

OBSAH

Dissiplína politického marketingu v teoretické perspektívě 5

ANINA MATUŠKOVÁ

1. Politický marketing: kořeny disciplíny	9
1.1 Úvod	9
1.2 Klasický marketing	10
1.3 Politický marketing	13
1.3.1 Kořeny politického marketingu v USA	13
1.3.2 Definitivní problematika	15
1.4 Srovnání politického a ekonomického marketingu	20
1.5 Závěr	21
1.6 Co si dále přečíst	22

TOMÁŠ ŠKRHA

2. Koncepty a politický marketing	28
2.1 Úvod	28
2.2 Koncepty – teorie	28
2.2.1 Co je koncept?	28
2.2.2 Přístupy k formování konceptů	29
2.2.3 Pravidla analýzy konceptů	30
2.3 Jak pracovat s koncepty	35
2.4 Koncepty – příklad č. 1	37
2.4.1 Koncept politického marketingu	37
2.4.2 Definice politického marketingu	37
2.5 Koncepty – příklad č. 2	41
2.5.1 Aplikace metodologických pravidel na koncept politického marketingu	41
2.6 Práce s koncepty – příklad č. 3	43
2.7 Zhodnocení konceptu politického marketingu	44
2.8 Typologie – teorie	45
2.9 Typologie – příklad č. 4	46
2.10 Závěr	47
2.11 Co si dále přečíst	48

MILOŠ GREGOR

3. Klasické koncepty v politickém marketingu	52
3.1 Úvod	52
3.2 Nejčastěji užívané modely a koncepty	53
3.2.1 <i>Model Jennifer Lees-Marshmentové</i>	53
3.2.2 <i>Model politického marketingu Bruce I. Newmana</i>	57
3.2.3 <i>Konceptuální model politicko-tržní orientace Roberta P. Ormroda</i>	60
3.3 Další významní teoretici	64
3.3.1 <i>Stephan C. M. Henneberg</i>	64
3.3.2 <i>Aron O'Cass</i>	66
3.3.3 <i>Pippa Norrisová</i>	66
3.3.4 <i>Dominic Wring</i>	67
3.4 Závěr	70
3.5 Co si dále přečíst	70
Závěrečné shrnutí	71

ALENA MACKOVÁ

4. Výzkumné designy v politickém marketingu	75
4.1 Úvod	75
4.2 Experimentální studie	75
4.2.1 <i>Experimentální design</i>	76
4.2.2 <i>Zkreslení a kontrola v experimentu</i>	77
4.2.3 <i>Laboratorní experiment</i>	78
4.2.4 <i>Terénní experiment</i>	79
4.2.5 <i>Užití experimentu</i>	81
4.3 Observační studie	82
4.3.1 <i>Design observačních studií</i>	82
4.3.2 <i>Průřezové studie</i>	83
4.3.3 <i>Longitudinální studie</i>	84
4.3.4 <i>Užití observačních studií</i>	87
4.4 Závěr	88
4.5 Co si dále přečíst	88

SILVIA HUDAČKOVÁ

5. Politické strany a implementace marketingového modelu	91
5.1 Úvod	91
5.2 Strukturální změny ve společnosti	91
5.3 Změna masové strany na catch-all stranu	93
5.4 Strana kartelu	96
5.5 Strategie komunikace jednotlivých typů stran s voliči	96
5.6 Stranické cíle a jejich vliv na přijetí marketingového modelu	100
5.7 Role organizace strany při přijímání marketingového modelu	101
5.8 Vnitřní a vnější marketing při prosazování marketingového produktu	103
5.9 Závěr	104
5.10 Co si dále přečíst?	105

MARCELA KRÁLIKOVÁ

6. Vybrané nástroje politického marketingu	108
6.1 Úvod	108
6.2 Segmentace	109
6.2.1 Metody (kritéria) segmentace	109
6.2.2 Charakteristiky segmentu	111
6.2.3 Projekty segmentace v praxi	111
6.3 Targeting	112
6.3.1 Systém prioritizace segmentů	112
6.3.2 Strategie, jak zvýšit voličskou podporu	114
6.3.3 Projekty targetingu v praxi	114
6.4 Positioning	115
6.4.1 Obecný proces politického umístění	116
6.4.2 Pozice stran/kandidátů na politickém trhu	116
6.4.3 Faktory úspěšného positioningu	117
6.4.4 Projekty positioningu v praxi	118
6.5 Úloha a typy výzkumu	118
6.5.1 Typy výzkumu	119
6.5.2 Výzkum kandidáta a opozice	119
6.5.3 Výzkum otázek	120
6.5.4 Výzkum využívaný při targetingu	120
6.5.5 Výzkumy veřejného mínění	120
6.5.6 Kvantitativní výzkum	120
6.5.7 Kvalitativní výzkum	122
6.5.8 Benchmark	122
6.5.9 Focus group	123
6.6 Závěr	124
6.7 Co si dále přečíst	125

RADOVAN BRTNÍK

7. Koncept a role politického trhu	129
7.1 Úvod	129
7.2 Marketingově-ekonomická východiska	129
7.3 Přístupy ke konceptu politického trhu	131
7.4 Koncept politického trhu	133
7.4.1 Mikroprostředí	133
7.4.2 Makroprostředí	135
7.5 Příklad faktoru ovlivňujícího postavení strany na trhu – volební systém .	136
7.5.1 Mezistranická dimenze	136
7.5.2 Vnitrostranická dimenze	138
7.5.3 Vliv volební účasti jako proměnné volebního systému	139
7.6 Propojení doposud užívaných přístupů k pojednání trhu	140
7.7 Politické trhy na různých úrovních politiky	142
7.7.1 Lokální/místní/komunální trh	142
7.7.2 Krajský/zemský/regionální trh	142
7.7.3 Nadnárodní/evropský trh	143
7.7.4 Národní/celostátní trh	143

7.8 Zkoumání politických trhů	145
7.9 Závěr	146
7.10 Co si dále přečíst	146
EVA PAVLOVÁ, ANNA MATUŠKOVÁ	
8. Volební strategie a kampaně	152
8.1 Úvod	152
8.2 Kořeny současné strategie volebních kampaní	153
8.3 Co je to volební strategie?	154
8.4 Stanovení rozpočtu a fundraising	157
8.5 Vymezení volební kampaně	159
8.6 Struktura a organizace kampaně	163
8.6.1 <i>Složení volebního štábu</i>	164
8.7 Realizace volebního plánu – na pomezí tvorby strategického plánu a jeho realizace	166
8.7.1 <i>Magická formule úspěchu: segmentace – targeting – positioning</i>	166
8.8 Typy strategií volebních kampaní	167
8.9 Politické poradenství a volební kampaně	171
8.10 Závěr	172
8.11 Co si dále přečíst	173
MILOŠ GREGOR	
9. Politická reklama	178
9.1 Úvod	178
9.2 Historické milníky politické reklamy	178
9.3 Definice politické reklamy	179
9.4 Cíle a efekty reklamy	180
9.5 Druhy a typy reklamy	181
9.6 Legislativní vymezení a úprava politické reklamy v České republice	187
9.7 Závěr	190
9.8 Co si dále přečíst	190
LENKA HRBKOVÁ	
10. Negativní kampaně	195
10.1 Úvod	195
10.2 Co je negativní kampaně?	195
10.2.1 <i>Vymezení negativity</i>	195
10.2.2 <i>Klasifikace negativních sdělení</i>	196
10.3 Prostředky negativní kampaně	198
10.3.1 <i>Historické kampaně</i>	198
10.3.2 <i>Moderní kampaně</i>	199
10.4 Techniky a strategie negativní kampaně	202
10.4.1 <i>Techniky</i>	202
10.4.2 <i>Kdo a proč vede negativní kampaně?</i>	204
10.5 Účinky negativní kampaně	205
10.5.1 <i>Jsou negativní kampaně efektivní?</i>	205

10.5.2 Význam negativní kampaně pro demokracii	208
10.6 Negativní kampaně v České republice	209
10.7 Závěr	211
10.8 Co si dále přečíst	212
 OTTO EIBL, OTO KÓŇA	
11. Permanentní kampaň	216
11.1 Úvod	216
11.2 Permanentní kampaň v historické perspektivě	216
11.3 Permanentní vs. volební kampaň	218
11.4 Podmínky, které vedení permanentních kampaní umožňují	219
11.5 Limity permanentních kampaní	224
11.6 Diskuse o úcincích permanentních kampaní	224
11.7 Závěr	225
11.8 Co si dále přečíst	226
12. Strana jako značka	230
 MICHAL ŽIŽLAVSKÝ	
12.1 Úvod	230
12.2 Definice značky a politická značka	230
12.3 Složky značky	231
12.4 Politici jako osobnostní značky	233
12.5 Atributy značky	236
12.6 Branding jako proces tvorby značky	237
12.7 Přínos brandingu jakožto politologického konceptu	238
12.8 Negativní branding	239
12.9 Identita značky	240
12.10 Image značky	242
12.11 Rebranding	242
12.12 Principy úspěšného rebrandingu	245
12.13 Závěr	247
12.14 Co si dále přečíst	248
 BARBORA PETROVÁ	
13. Politická komunikace	254
13.1 Politická komunikace – cesta k definici	254
13.2 Výzkum politické komunikace	256
13.2.1 Interdisciplinární základy výzkumu politické komunikace	257
13.3 Proměny a profesionalizace politické komunikace	258
13.4 Komunikace v rámci kampaní	260
13.5 Komunikace vlády s občany	262
13.6 Politický marketing a politická komunikace	263
13.7 Závěr	264
13.8 Co si dále přečíst	265

BARBORA PETROVÁ

14. Média a politika	269
14.1 Úvod	269
14.2 Média a politický vliv	269
14.3 Historie výzkumu mediálních účinků	270
14.4 Nejvýznamnější koncepty a teorie mediálních účinků	272
14.5 Normativní teorie fungování médií	275
14.6 Komparace mediálních systémů	276
14.7 Závěr	283
14.8 Co si dále přečíst	284

BARBORA PETROVÁ

15. Politické public relations	289
15.1 Úvod	289
15.2 Vztahy s veřejností	289
15.3 Politické vztahy s veřejností	290
15.4 Historie politického PR	291
15.5 Praxe a modely politických public relations	292
15.6 Další termíny objevující se v souvislosti s public relations	295
15.6.1 Propaganda	295
15.6.2 Spin a spin doctoring	297
15.7 Závěr	299
15.8 Co si dále přečíst	300

ALENA MACKOVÁ

16. Nové komunikační nástroje	304
16.1 Úvod	304
16.2 Nová éra politické komunikace	304
16.3 On-line marketing	307
16.3.1 Vývoj webu	307
16.3.2 Od jednosměrné komunikace k dialogu	309
16.3.3 Ztráta kontroly nad obsahem	310
16.4 Personalizace sdělení a nové možnosti cílení	312
16.5 Užití on-line nástrojů	313
16.6 Nové netradiční metody vedení kampaně	314
16.6.1 Virální marketing	315
16.6.2 Guerilla marketing	316
16.7 Závěr	318
16.8 Co si dále přečíst	318

OTTO EIBL

17. Kritická reflexe marketingu v politice: Problém nebo příležitost?	323
17.1 Úvod	323
17.2 Důsledky implementace marketingu v oblasti politiky	324
17.2.1 <i>Dopad vstupu marketingu na vnitřní fungování stran</i>	325
17.2.2 <i>Dopad vstupu marketingu na vnější prostředí stran, popř. na demokracii obecně</i>	326
17.3 Závěr	330
17.4 Co si dále přečíst	330