

Obsah

O autorovi	V
Předmluva	VI
Seznam použitých zkratk	XVIII
1. Právních předpisů	XVIII
2. Ostatní zkratky	XVIII
Úvod	XI
Část první. Přehled vývoje právní úpravy dohod narušujících hospodářskou soutěž	1
Kapitola I. Vývoj právní úpravy na evropské úrovni	3
1. Úvodem	3
2. Přijetí základních norem evropského soutěžního práva a jejich ideový základ (ordoliberalismus)	4
3. Další vývoj a postupná reorientace evropského soutěžního práva	8
4. Nařízení Rady č. 1/2003 a související modernizace evropského soutěžního práva	12
Kapitola II. Vývoj právní úpravy na území České republiky	
1. První etapa – konec 19. století a začátek 20. století	15
2. Druhá etapa – rok 1933 až 1948	19
3. Třetí etapa – 1948 až 1989	22
4. Čtvrtá etapa – 1989 až současnost	26
4.1. Zákon č. 63/1991 Sb. a jeho novelizace a zákon č. 273/ 1996 Sb.	27
4.2. Evropská dohoda o přidružení mezi ČR a ES	30
4.3. Zákon č. 143/2001 Sb. a jeho novelizace	31
Část druhá. Pojem hospodářské soutěže a cíle soutěžního práva	35
Kapitola I. Pojem (účinné) hospodářské soutěže	37
Kapitola II. Cíl(e) soutěžního práva	41
1. Příklon k cíli v podobě spotřebitelského blahobytu?	41
2. „Neoklasický“ v. ordoliberalní přístup	42
3. Pojem spotřebitelského blahobytu a pojmy související	44
3.1. Úvod	45
3.2. Spotřebitelský v. celkový blahobyt	47

- 3.3. Alokativní efektivita, efektivita ve výrobě a dynamická efektivita
- 3.4. Caveat: vše není jen o ekonomii, ekonomie není o všem 49
- 4. Jaké jsou důsledky přijetí standardu spotřebitelského blahobytu? . . . 52
- 5. Je spotřebitelský blahobyť (jediným) cílem soutěžního práva? 52

Kapitola III. Cíl či cíle soutěžního práva?

- Politické volby a dilemata 54**

Část třetí. Základní právní prameny regulace dohod narušujících hospodářskou soutěž – skutková podstata kartelu 65

- Kapitola I. Úvodem 65**

Kapitola II. Článek 81 SES a § 3 OHS – základní znaky skutkové podstaty kartelu 67

- 1. Pojem podniku a soutěžitele 67
 - 1.1. Úvodem 67
 - 1.2. Pojem podniku a koncepce jedné hospodářské jednotky 68
 - 1.3. Jednotka / entita 69
 - 1.4. Výkon hospodářské činnosti 77
 - 1.5. Pojem soutěžitele 79
 - 1.6. Lze pojmy podnik a soutěžitel vnímat věcně shodně? 79
 - 1.7. Co si počít s terminologií? 89
 - 1.8. Veřejnoprávní instituce jako adresáti soutěžních norem 91
 - 1.9. Regulační činnost státu 92
 - 1.10. Obstaravatelská činnost státu 94
 - 1.11. Český pohled na věc a další komparativní úvahy 100
- 2. Pojem dohody 102
 - 2.1. Pojem dohody stricto sensu 105
 - 2.2. Pojem jednání ve vzájemné shodě 111
 - 2.3. Pojem rozhodnutí sdružení podniků 122
- 3. Pojem narušení hospodářské soutěže 125
 - 3.1. Úvod 125
 - 3.2. Narušení hospodářské soutěže jako obecný pojem soutěžního práva 126
 - 3.3. Narušení hospodářské soutěže jako znak skutkové podstaty kartelu 130
 - 3.4. Protisoutěžní cíl a protisoutěžní účinek 133
 - 3.5. Koncepční náhled na „narušení“ hospodářské soutěže 139
- 4. Pojem (znatelného) vlivu na obchod mezi členskými státy 141
- 5. Doktrína de minimis, koncept bagatelních kartelů 142
 - 5.1. Úvod 142
 - 5.2. Prahové hodnoty tržních podílů pro vynětí ze zákazu 146
 - 5.3. Tvrdá omezení – obecně 149
 - 5.4. Tvrdá omezení v horizontálních dohodách 150
 - 5.5. Tvrdá omezení ve vertikálních dohodách 150
 - 5.6. Soubory dohod 155

Kapitola III. Typové rozlišení dohod narušujících hospodářskou soutěž	159
1. Úvodem.	160
2. Pojem horizontálních dohod.	160
3. Pojem vertikálních dohod.	164
3.1. Vertikální dohody – obecně.	164
3.2. Vertikální dohody – vymezení v blokové výjimce	166
3.3. Pozitivní vymezení.	167
3.4. Negativní vymezení.	170
4. Smíšené a diagonální dohody	172
Kapitola IV. Vztah regulace dohod narušujících hospodářskou soutěž a zneužívání dominantního postavení	175
Část čtvrtá. Výjimky z kartelového zákazu	177
Kapitola I. Legální výjimky	179
1. Doktrína de minimis, koncept bagatelních kartelů	179
2. Dohody odbytových organizací a sdružení zemědělských výrobců .	179
3. Ustanovení § 3 odst. 4 OHS a článek 81 odst. 3 SES.	183
3.1. Úvod.	183
3.2. Procesní pravidlo rozumu (rule of reason)?	185
3.3. Dokazování naplnění čl. 81 odst. 3 SES, resp. § 3 odst. 4 OHS	187
3.4. Přispění ke zlepšení výroby či distribuce nebo k podpoře rozvoje	189
3.5. Přiměřený podíl plynoucí z výhod spotřebitelům	192
3.6. Nezbytnost omezení.	194
3.7. Absence vyloučení soutěže na podstatné části trhu	196
Kapitola II. Blokové výjimky	199
1. Bloková výjimka pro vertikální dohody	199
1.1. Hranice tržního podílu	200
1.2. Tvrdá omezení uvedená v blokové výjimce – černé klauzule .	203
1.3. Šedé klauzule	207
1.4. Možnost odnětí blokové výjimky.	209
2. Další blokové výjimky	212
Část pátá. Substantivní posuzování dohod narušujících hospodářskou soutěž	215
Kapitola I. Horizontální dohody	217
1. Tvrdé kartely	218
1.1. Cenové kartely	219
1.2. Segmentační kartely.	221
1.3. Restrikční kartely.	222
1.4. Tendrové kartely – bid rigging.	222

2. Ostatní horizontální dohody	223
2.1. Dohody o výměně informací	224
2.2. Dohody o výzkumu a vývoji	228
2.3. Dohody o spolupráci v oblasti výroby	230
2.4. Dohody o společném nákupu	232
2.5. Komerčializační dohody	233
2.6. Standardizační dohody	235
2.7. Dohody v oblasti ochrany životního prostředí	236
Kapitola II. Vertikální dohody	237
1. Úvod	237
2. Základní koncepční rozdíl vůči horizontálním dohodám	239
3. Náměty z nové institucionální ekonomie	241
4. Jednotlivé typy vertikálních dohod	242
4.1. Dohody o určení (pře)prodejní ceny	244
4.2. Dohody o zastoupení	245
4.3. Dohody o výhradní distribuci	249
4.5. Dohody o výhradních dodávkách	251
4.6. Selektivní distribuční systémy	252
4.7. Dohody o výhradním odběru a o nákupu jediné značky	255
4.8. Vázané obchody (junktivy)	258
4.9. Franšízové dohody	259
4.10. Subdodavatelské smlouvy	262
Kapitola III. Smíšené a diagonální dohody	264
Část šestá. Důsledky porušení zákazu	265
1. Neplatnost dohody narušující hospodářskou soutěž	267
Závěr	274
Summary	281
Přehled literatury	285
Věcný rejstřík	302