

# OBSAH

Úvod .....	13
<b>1 Komerční rizika .....</b>	<b>15</b>
1.1 Charakter komerčních rizik .....	16
1.2 Členění rizik z komerční oblasti .....	17
1.2.1 Komerční rizika v širším kontextu rizik .....	17
1.2.2 Členění rizik dle jejich charakteru .....	18
1.2.3 Řízení komerčních rizik .....	18
<b>2 Výrobní a tržní rizika .....</b>	<b>20</b>
2.1 Tržní rizika .....	20
2.1.1 Obchodněpolitická rizika .....	20
2.1.2 Způsoby stanovení netarifních překážek a jejich platnost .....	21
2.1.3 Riziko technického zastávání výrobků .....	22
2.2 Kontrola zboží a jeho balení jako jedno z opatření ke snížení rizik v komerční praxi .....	23
2.2.1 Zaměření kontrolní činnosti .....	23
2.2.2 Odlišnosti kontroly .....	24
2.2.3 Certifikace a povinná kontrola zboží .....	25
2.2.4 Renomované kontrolní organizace .....	26
2.3 Riziko nevyužití výrobních kapacit .....	26
2.4 Patentová a známkoprávní ochrana .....	27
2.4.1 Právní vady zboží .....	27
2.4.2 Pojem a předměty průmyslového vlastnictví .....	28
2.4.3 Právní prostředky ochrany průmyslových práv .....	29
2.4.4 Potírání obchodu s padělkami a nedovolenými napodobeninami .....	31
2.4.5 Přehled nejdůležitějších právních předpisů a mezinárodních smluv .....	32
<b>3 Neplnění závazků smluvními stranami .....</b>	<b>35</b>
3.1 Prodejní rizika na zahraničních trzích .....	35
3.1.1 Riziko spojené s nepřevzetím dodaného zboží či služby – odběratelem .....	35
3.1.2 Rizika spojená s nedodáním zboží .....	36

3.1.3	Rizika z neplnění závazků sjednaných mezi prodávajícím a kupujícím	37
3.2	Factoring, zvyšující rizika spojená s prodejem zboží a služeb na zahraničních trzích	37
3.2.1	Factoring tzv. objektivní	38
3.2.2	Factoring tzv. subjektivní	38
3.3	Možnosti, jak rizikům spojeným s prodejem zboží předcházet	39
3.4	Factoring – nástroj financování i jedna z možností, jak rizika vývozce snižovat	39
3.4.1	Co rozumíme pod pojmem factoring	39
3.4.1.1	Definice factoringu	40
3.4.1.2	Právní rámec	40
3.4.1.3	Kdo využívá factoring	40
3.4.2	Základní formy factoringu	41
3.4.3	Jak factoring funguje	42
3.4.3.1	Regresní factoring	42
3.4.3.2	Factoring s pojištěním	43
3.4.3.3	Factoring na bázi dvou faktorů	45
3.4.4	Kritéria factoringu a rizika s ním spojená	46
3.4.5	Hlavní produkty factoringu	48
3.4.6	Výhody factoringu a důvody jeho využití	49
3.4.6.1	Flexibilní zdroj financování	49
3.4.6.2	Záruka budoucích příjmů	49
3.4.6.3	Nástroj správy pohledávek	50
3.4.6.4	Cesta ke zvýšení konkurenceschopnosti dodavatelů	50
3.4.6.5	Způsob zlepšení peněžních toků firmy dodavatele	50
3.4.6.6	Financování bez zvýšení cizích zdrojů	50
3.4.6.7	Financování i pro finančně slabší společnosti	50
3.4.7	Náklady spojené s factoringem	51
3.5	Forfaiting – nástroj financování	52
3.5.1	Co se skrývá pod pojmem forfaiting, definice a vznik	52
3.5.2	Dluhové instrumenty forfaitingu	52
3.5.3	Jak forfaiting funguje	53
3.5.4	Charakteristiky standardní forfaitingové transakce	54
3.5.5	Výhody a nevýhody forfaitingu – doporučení pro praxi	55
3.6	Rizika leasingového financování	56
3.6.1	Formy financování a jejich členění	56
3.6.2	Podstata leasingového způsobu financování	59
3.6.3	Leasingové či obdobné produkty, jejich kategorizace a charakteristika	60

3.6.4	Komparace produktů a jejich rizik a porovnání jejich užité hodnoty oproti pořízení věci „za hotové“	69
3.7	Rizika vyplývající z celních předpisů	74
3.7.1	Tarifní překážky dovozu – cla	75
3.7.2	Členění cel podle účelu (funkce)	75
3.7.3	Členění cel podle směru obchodu	76
3.7.4	Členění cel podle způsobu výpočtu	77
3.7.5	Členění celních sazeb	79
3.7.6	Rizika vyplývající z nesprávné klasifikace zboží	83
3.7.7	Jednotný trh bez bariér a jednota podnikatelského prostředí EU	88
3.8	Výběr smluvního partnera jako jedna z forem, jak prodejním rizikům předcházet	92
3.8.1	Současná situace	92
3.8.2	Rizik se bát nemusíme, ale musíme s nimi umět pracovat	93
3.8.3	Základ tvoří informace o obchodních partnerech	94
3.8.4	Scoring a rating firem – základ pro řízení kreditního rizika	96
3.8.5	Portfolio Manager – komplexní přehled o celém zákaznickém portfoliu v minutě	97
<b>4</b>	<b>Rizika, vyplývající z chyb při sjednávání obchodní operace</b>	<b>99</b>
4.1	Zásady řádného smluvního vztahu	99
4.2	Chyby při sjednávání předmětu kupní smlouvy a její realizaci	101
4.3	Určení doby dodání zboží a možné důsledky neplnění sjednané dodací lhůty	102
4.4	Právní aspekty ve smluvních vztazích	104
4.4.1	Specifická povaha smluvně technických smluvních ustanovení	104
4.4.2	Jazyk smlouvy	105
4.4.3	Oddělitelnost článků a celistvost smlouvy	106
4.4.4	Změny smlouvy	106
4.4.5	Volba práva	107
4.4.6	Řešení sporů	111
4.5	Poruchy a reklamace při realizaci kupní smlouvy	111
4.5.1	Vady zboží	112
4.5.2	Nároky z vad zboží	114
4.5.3	Nedodržení dodací lhůty	114
4.5.4	Poruchy v platebním styku	115
4.5.5	Ostatní poruchy v průběhu plnění smlouvy	115
4.6	Řešení sporů	116
4.6.1	Řešení sporů a vynucení uložené povinnosti	116

4.6.2	Řešení sporů před soudy	117
4.6.3	Alternativní řešení sporů	119
4.6.4	Exekuce a výkon rozhodnutí	129
4.6.5	Soudní a mimosoudní řešení obchodních sporů s využitím práva EU	130
<b>5</b>	<b>Systém financování vývozních úvěrů a pojišťování rizik se státní podporou</b>	<b>139</b>
5.1	Základy státní regulace vývozních úvěrů	143
5.1.1	Mezinárodní regulace – státní úpravy	143
5.1.2	Legislativní úprava státní podpory vývozu v ČR	146
5.2	Úloha ČEB v předexportním a exportním financování českého vývozu	151
5.3	Možnosti financování vývozu komerčními bankami (srovnání)	152
5.4	Financování vývozu komerčními bankami	153
5.4.1	Úvod	153
5.4.2	Možnosti financování vývozu komerčními bankami	154
5.4.3	Nejčastější způsoby financování vývozu komerčními bankami	155
5.4.3.1	Vývozní odběratelský úvěr	155
5.4.3.2	Projektové financování	159
5.4.3.3	Předexportní úvěr	161
5.4.3.4	Bankovní záruky za závazky exportéra	162
5.4.4	Rizika spojená s financováním vývozu a možnosti jejich omezení	163
5.4.5	Vliv finanční a ekonomické krize na financování vývozu	164
5.4.6	Výběr banky pro financování vývozu z pohledu vývozce	165
5.4.7	Závěr a doporučení pro praxi	166
5.5	Pojistné produkty EGAP (v pojištění obchodněpolitických rizik českého vývozu)	166
5.6	Reakce EGAP a ČEB na ekonomickou krizi	172
5.7	Světové trendy v úvěrovém pojištění	175
<b>6</b>	<b>Rizika přepravní</b>	<b>178</b>
6.1	Volba dopravní cesty a dopravního prostředku	178
6.2	Postavení, funkce a odpovědnost zasílatele	179
6.3	Hranice odpovědnosti zasílatele	183
6.4	Nová pravidla INCOTERMS 2010	184
6.5	Hranice odpovědnosti dopravců	186
6.6	GENERAL AVERAGE – společná havárie	193
6.7	Pojištění jako nástroj omezení rizik	196
6.7.1	Pojištění přepravy zásilek – dopravní pojištění	197

6.7.2	Pojištění odpovědnosti dopravce .....	199
6.7.3	Pojištění odpovědnosti zasílatele .....	200
6.7.4	Pojištění odpovědnosti zasílatele jako operátora multimodální přepravy .....	200
<b>7</b>	<b>Dělení rizik v mezinárodním obchodě (s ohledem na rizika spojená s nezaplacením za dodané zboží a služby) .....</b>	<b>202</b>
7.1	Faktory ovlivňující platební rizika .....	202
7.1.1	Rizika z hlediska ekonomických podmínek na trhu, ovlivňujících placení za zboží a služby .....	203
7.1.2	Tržní rizika .....	204
7.1.3	Riziko inflační .....	204
7.1.4	Riziko kurzové .....	205
7.1.5	Riziko obchodněpolitické .....	205
7.1.6	Riziko politické .....	205
7.2	Platební a platebně zajišťovací instrumenty .....	206
7.3	Význam dokumentů v platebních a platebně zajišťovacích instrumentech .....	207
7.3.1	Dokumenty vystavované prodávajícím .....	207
7.3.2	Dokumenty vystavované třetí stranou .....	209
7.3.2.1	Dopravní a skladovací dokumenty .....	209
7.3.2.2	Pojišťovací dokumenty .....	217
7.3.2.3	Pomocné dokumenty .....	219
7.3.3	Další členění dokumentů .....	220
7.3.4	Přehled dokumentů v dokumentárním platebním styku ....	221
7.4	Členění platebních instrumentů .....	222
7.4.1	Schéma členění platebních dokumentů .....	222
7.4.2	Členění závazkových instrumentů .....	224
7.5	Platební podmínky, platební a zajišťovací instrumenty .....	224
7.5.1	Hladký plat .....	224
7.5.2	Dokumentární inkaso .....	225
7.5.3	Dokumentární akreditiv .....	226
7.5.4	Bankovní záruka .....	227
7.5.5	Indemnita (slib odškodnění) .....	228
7.5.6	Standby akreditiv .....	228
7.5.7	Bankovní aval .....	229
7.6	Schéma způsobu předcházení platebnímu riziku pomocí instrumentů .....	229
7.6.1	Rizika na straně prodávajícího .....	229
7.6.2	Rizika na straně kupujícího .....	230
7.7	Možnosti zajištění kurzových rizik v zahraničním obchodě .....	231

7.7.1	Výklad pojmu a popis oblasti jeho výskytu .....	231
7.7.2	Eliminace platebního a kurzového rizika .....	232
7.7.2.1	Promptní (spot) operace .....	233
7.7.2.2	Termínová operace „forward“ .....	233
7.7.2.3	Swapová operace (devizový swap) .....	234
7.7.2.4	Devizová operace typu „options“ (opce) .....	234
7.7.2.5	Devizová operace typu „futures“ .....	234
7.7.2.6	Operace zajišťující úrokové riziko .....	235
7.8	Jednotná evropská měna a kurzová rizika .....	237
7.9	Platební rizika a právo EU .....	241
<b>8</b>	<b>Pojištění komerčních rizik vyplývajících z dodavatelských úvěrů .....</b>	<b>252</b>
8.1	Prevence při úvěrových obchodech .....	253
8.2	Monitorování existujících odběratelů .....	254
8.3	Smluvní pojištění platebních rizik .....	254
8.4	Vymáhání pohledávek, odškodnění v případě nezaplacení dodaného zboží .....	256
8.5	Management pohledávek .....	259
8.5.1	Řízení pohledávek, tj. vymáhání pohledávek u dlužníka ...	259
8.5.2	Skupiny dlužníků, které se mohou postupně měnit .....	260
8.5.3	Externí management pohledávek .....	261
8.5.4	Předpoklady praktické aplikace externího managementu pohledávek .....	262
8.5.5	Dlouhodobá správa pohledávek .....	263
<b>9</b>	<b>Rizika odpovědnosti za škodu způsobenou vadou výrobku .....</b>	<b>264</b>
9.1	Úvodní výklad problematiky .....	264
9.2	Výklad základních pojmů a principů .....	266
9.3	Ochrana před rizikem odpovědnosti za výrobek .....	272
9.4	Výklad základních principů pojištění .....	273
9.4.1	Princip loss occurrence .....	273
9.4.2	Princip claims made .....	274
9.5	Sjednání pojistné smlouvy .....	276
9.6	Obchodně-rizikové souvislosti ochrany spotřebitele v EU .....	279
<b>10</b>	<b>Mezinárodní úmluvy, zvyklosti a standardy, jejichž aplikace je vhodná ke snížení komerčních rizik v mezinárodním obchodě .....</b>	<b>287</b>
10.1	Dělení mezinárodních zvyklostí a standardů .....	287
10.2	Výkladací pravidla používaná v mezinárodním obchodě .....	288
10.2.1	INCOTERMS – mezinárodně používaná pravidla v zahraničním obchodě .....	288
10.2.2	RAFTD 1941 – American Foreign Trade Definition .....	288

10.2.3	INTRATERMS 1993	289
10.3	Pravidla a zvyklosti používané v mezinárodní dopravě	289
10.3.1	Pravidla používaná v mezinárodní námořní dopravě	290
10.3.1.1	Úmluva OSN o námořní přepravě zboží, 1978 – „Hamburská pravidla“	290
10.3.1.2	Haagská pravidla 1924	290
10.3.1.3	Haagsko-visbyská pravidla 1968	290
10.3.1.4	Rotterdamská pravidla, schválená 23. 9. 2009 (Rotterdam Rules)	291
10.3.2	Pravidla používaná v mezinárodní říční dopravě	291
10.3.3	Pravidla používaná v mezinárodní silniční dopravě	292
10.3.4	Pravidla používaná v mezinárodní železniční přepravě	292
10.3.5	Pravidla používaná v mezinárodní letecké dopravě	292
10.3.6	Pravidla používaná v mezinárodním zášilateřství	293
10.3.7	Právní normy platné v ČR v oblasti pojišťovnictví	293
10.4	Zvyklosti a pravidla z oblasti placení za zboží a služby	293
10.4.1	Pravidla pro akreditivy	293
10.4.2	Pravidla pro dokumentární inkasa	294
10.4.3	Pravidla pro placení pomocí cenných papírů – směnky a šeky	294
10.4.4	Pravidla pro záruky	294
10.5	Modely a vzory kupních smluv a smluv, které na kupní smlouvu navazují (zastoupení, výhradní prodej)	295
10.5.1	Doporučené vzory smluv – prodej zboží	295
10.5.1.1	Vzorová mezinárodní kupní smlouva ICC, 1997 (The ICC Model of International Sale Contract)	295
10.5.1.2	Standardní obchodní podmínky EHK OSN, 1974	296
10.5.1.3	Zásady mezinárodních obchodních smluv UNIDROIT	296
10.5.1.4	Vzorové obchodní podmínky FIDIC	296
10.5.1.5	Vzorové smlouvy GAFTA a jiných sdružení a asociací	297
10.5.2	Mezinárodní úmluvy v oblasti kupních smluv	297
10.5.2.1	Obchodní zastoupení	298
10.5.2.2	Úmluva o zastoupení při mezinárodní koupi zboží	298
10.5.2.3	Úmluva o právu rozhodném pro smlouvy o zprostředkování a zastoupení z roku 1978	298
10.5.2.4	Směrnice EHS v rámci zemí EU – č. 86/653 z roku 1986	298

10.5.2.5 Vzorový dokument a vzor smlouvy zpracované a vydané ICC Paříž, 1983. ....	299
10.5.3 Výhradní prodej .....	299
10.5.4 Předpisy a zvyklosti v celní oblasti .....	299
10.6 Předpisy v oblasti rizik odpovědnosti za škodu způsobenou vadou výrobku .....	300
10.7 Pravidla v oblasti řešení sporů (obecné soudy, rozhodčí soudy, alternativní řešení sporů) .....	300
10.7.1 Alternativní způsoby řešení sporů .....	301
10.7.2 Mezinárodní rozhodčí řízení – mezinárodní obchodní arbitráž .....	302
10.7.3 Řízení před obecnými soudy .....	303
<b>Abstract</b> .....	305
<b>Literatura</b> .....	306
<b>Rejstřík</b> .....	311