

Obsah

PODĚKOVÁNÍ	6
ÚVOD	9
PROCES TVORBY KONKURENČNÍ VÝHODY	11
1. Průzkum a zhodnocení prostředí a trendů	13
1.1 Technologie	13
1.2 Konkurenční strategie	18
1.3 Nejnovější trendy	20
1.4 Stávající a potenciální trhy a tržní níky	29
2. Identifikace základních kompetencí podniku	35
2.1 Co jsou a jak se vytvářejí základní kompetence	36
2.2 Tvorba a rozvoj individuálních kompetencí	38
2.3 Tvorba a rozvoj organizačních kompetencí	40
2.4 Tvorba a rozvoj klíčových kompetencí	42
2.5 Využití základních kompetencí k získání konkurenční výhody	43
3. Tvorba vize, poslání a strategie podniku	45
3.1 Změna v přístupu ke tvorbě strategie	45
3.2 Proces tvorby vize, poslání a strategie	46
4. Tvorba strategie změny	85
4.1 Kontrolní rámec pro strategii změny	85
4.2 Přístup GQM (cíl, otázka, metrika)	86
4.3 Integrace balanced scorecardu a metodologie GQM (Interactive Goal Panel)	90
4.4 Implementace a používání IGP	94
4.5 Moderní přístup k řízení projektů	96
5. Ověření realizovatelnosti strategie změny	179
5.1 Předběžné ověření realizovatelnosti interních cílů	179
5.2 Předběžné ověření realizovatelnosti externích cílů	182
5.3 Kontrola realizace strategie v jejím průběhu	183
6. Realizace strategie a návrat na začátek	185
7. Důsledky nového způsobu podnikání na lidské zdroje	187
8. Proč je nutné používat systémový přístup k podnikání?	191
8.1 Podnik jako systém	191
8.2 Podnikové subsystémy	193
8.3 Nutnost aplikace systémového přístupu	195
9. Krátké slovo závěrem	197
SEZNAM OBRÁZKŮ A TABULEK	198
SEZNAM POUŽITÉ LITERATURY	199