

# Obsah

<b>1. Úvod.....</b>	<b>9</b>
1.1 Ekonomická krize a nutnost inovací v podniku .....	9
1.2 Historická geneze potřeby informací pro řízení podniku .....	13
1.3 Strategický význam informace .....	19
1.3.1 Ofenzivní pojetí konkurenčního střetu firmy.....	19
1.3.2 Podmínky pro úspěšnou realizaci střetu .....	20
1.3.3 Základní zákonitosti úspěšného vedení střetu v podnikatelské praxi .....	21
1.3.4 Strategický význam informace v konkurenčním střetu .....	21
<b>2. Competitive Intelligence.....</b>	<b>23</b>
2.1 Vymezení pojmu Competitive Intelligence .....	26
2.1.1 Vymezení oboru Competitive Intelligence .....	26
2.1.2 Vymezení pojmu Competitive Intelligence .....	27
2.1.3 Úkoly Competitive Intelligence .....	28
2.1.4 Druhy Competitive Intelligence.....	30
2.2 Základní pojmy v Competitive Intelligence .....	30
2.2.1 Symptomy.....	31
2.2.2 Data .....	31
2.2.3 Funkce .....	32
2.2.4 Informace.....	32
2.2.5 Důkazy .....	32
2.2.6 Argumenty .....	33
2.2.7 Hypotézy .....	33
2.2.8 Zpravodajství.....	36
2.3 Competitive Intelligence jako systémová aplikační disciplína.....	36
2.3.1 Uživatelské funkce systému Competitive Intelligence .....	39
2.3.2 Vnitřní funkce systému Competitive Intelligence .....	40
2.3.3 Competitive Engineering.....	41
2.3.4 Pracovní plány (postupy) metod se systémovým přístupem .....	44
<b>3. Zpravodajský cyklus Competitive Intelligence .....</b>	<b>47</b>
3.1 První stupeň činnosti Competitive Intelligence .....	47
3.2 Druhý stupeň činnosti Competitive Intelligence .....	48
3.3 Základní zpravodajský cyklus Competitive Intelligence .....	52
3.4 Pětifázový model zpravodajského cyklu .....	55
3.5 Řízení zpravodajského cyklu Competitive Intelligence.....	57
3.5.1 Stanovení cílů.....	57
3.5.2 Předvídání.....	61
3.5.3 Analýza problému .....	67
3.5.4 Geneze nové informace .....	69
3.5.5 Stanovení potřebných informací pro vrcholové vedení podniku.....	70
3.5.6 Key Intelligence Topics .....	73
3.5.6.1 Strategická rozhodnutí a akce.....	73
3.5.6.2 Náměty na včasné varování .....	75
3.5.6.3 Profily a popisy klíčových hráčů.....	76

3.6 Sběr dat.....	77
3.6.1 Zpravodajská mapa .....	78
3.6.2 Základní rozdělení zdrojů dat a informací .....	79
3.6.3 Fáze sběru dat.....	80
3.6.4 Klasické zdroje dat .....	81
3.6.5 Fáma.....	82
3.6.6 Elektronické zdroje dat.....	84
3.6.7 Softwarové nástroje na sběr dat .....	89
3.6.7.1 Copernic.....	89
3.6.7.2 EverNote, FreeMind.....	90
3.6.7.3 Google Alerts a Google News .....	90
3.6.7.4 Google Insights for Search .....	90
3.6.7.5 Social Mention .....	91
3.6.7.6 SpyFu .....	91
3.6.7.7 Visual Understanding Environment, TouchGraph .....	91
3.6.7.8 Wayback Machine .....	92
3.6.7.9 Zanran.....	92
3.7 Zpracování údajů .....	92
3.7.1 Analýza získaných dat a údajů .....	93
3.7.2 Ukládání dat .....	101
3.8 Zpravodajská analýza.....	105
3.8.1 Mentální model .....	107
3.8.2 Vliv množství údajů na přesnost závěrů analýzy .....	109
3.8.3 Požadavky na práci analytika a úskalí jeho práce .....	110
3.9 Distribuce zpravodajství .....	112
<b>4. Pracovní plán Competitive Intelligence.....</b>	<b>114</b>
4.1 Návrh pracovního plánu Competitive Intelligence.....	115
<b>5. Softwarové nástroje Competitive Intelligence .....</b>	<b>133</b>
5.1 Corpus Solutions Intelligence platform.....	133
5.1.1 Situace u zákazníka.....	134
5.1.2 Klíčové problémy .....	134
5.1.3 Řešení.....	135
5.1.3.1 Corpus data connect.....	137
5.1.3.2 Masterdata management .....	137
5.1.3.3 Vstupní analytika .....	137
5.1.3.4 Datová báze.....	137
5.1.3.5 Corpus power analysis .....	137
5.1.4 Dosažené přínosy .....	138
5.2 Analytický, Rešeršní a Monitorovací Systém - ARMS .....	138
5.2.1 Produkty tvořící ARMS .....	139
<b>6. Metodický přístup k užití vybraných metod v Competitive Intelligence .....</b>	<b>142</b>
6.1 Myšlenková mapa.....	143
6.2 Analýza možného vývoje odvětví .....	143
6.3 Analýza možného vývoje trhu .....	148
6.4 Analýza konkurenta .....	150
6.4.1 Typ konkurenta .....	150
6.4.2 Analýza konkurenta podle Portera.....	151

6.4.3 Analýza konkurenta dle Sun Tzu .....	158
6.4.4 Analýza zranitelnosti .....	164
6.4.5 Signály zranitelnosti .....	165
6.4.6 Psychologické profilování .....	166
6.4.7 Zpětné inženýrství (Reverse Engineering).....	168
<b>6.5 Analýza možného konkurenčního střetu.....</b>	<b>168</b>
6.5.1 Identifikace „ducha a dynamiky“ konkurenčního střetu .....	168
6.5.2 Identifikace fáze útoku na konkurenční firmu .....	169
6.5.3 Strategie volby konkurenčního boje .....	172
<b>6.6 Analýza událostí .....</b>	<b>172</b>
6.6.1 Analýza toku událostí .....	173
6.6.2 Matice událostí .....	173
6.6.3 Analýza událostí a příčin .....	173
6.6.4 Historicko-grafická analýza.....	173
<b>6.7 T - Analýza .....</b>	<b>174</b>
<b>6.8 Patentová analýza .....</b>	<b>174</b>
<b>6.9 Textová a obsahová analýza .....</b>	<b>176</b>
6.9.1 Obsahová analýza .....	176
6.9.2 Textová analýza .....	176
<b>6.10 Matice křížového dopadu .....</b>	<b>178</b>
<b>6.11 Metoda scénářů .....</b>	<b>179</b>
<b>6.12 Metoda analýzy konkurenčních hypotéz .....</b>	<b>181</b>
6.12.1 Přehled jednotlivých kroků analýzy konkurenčních hypotéz:.....	182
<b>6.13 Metoda strategických válečných her .....</b>	<b>183</b>
<b>6.14 Analýza rizika .....</b>	<b>185</b>
<b>6.15 Analýza citlivosti .....</b>	<b>189</b>
<b>6.16 Analýza potenciálních problémů a příležitostí.....</b>	<b>189</b>
<b>7. Přehled možného užití metod v Competitive Intelligence.....</b>	<b>191</b>
7.1 Heuristické operace (činnosti) tvůrčího myšlení.....	192
<b>8. Etika a Competitive Intelligence.....</b>	<b>199</b>
8.1 Etický kodex Competitive Intelligence dle Fulda .....	199
8.2 Etický kodex Competitive intelligence dle SCIP .....	200
8.3 Pravidlo újmy .....	200
<b>9. Mezinárodní organizace Competitive Intelligence.....</b>	<b>201</b>
9.1 Strategic and Competitive Intelligence Professionals - SCIP .....	201
9.2 Association of Independent Information Profesionalis - AIIP .....	201
9.3 Global Intelligence Alliance - GIA .....	202
9.4 Mezinárodní aspekty Competitive Intelligence.....	202
9.4.1 Překonávání kulturních a jazykových bariér .....	203
<b>10. Organizační formy Competitive Intelligence .....</b>	<b>205</b>
10.1 Externí firma .....	205
10.2 Firemní útvar .....	206
10.2.1 Výzkum konkurence.....	207
10.2.2 Zrcadlová organizace .....	207
10.2.3 Síťová organizace .....	207

10.3	Útvary sledování konkurence v praxi zahraničních firem .....	207
10.3.1	Competitive Intelligence Center (CIC) .....	207
10.3.2	Innovation Intelligence Center (IIC) .....	208
10.4	Specifický informační systém firmy .....	208
10.4.1	Podstata Spefisu .....	208
10.4.2	Požadavky na personální zajištění Spefisu.....	211
10.4.2.1	Obecné požadavky na personální zajištění Spefisu.....	211
10.4.2.2	Specifické požadavky na personální zajištění Spefisu .....	211
10.5	Proces zavádění Competitive Intelligence u firmy .....	214
10.5.1	Formy zavádění Competitive intelligence .....	216
10.5.2	Spolupráce vedení útvaru Competitive Intelligence s manažery .....	218
10.5.3	Nejčastější chyby při zavádění Competitive intelligence do podniku .....	219
<b>11.</b>	<b>Counter Competitive Intelligence .....</b>	<b>221</b>
11.1	Bezpečnostní politika podniku.....	223
11.2	Ochrana informace.....	226
11.2.1	Vzorec úniku zpravodajství .....	228
11.3	Ostraha podniku.....	229
11.4	Kontrarozvědná ochrana podniku .....	230
11.4.1	Zpravodajský cyklus Counter Competitive Intelligence.....	230
11.4.1.1	Základní zpravodajský cyklus Counter Competitive Intelligence.....	231
11.5	Utajení činnosti.....	234
11.6	Obchodní tajemství firmy .....	238
11.7	Dezinformace .....	240
11.7.1	Dezinformace v historii.....	240
11.7.2	Druhy dezinformace .....	242
<b>12.</b>	<b>Příklad provedení Competitive Intelligence na produktu podniku.....</b>	<b>247</b>
<b>13.</b>	<b>Přílohy k příkladu .....</b>	<b>265</b>
<b>14.</b>	<b>Závěr .....</b>	<b>301</b>
<b>15.</b>	<b>Summary .....</b>	<b>303</b>
<b>16.</b>	<b>Literatura.....</b>	<b>304</b>
<b>17.</b>	<b>Seznam obrázků .....</b>	<b>311</b>
<b>18.</b>	<b>Seznam tabulek .....</b>	<b>312</b>
<b>19.</b>	<b>Seznam formulářů .....</b>	<b>313</b>
<b>20.</b>	<b>Rejstřík.....</b>	<b>314</b>