132

9.2 Plánování postupu implementace	134
9.3 Strategická kontrola	136
9.3.1 Význam a cíl strategické kontroly	136
9.3.2 Metody pro strategickou kontrolu	137
9.4 Osobnosti kapitoly – R. Kaplan a D. Norton a jejich metoda Balanced Scorecard (BSC)	138
KAPITOLA 10: STRATEGICKÝ MANAGEMENT V GLOBÁLNÍM PROSTŘEDÍ	142
Úvod.....	142
Cíle kapitoly.....	142
10.1 Globální podnik a podnikání.....	142
10.2 Odlišnosti globálního podnikání	144
10.2.1 Globální hybné síly a faktory	144
10.2.2 Analýzy pro globální expanzi	146
10.3 Globální strategie.....	147
10.3.1 Globální strategie podle J. Cullena	147
10.3.2 Globální strategie podle M. Portera.....	149
10.4 Osobnost kapitoly – G. Hofstede	150
GLOSÁŘ.....	154
LITERATURA.....	161
VZOROVÝ ZKOUŠKOVÝ TEST	163
ŘEŠENÍ PŘÍKLADŮ A ÚKOLŮ	164