

Obsah

Předmluva

Předmluva	7
Místo volného obchodu a protekcionismu ve spektru národních zájmů České republiky a dalších zemí	9
<i>Eva Klvačová</i>	
Oddalování zavedení eura: politika v rozporu se zájmy České republiky	37
<i>Jiří Malý</i>	
Energetická strategie Evropské unie a národní zájmy členských zemí	59
<i>Ivana Dostálová</i>	
Zájmy vlády a veřejnosti v oblasti výzkumu, vývoje a inovací v České republice	79
<i>Karel Mráček</i>	
Lisabonská smlouva pohledem českých národních zájmů	99
<i>Petr Wawrosz</i>	

Národní zájmy se stávají pod vlivem evropských politik uznávaných na úrovni příslušných národních států, ale především pod vlivem stále početnějších zájmových skupin. Například jiný zájem na nečasování přijetí společné evropské měny mají vývozců, aniž dovezců. Diametrálně se od sebe liší zájem vlastníků a zaměstnanců průmyslových závodů a zaměstnanců výrobních podniků. Pro ty, jejichž předmětem podnikání je levně konstatovat za účelem jejich přímého prodeje nebo nabírání produktů rozšiřování proti kursovému měnám, je optimální časový horizont přijetí eura přirozeně podstatně vzdálenější než pro podnikatele v průmyslu či zemědělství. Obdobná situace je v oblasti mezinárodního obchodu. Ještěli existuje téměř absolutní shoda o výhodnosti propádnosti volného obchodu, vždy se dají najít a nacházejí dobré důvody pro hledání výjimek z pravidla a nových forem protekcionismu. Výjimeky z pravidla hledají a nacházejí zpravidla ti, kdo mají na jejich vzniku zájem – tedy exportéři.

Národní zájmy se stávají pod vlivem evropských politik uznávaných na úrovni příslušných národních států, ale především pod vlivem stále početnějších zájmových skupin. Například jiný zájem na nečasování přijetí společné evropské měny mají vývozců, aniž dovezců. Diametrálně se od sebe liší zájem vlastníků a zaměstnanců průmyslových závodů a zaměstnanců výrobních podniků. Pro ty, jejichž předmětem podnikání je levně konstatovat za účelem jejich přímého prodeje nebo nabírání produktů rozšiřování proti kursovému měnám, je optimální časový horizont přijetí eura přirozeně podstatně vzdálenější než pro podnikatele v průmyslu či zemědělství. Obdobná situace je v oblasti mezinárodního obchodu. Ještěli existuje téměř absolutní shoda o výhodnosti propádnosti volného obchodu, vždy se dají najít a nacházejí dobré důvody pro hledání výjimek z pravidla a nových forem protekcionismu. Výjimeky z pravidla hledají a nacházejí zpravidla ti, kdo mají na jejich vzniku zájem – tedy exportéři.

Historie převaha evropského společného institucionálního rámce nad institucionálními rámci národních států lze spatřovat (kromě posádně prevládá zájmové v systému uznávaných evropských hodnot) v dlouhodobě orientaci na hledání a nacházení kompromisů konvenčních (byť někdy s četnými výhradami) zájmových skupinám. Žádná z nich v procesu harmonizace evropských politik nevítká vs. od uslovnosti, avšak žádnou obyčejně proces harmonizace senecché zcela stranou. Časem za nalézání kompromisů mezi zájmy je přirozeně složitost mechanismů, pomocí nichž k harmonizaci zájmů dochází, čas potřebný k dosažení shody i nezanedbatelné náklady na dosažení shody.