

OBSAH

KNIHA I: OBECNÉ PROBLÉMOVÉ OKRUHY	9
HLAVA PRVNÍ: PRÁVO A EKONOMIE	9
ČÁST I. Metodologická východiska	9
1. Smlouva jako předmět analýzy	9
1.1 Obory myšlení a poznávání	9
1.2 Analýza smlouvy	12
1.3 Organizátor komunikace	13
2. Individuální rozhodování a akce	14
2.1 Rozhodování, volba	14
2.2 Preference	15
2.3 Optimalizace	16
2.4 Ekonomie: nabídka a poptávka	17
2.5 Právní nauka: návrh a re-akce na něj	18
3. Kolektivní rozhodování	19
3.1 Smlouva jako společný majetek proti-stran	19
3.2 Hlasovací algoritmus	20
3.3 Vyjednávací algoritmus	21
3.4 Analogie - shrnutí	21
ČÁST II. Standardizace analytických nástrojů	22
4. Standardizovaná struktura smlouvy	23
4.1 Obsah smlouvy	23
4.2 Strana smlouvy	23
4.3 Závazek	23
4.4 Podmínka přechodu smlouvy	24
5. Transakční náklady	25
5.1 Náklady na vyhledávání	26
5.2 Náklady na vyjednávání	26
5.3 Náklady na interpretaci a vynucení	27
5.4 Funkce trhu	30
6. Souhrn	31
6.1 Společný základ ekonomie a práva	31
6.2 Věřitel a dlužník	31
6.3 Smlouva jako společný majetek proti-stran	31
6.4 Účetnictví	32
6.5 Metodologické problémy	32
HLAVA DRUHÁ: SPOLEČNÉ ROZHODOVÁNÍ PROTI-STRAN SMLOUVY	32
ČÁST III. Smluvní produkt a smluvní komunikace	32
7. Východiska	33
7.1 Smlouva	33
7.2 Smluvní produkt	34
7.3 Smluvní komunikace	35
8. Integrátor pokynů, organizátor komunikace	36
8.1 Zpracování pokynu	36
8.2 Analýza vertikální smlouvy	37
8.3 Přechod jako výsledek kolektivního rozhodnutí proti-stran	39
ČÁST IV. Definiční veličiny smlouvy	40
9. Východiska	40
9.1 Strana smlouvy	40
9.2 Závazek	41
9.3 Podmínky vynutitelnosti přechodu	43
10. Závazek a jeho stav	45
10.1 Zapsání závazku	45
10.2 Aktivace (předpis) závazku	48
10.3 Konfirmace plnění	50
ČÁST V. Standardizovaná struktura rozhodovacího procesu (vyjednávání)	52
11. Vertikální smlouva	52
11.1 Struktura vertikálního závazku	52
11.2 Vertikální závazek a jeho aktivace	54
11.3 Souhrnné poznámky	55
12. Fáze 0: vyhledání a přijímání pokynu (návrhu)	56

12.1 Vyhledávání pokynu (návrhu)	56
12.2 Přijímání pokynu (návrhu)	57
12.3 Očekávané ne-uspokojení pokynu (návrhu).....	58
12.4 Očekávaná potřeba důkazních prostředků.....	58
13. Fáze 1: ověření platnosti pokynu (návrhu)	59
13.1 Vymezení pojmu.....	59
13.2 Důvody ne-platnosti.....	60
13.3 Platnost podatele (navrhovatele).....	61
13.4 Platnost návrhu (požadavku).....	61
13.5 Varianty návrhu	63
13.6 Další operace	63
14. Fáze 2: ověření odůvodněnosti pokynu (návrhu)	64
14.1 Východiska	64
14.2 Příklady.....	64
14.3 Parametry závazku	65
14.4 Struktura procesu ověřování	66
14.5 Závěrečné poznámky	67
15. Fáze 3: doručení pokynu (návrhu).....	69
15.1 Adresát jako externí příjemce plnění	69
15.2 Odůvodněnost doručovaného pokynu	71
15.3 Faktické předání informace.....	71
15.4 Technologický postup.....	72
15.5 Doručenost návrhu	73
15.6 Doručování v rámci doručování.....	73
15.7 Přisnost doručování.....	74
16. Další fáze zpracování	74
16.1 Východiska	74
16.2 Fáze 4: vyhledání a přijetí pokynu (re-akce).....	75
16.3 Fáze 5: ověření platnosti pokynu (re-akce).....	77
16.4 Fáze 6: ověření odůvodněnosti pokynu (re-akce)	79
16.5 Fáze 7: spárování proti-pokynů.....	80
ČÁST VI. Implicitní režimy	81
17. Některé zvláštní pokyny.....	81
17.1 Ex ante pokyny	81
17.2 Konzervační pokyny.....	83
18. Vynutitelnost a konsenzuálnost návrhu	86
18.1 Vymezení pojmů.....	86
18.2 Aplikace.....	87
KNIHA II: ZVLÁŠTNÍ PROBLÉMOVÉ OKRUHY.....	91
HLAVA TŘETÍ: PŘEDPIS VERSUS CHOVÁNÍ DLUŽNÍKA	91
ČÁST VII. Chyby obecného dlužníka	92
19. Příslušnost chování k předpisu.....	92
19.1 Vymezení problému.....	92
19.2 Příklad.....	93
19.3 Řešení problému	95
20. Terminologické poznámky.....	95
20.1 Relevance a irelevance chování dlužníka.....	95
20.2 Chyby a vady	96
20.3 Částečně porušený závazek.....	96
20.4 Plnění podmínky	97
21. Včasnost dodávky	99
21.1 Vada v čase dodávky	99
21.2 Omezená a neomezená doba splatnosti.....	100
21.3 Příklad 1: cenová prémie za rychlost	102
21.4 Příklad 2: smluvní pokuta	105
21.5 Příklad 3: úroky z prodlení.....	106
21.6 Příklad 4: vynutitelná restrukturační	106
22. Řádnost dodávky.....	107
22.1 Vady ve velikosti dodávky.....	107
22.2 Příklad: velikostní sleva	108
22.3 Plnění závazku a vlastní dodávka	110
ČÁST VIII. Chyby organizátora trhu.....	110
23. Druhy chyb.....	111
23.1 Chybné provedení konkrétní fáze zpracování	111

23.2 Chybné zpracování konkrétního druhu pokynu	113
23.3 Chyba podatele pokynu.....	114
24. Oprava chyby; re-interpretace smlouvy	114
24.1 Východiska	114
24.2 Retězec formulí.....	116
24.3 Shrnutí a poznámky	117
25. Odůvodněnost opravy	118
25.1 Podmínky odůvodněnosti.....	118
25.2 Základní podmínka odůvodněnosti	118
25.3 Další, zpřísňující podmínky odůvodněnosti.....	119
25.4 Variantní výsledky re-interpretace.....	121
25.5 Re-interpretace versus uzavření nové smlouvy.....	122
26. Implicitní re-interpretace.....	123
26.1 Příklad.....	123
26.2 Implicitní kontrola bezvadnosti smlouvy.....	124
HLAVA ČTVRTÁ: MAKRO- A MULTI-ZÁVAZKY	127
<i>ČÁST IX. Makro-přechody</i>	127
27. Předpis makro-závazku	127
27.1 Odbočka: systém jednoduchých závazků	127
27.2 Makro-závazky	129
27.3 Sub-závazek a jeho parametry	130
28. Postupný předpis makro-závazku	132
28.1 Východiska	132
28.2 Separovatelnost relace	132
28.3 Všechno nebo nic.....	133
29. Postupnost (částečnost) plnění	134
29.1 Částečnost plnění makro-závazku.....	134
29.2 Sub-platby kupní ceny	135
30. Sériové makro-závazky	137
30.1 Východiska	137
30.2 Příklady.....	138
30.3 Související poznámky	139
<i>ČÁST X. Multi-přechody</i>	141
31. Předpis Multi-závazku	141
31.1 Odbočka: systém jednoduchých závazků	141
31.2 Multi-závazky	142
31.3 Další příklady.....	144
32. Fáze I Zpracování multi-návrhu	145
32.1 Výchozí sub-pokyn	146
32.2 Vyhledání zbývajících projevů vůle.....	147
32.3 Agregace pokynu (návrhu).....	148
33. Další fáze zpracování	150
33.1 Fáze 2: ověření odůvodněnosti multi-návrhu.....	150
33.2 Fáze 3 a následující.....	151
<i>ČÁST XI. Započtení jako multi-přechod</i>	152
34. Východiska	152
34.1 Dvojice nezávislých smluv	152
34.2 Multi-přechod	153
34.3 Struktura a postup výkladu	154
35. Základní uspořádání	154
35.1 Složky multi-přechodu	155
35.2 Relativní velikost	155
35.3 Sřet závazku a pohledávky.....	156
35.4 Podobnost závazku a pohledávky	159
35.5 Výluky ze započtení.....	160
36. Zvláštní případy započtení	161
36.1 Maření aktivace.....	161
36.2 Neplnění předpisu.....	162
HLAVA PÁTÁ: POJIŠTĚNÍ A ODPOVĚDNOST	162
<i>ČÁST XII. Základní problémové okruhy</i>	163
37. Systém právních vztahů	163
37.1 Výchozí uspořádání	163
37.2 Prospěch třetích osob	164
37.3 Aktivní a pasivní režim	166
37.4 Multi-komunikace.....	166

38. Oznámení pojistné události	167
38.1 Vymezení problému	167
38.2 Pojistná událost	168
38.3 Příklad: tělesné poškození úrazem	169
39. Pojištění odpovědnosti	172
39.1 Odpovědnost jako závazek	172
39.2 Předmět pojištění	173
39.3 Oznámení pojistné události	174
39.4 Odpovědnosti vyššího stupně	175
39.5 Velikost odpovědnostního závazku	175
ČÁST XIII. Druhy komunikačních uspořádání	176
40. Konkurence pojištění	176
40.1 Příklad 1	176
40.2 Příklad 2	177
41. Přímý nárok	178
41.1 Výhodiska	178
41.2 Druhy pojištění	179
42. Multi-komunikace	179
42.1 Životní pojištění	179
42.2 Povinné ručení	181
43. Více-pokyny	183
43.1 Výhodiska	183
43.2 Zapsání a aktivace I: přímý nárok	184
43.3 Zapsání a aktivace II: odpovědnost	185
43.4 Zapsání a aktivace III: pojištění odpovědnosti	187
ČÁST XIV. Předpis pojistného plnění	189
44. Postupný předpis makro-plnění	189
44.1 Vymezení problému	189
44.2 Postupné stanovení předpisu	190
44.3 Do-likvidační komunikace	192
45. Zobecnění analýzy	193
45.1 Částečné plnění	193
45.2 Všechno nebo nic	193
45.3 Majetkové pojištění	194
KNIHA III: SHRUTÍ, ZÁVĚRY A LITERATURA	196
46. Shrnutí a závěry	196
46.1 Rozhodovací proces	196
46.2 Osoby a role	197
46.3 Stupně rozhodování	198
46.4 Variabilita komunikačních uspořádání	199
46.5 Specifikace parametrů systému	199
46.6 Závěry	202
47. Literatura	203