
Obsah

O autorech	11
Slovo úvodem	13
ČÁST I VÝVOJ PODMÍNEK ŘÍZENÍ	17
1. Základní charakteristiky současné průmyslové výroby	19
1.1 Dynamika a komplexnost – tendence rozvoje řízení výroby	21
1.2 Požadavky na management výroby	24
1.3 Permanentní inovace – klíčový úkol řízení výroby	26
1.4 Cílový úkol – tvorba hodnoty pro zákazníka	30
1.5 Přizpůsobení organizace výroby	32
2. Od dělby práce k podnikovým sítím	35
2.1 Proces zeštíhlení výroby	35
2.1.1 Hypersoutěž a analýza produktu	35
2.1.2 Specializace	37
2.1.3 Integrace	37
2.1.4 Koordinace	38
2.1.5 Hledání nového – strategie pro odvážné	39
2.2 Propojení v sítích	46
2.2.1 Budování sítí	48
2.2.2 Úkoly managementu podnikových sítí	49
2.2.3 Virtuální podnik jako specifická síť	51
2.3 Změny přístupů v rámci sítě	53
3. Tržní orientace firmy	55
3.1 Střety marketingu	55
3.2 Rozpory marketingu s ostatními články hodnototvorného řetězce	57
3.3 Cesty řešení rozporů	59
3.3.1 Přijetí marketingové filozofie – jednotná koncepce řízení	59
3.3.2 Management produktu	62
3.3.3 Komplexní standardizace	65
3.3.4 Integrace na úrovni provozní, realizace systému operativního řízení výroby	65
3.3.5 Struktura organizace řízení, realizace procesního řízení	66
3.3.6 Intenzivní uplatnění principu řízení dodavatelského řetězce (<i>Supply Chain Management</i>)	66

ČÁST II KOMPLEXNÍ STANDARDIZACE	69
4. Komplexní standardizace	71
5. Standardizace výstupních prvků a její vliv na normativní základnu řízení firmy	77
5.1 Podstata konstrukční standardizace	77
5.2 Stavebnicová konstrukce produktu	79
5.3 Stavebnicová tvorba technologických postupů a technicko-hospodářských norem	87
5.4 Kusovníky	90
6. Standardizace řídicího procesu	97
7. Standardizace věcných vstupních prvků výrobního procesu	99
8. Standardizace činností a způsobů přeměn ve výrobním procesu	103
8.1 Obsah technologické standardizace	103
8.2 Postup při vytváření podkladů technologické standardizace	104
9. Standardizace vztahů ve spotřebě a využití výrobních činitelů	107
9.1 Obsah a funkce technicko-hospodářských norem	107
9.2 Třídění THN a předpoklady jejich tvorby	108
9.3 Kapacitní normy	110
9.4 Technicko-hospodářské normy spotřeby času	111
9.4.1 Pohybové studie	112
9.4.2 Časové studie	114
9.5 Technicko-hospodářské normy spotřeby materiálu	118
9.6 Normy zásob	120
10. Standardizace kombinací při operativním řízení výroby	131
10.1 Velikost výrobní dávky	132
10.2 Výrobní takt a rytmus	134
10.3 Průběžná doba výroby	135
10.4 Výrobní předstih	139
10.5 Zásoby rozpracované výroby	140
10.6 Standardní plán práce linky	145
10.7 Podíl jakostních tříd výrobků	146
11. Význam standardizace pro zvýšení flexibility a konkurenční schopnosti firmy	147
11.1 Urychlení uvedení produktu na trh	148
11.2 Plnění požadavků zákazníka	150
11.3 Hledisko řízení výroby (hmotného toku)	151
ČÁST III MANAGEMENT A TYPOLOGIE SYSTÉMU	155
12. Management nákupu, výroby a odbytu	157
12.1 Nástroje managementu	158
12.2 Aktivity a dovednosti dle úrovně managementu	169
12.3 Strategický management	171

12.4	Taktický management	176
12.4.1	Taktické cíle při zajištění vedoucího postavení v nákladech	176
12.4.2	Taktické cíle při zajištění vedoucího postavení diferenciací	177
12.4.3	Zaměření taktických cílů na oblasti působení taktického managementu	177
12.5	Operativní management	180
12.6	Potenciál managementu výroby, nákupu a prodeje	184
13.	Výrobní systém a jeho typologie	189
13.1	Charakteristika výrobního systému	189
13.2	Vlastnosti výrobního systému	194
13.2.1	Kapacita	194
13.2.2	Elasticita výrobního systému	195
13.3	Kritéria typologie výrobních systémů	196
13.3.1	Výrobní typy podle programu	196
13.3.2	Výrobní typy podle procesu	197
13.3.3	Výrobní typy podle použití vstupů	200
ČÁST IV	OPERATIVNÍ ŘÍZENÍ VÝROBY	205
14.	Integrované řízení odbytu, výroby a nákupu – operativní řízení výroby	207
14.1	Základní charakteristika pojmu nákup	208
14.2	Základní charakteristika pojmu výroba	209
14.3	Základní charakteristika pojmu odbyt	210
14.4	Management nákupu, výroby, odbytu a logistika	211
14.5	Integrované řízení – princip „operativního řízení výroby“	212
14.6	Operativní řízení a vnitropodnikové řízení	214
15.	Operativní plánování odbytu, výroby a nákupu	217
15.1	Přístup k rozhodování o sortimentní politice	219
15.2	Prognóza poptávky	221
15.3	Operativní plánování odbytu	223
15.3.1	Přístupy k plánování programu	226
15.3.2	Utváření programu	226
15.3.3	Stanovení vlastního plánu odbytu	228
15.4	Operativní plánování výroby	234
15.4.1	Alternativa vlastní a cizí výroby	235
15.4.2	Řešení problému sezonní výroby	236
15.4.3	Souhrnné hodnocení volby výrobního programu	236
15.4.4	Obecný postup v rámci operativního plánování výroby	237
15.4.5	Systém KANBAN	244
15.4.6	Základní činitele ovlivňující metodiku operativního plánování výroby a typové (standardní) metody	246
15.5	Operativní plánování nákupu	249
16.	Operativní evidence výroby	255
16.1	Systém evidenčních médií	255
16.2	Systémy operativní evidence výroby	258
16.3	Využití operativní evidence výroby v procesu řízení	259

17. Řízení výrobního procesu	261
17.1 Uvolnění zakázky	263
17.2 Rozvrh práce	263
17.3 Metody řízení výrobního procesu	265
17.3.1 Řízení mistrem	265
17.3.2 Dispečerské řízení	266
17.3.3 Přímé řízení výroby	266
17.3.4 Automatická regulace výrobního procesu	269
17.4 Zajišťování cílů bezprostředním řízením výroby	270
18. Řízení nákupu	273
18.1 Model nákupního marketingu	274
18.2 Situační analýza	275
18.3 Volba nákupní strategie a nákupních cílů	277
18.4 Poznání potřeb	281
18.5 Analýza a volba nákupního trhu	283
18.6 Analýza a volba dodavatele	285
18.7 Poptávka a hodnocení nabídky	287
18.8 Jednání s dodavatelem a vystavení objednávky	290
18.9 Kontrola objednávky a hodnocení dodavatele	292
18.10 Závěrečné poznámky	295
19. Řízení zásob	297
19.1 Materiálová dispozice	297
19.2 Just-In-Time – integrace dodavatelů	299
19.3 Řízení zásob	303
20. Kontroling výroby a nákupu	309
20.1 Princip kontroingu funkcí hodnototvorného řetězce	309
20.2 Systém ukazatelů v řízení výroby a nákupu	316
20.2.1 Plnění standardních ukazatelů normativní základny	316
20.2.2 Odvozené ukazatele	316
21. Změnové řízení	327
21.1 Podstata, obsah, způsob klasifikace změn	327
21.2 Organizace změnové služby ve výrobní firmě	328
21.3 Průběh změn s připomínkovým řízením	329
21.4 Průběh změny bez připomínkového řízení	330
21.5 Průběh odchylkového řízení	330
21.6 Zajištění změn při automatizovaném zpracování dokumentace a ekonomické vyhodnocování změn	331
ČÁST V DODAVATELSKÝ ŘETĚZEC – SUPPLY CHAIN	333
22. Řízení dodavatelského řetězce (Supply Chain Management)	335
22.1 Dodavatelský řetězec jako specifická síť	338
22.2 Motivy pro tvorbu a řízení dodavatelského řetězce	340
22.3 Modelování dodavatelského řetězce	346
22.4 Aspekty managementu dodavatelského řetězce	348
22.5 Problém koordinace	349
22.6 Strategické řízení řetězce	353

22.7	Operativní řízení řetězce	355
22.8	Užitky dodavatelského řetězce	355
22.9	Dodavatelský řetězec a principy řízení výroby a nákupu	356
	Exkurz – příklad softwarového řešení řízení výroby a nákupu	359
	AZ.PRO – Strojní výroba	359
	AZ.PRO – Nákup	371
	Literatura	373
	Rejstřík	375

řetězce, zejména v oblasti řízení výroby a nákupu. V rámci této knihy je také
 představen příklad softwarového řešení řízení výroby a nákupu, který je
 zaměřen na praktické využití teoretických poznatků. Všechny tyto aspekty
 jsou podrobně rozpracovány a doplněny příklady a obrázky, které usnadňují
 pochopení a aplikaci teorie. Knihu lze doporučit nejen studentům, ale i
 odborníkům z praxe, kteří se chtějí dozvědět více o moderních
 metodách řízení výroby a nákupu. Všechny tyto aspekty jsou podrobně
 rozpracovány a doplněny příklady a obrázky, které usnadňují pochopení
 a aplikaci teorie. Knihu lze doporučit nejen studentům, ale i odborníkům
 z praxe, kteří se chtějí dozvědět více o moderních metodách řízení
 výroby a nákupu. Všechny tyto aspekty jsou podrobně rozpracovány a
 doplněny příklady a obrázky, které usnadňují pochopení a aplikaci
 teorie. Knihu lze doporučit nejen studentům, ale i odborníkům z praxe,
 kteří se chtějí dozvědět více o moderních metodách řízení výroby a
 nákupu. Všechny tyto aspekty jsou podrobně rozpracovány a doplněny
 příklady a obrázky, které usnadňují pochopení a aplikaci teorie.

Obsah

- 1. ÚVOD
- 2. MARKETING: WHO'S WHO IN THE WORLD? (MARTINUS)
- 3. MARKETING: WHO'S WHO IN THE WORLD? (MARTINUS)
- 4. MARKETING: WHO'S WHO IN THE WORLD? (MARTINUS)
- 5. MARKETING: WHO'S WHO IN THE WORLD? (MARTINUS)
- 6. MARKETING: WHO'S WHO IN THE WORLD? (MARTINUS)

Doc. Ing. Věra Pěravá, CSc.

Absolvovala Všechny tyto aspekty jsou podrobně rozpracovány a doplněny
 příklady a obrázky, které usnadňují pochopení a aplikaci teorie. Knihu
 lze doporučit nejen studentům, ale i odborníkům z praxe, kteří se chtějí
 dozvědět více o moderních metodách řízení výroby a nákupu. Všechny
 tyto aspekty jsou podrobně rozpracovány a doplněny příklady a obrázky,
 které usnadňují pochopení a aplikaci teorie. Knihu lze doporučit nejen
 studentům, ale i odborníkům z praxe, kteří se chtějí dozvědět více o
 moderních metodách řízení výroby a nákupu. Všechny tyto aspekty jsou
 podrobně rozpracovány a doplněny příklady a obrázky, které usnadňují
 pochopení a aplikaci teorie. Knihu lze doporučit nejen studentům, ale i
 odborníkům z praxe, kteří se chtějí dozvědět více o moderních metodách
 řízení výroby a nákupu. Všechny tyto aspekty jsou podrobně rozpracovány
 a doplněny příklady a obrázky, které usnadňují pochopení a aplikaci
 teorie.