

Úplný obsah

Obsah	7
Úvod	17
1. Základy marketingu ve veřejném sektoru	19
1.1. Definice marketingu	20
1.2. Historický vývoj marketingu ve světle základních podnikatelských koncepcí	21
Výrobní podnikatelská koncepce	21
Výrobková podnikatelská koncepce	22
Prodejní podnikatelská koncepce	23
Marketingová podnikatelská koncepce	23
Koncepce společenského marketingu, resp. sociální marketingová koncepce	24
1.3. Oprávněnost marketingu ve veřejném sektoru	24
2. Obsah marketingu a marketingový postup neziskových organizací	29
2.1. Marketingový mix	30
2.2. Rozšíření marketingového mixu v organizacích veřejného sektoru	32
Marketing služeb	32
Marketing měst a obcí	33
Marketing neziskových organizací	33
2.3. Další obsahové prvky marketingu	34
Positioning	34
Tržní segmentace	34
Marketingový výzkum	36
SWOT analýza	36
2.4. Marketingový postup neziskových organizací dle John Hopkins University v Baltimore	37
3. Marketing nehmotného produktu a marketingové strategie	43
3.1. Marketing nehmotného produktu	44
3.2. Charakteristiky nehmotného produktu, tj. služeb	45
3.3. Strategie produktu služby	49
4. Strategické marketingové plánování	53
4.1. Strategické marketingové plánování	54
4.2. Postup strategického marketingového plánování	54

Strategie zaměřená na růst organizace	56
Strategie směřující k dosažení konkurenční výhody	57
Strategie zaměřená na vývoj portfolia	58
Strategie pozicioningu	60
5. Marketingová komunikace, veřejné mínění a komunikace jako východisko úspěšných PR	63
5.1. Marketingová komunikace	64
5.2. Postavení organizace na veřejnosti	67
5.3. Komunikace obecně	69
Druhy veřejnosti a cílové skupiny	69
Komunikace jako východisko úspěšných PR, tj. komplexní práce s veřejností	71
5.4. Nezisková organizace a její práce s veřejností	73
6. Public Relations a jejich okolí	75
6.1. Public Relations a jejich definice, příbuzné pojmy a obory	76
Některé základní pojmy Public Relations	78
6.2. Cíle Public Relations	79
6.3. Public Relations a reklama	81
Perspektivy PR v neziskovém sektoru	83
Zavedení systematické práce s veřejností a PR-audit	84
Kampaně v PR	85
7. Reklama v marketingové komunikaci a mediální plánování	91
7.1. Druhy a definice reklamy	92
7.2. Tvorba kampaně	94
Cílové skupiny	94
Cíle	96
Strategie sdělení	97
Kreativní strategie	97
7.3. Formáty realizace reklamní strategie	98
7.4. Mediální plánování	100
Proces plánování médií	100
Mediální cíle	101
Výběr médií	102
8. Sponzorství v marketingové komunikaci	107
8.1. Sponzorství v marketingové komunikaci	108
Jak funguje sponzorství	109

Obsah

Rostoucí důležitost sponzorství	110
Plánování sponzorství	111
9. Fundraising a jeho význam v řízení organizací veřejného sektoru	117
9.1. Definice fundraisingu	118
9.2. Základy fundraisingu	118
9.3. Hledání podpory	119
9.4. Motivace k dárcovství	120
9.5. Poslání organizace	122
9.6. Místo organizace na trhu	122
9.7. Hledání dárců	123
9.8. Metody fundraisingu	124
10. Doplňková kapitola	133
10.1. New Public Management	134
Historie	135
Teoretické kořeny New Public managementu	135
Koncept New Public Managementu	136
Dvě roviny New Public Managementu	137
Nutné a volitelné podmínky New Public Managementu	139
Přínos New Public Managementu	140
Zdroje New Public Managementu	140
Hodnocení výkonu NPM	140
10.2. Strategické plánování v neziskových organizacích	141
Příprava procesu	142
Analýza prostředí	144
Tvorba strategie	145
Zpracování implemenčního plánu	148
Zpracování a následná realizace strategického plánu	148
Shrnutí	151
Přílohy	153
1. Vzorový POT – Projekt marketingové studie (KVMAVS, PVMVVS, KVMAFU, VIKBB09)	154
2. Vzorový POT – Žádost o grant (KVMAFU)	162
3. Vzorový POT – Podklady pro marketingový plán (PVMAVS, KVMVS2, CN_KVMVS2)	169
Glosář	205

Rejstřík	211
Literatura	213

Uvod